

UNIVERSIDADE ESTADUAL DE CAMPINAS
INSTITUTO DE ECONOMIA

UM ESTUDO COMPARATIVO SOBRE O EMPREGO E OS SALÁRIOS INDUSTRIAIS A
PARTIR DAS CATEGORIAS PROFISSIONAIS DE TRABALHADORES
METALÚRGICA E ALIMENTAR

Este exemplar corresponde
a redação final da tese
defendida pelo aluno
Claudio Salvadori Dedeca
e aprovada pela comissão
 julgadora.

CLAUDIO SALVADORI DEDECA

Dissertação de Mestrado apresenta-
da ao Instituto de Economia da Uni-
versidade Estadual de Campinas, pa-
ra a obtenção do título de Mestre
em Economia, sob a orientação do
Prof. Dr. Paulo Renato Costa Souza.

Recep

D36e
8618/BC

Campinas, 1986

O factual conserva o seu direito, o conhecimento se restringe à sua repetição, o pensamento converte-se em mera tautologia. Quanto mais a maquinaria do pensamento subjuga o ente, mais cega é a sua resignação ao reproduzi-lo. Com isso, o iluminismo rai na mitologia, da qual nunca soube escapar. Pois a mitologia tinha sua figuras, espelhada como verdade, a essência do subsistente: ciclo, destino, dominação do mundo; havia renunciado à esperança... essa esperança não é a existência, mas o saber, que no símbolo figurativo ou alegórico se apropria da existência e a perpetua como um esquivo.
(Conceito de Iluminismo, H. Heidegger e T. W. Adorno)

A duas amigas, Fábria e Paula, por partilharem parte das angústias e pelas contribuições recebidas.

A dois mestres de minha formação. Paulo Balter pelas suas indispensáveis sugestões nos momentos decisivos. E Paulo Renato, que além de orientador, deu seu apoio amigo a este novato pesquisador.

E a turma de casa (Annetto, Paula e João) que entre conversas, potelecos e brincadeiras, amargaram os vários momentos de mau humor.

INDICE

	Pag.
CAPITULO 01 - INTRODUÇÃO	1
01.02.00 O Emprego e os Salários Industriais no Pós-Guerra	7
01.03.00 Uma Breve Colocação dos Objetivos do Trabalho	19
Notas do Capítulo 01	24
CAPITULO 02 - OS TRABALHADORES METALÚRGICOS: SEU PERFIL SALARIAL E OCUPACIONAL	28
02.01.00 Um Perfil da Estrutura Industrial do Setor Metalúrgico	30
02.02.00 A Categoria Profissional dos Trabalhadores no Setor Metalúrgico	40
02.02.01 Organização Sindical	41
02.02.02 Evolução das Pautas e Acordos	43
02.03.00 A Questão Salarial e Ocupacional no Setor Metalúrgico	48
02.03.01 O Emprego e os Salários no Gênero Metalúrgica	48
02.03.02 O Emprego e os Salários no Gênero Mecânica	51
02.03.03 O Emprego e os Salários no Gênero Material Elétrico e Comunicações	54
02.03.04 O Emprego e os Salários no Gênero Material de Transporte	57
02.03.05 Uma Análise Global do Emprego e dos Salários no Setor Metalúrgico	60
Notas	64
Tabelas	67
Apêndice	
A.02.01 Metalúrgica	111
A.02.02 Mecânica	126
A.02.03 Material Elétrico e Comunicações	126
A.02.04 Material de Transporte	148
Tabelas do Apêndice	161
CAPITULO 03 - OS TRABALHADORES ALIMENTARES: SEU PERFIL SALARIAL E OCUPACIONAL	205
03.01.00 Um Perfil da Estrutura Produtiva da Indústria de Produtos Alimentares	206
03.02.00 A Organização Sindical dos Trabalhadores nas Indústrias Alimentares	210
03.03.00 A Questão Salarial e Ocupacional no Setor Alimentar	215
03.04.00 Um Painel Global sobre Emprego e Salários no Setor Alimentar	219
Notas	224
Tabelas	228
Apêndice	258
Tabelas do Apêndice	281

CAPÍTULO 04 - ANÁLISE COMPARATIVA DO PERFIL SALARIAL E OCUPACIONAL DAS DUAS CATEGORIAS PROFISSIONAIS - CON - CLASSES	
04.01.00 Salário e Produtividade	300
04.02.00 Estrutura Ocupacional	302
04.03.00 Estrutura Salarial	305
04.03.01 Os Salários em 1980	308
04.03.02 A Dispersão da Estrutura Salarial em 1980	310
04.03.03 Diferenciação Salarial segundo Sexo	317
04.03.04 Os Salários entre 1980 e 1981	319
04.04.00 Organização Sindical e a Questão Salarial	320
Notas	325
Tabelas	328

BIBLIOGRAFIA	339
---------------------	------------

ANEXO 01	NOTAS METODOLÓGICAS
ANEXO 02	GRÁFICOS SOBRE OS ÍNDICES DE PRODUÇÃO E EMPREGO DA FIESP
ANEXO 03	POLÍTICA DE RECRUTAMENTO DE MÃO DE OBRA E QUALIFICAÇÃO

CAPÍTULO 01

INTRODUÇÃO

A análise sobre a ocupação e os rendimentos auferidos pelos trabalhadores através do exercício da atividade produtiva pode ser encaminhada segundo diversas abordagens e preocupações. Em princípio, pode-se afirmar que os estudos sobre o mercado de trabalho encaixam-se segundo dois primas básicos de análise: a) abordagens históricas e b) abordagens estruturais.

Independentemente da postura adotada, tanto as análises empíricas, como as formulações teóricas, buscam criar elementos que tornem possível o entendimento de características e/ou funcionamento de mercados de trabalho conformados em determinadas constituições históricas de sociedades concretas.

Pode-se pensar que o desenvolvimento do modo de produção capitalista não só se diferencia historicamente em cada nação, como os desenvolvimentos nacionais apresentam aspectos específicos intrinsecamente ligados a sua constituição social e econômica. Em particular, constata-se que aqueles países onde o desenvolvimento do modo de produção capitalista definiu-se plenamente nos séculos XVIII e XIX, verifica-se a constituição de mercados de trabalho com características distintas daquelas observadas nos mercados de trabalho de países onde as formas de produção capitalista se desenvolveram plenamente durante o século XX.

A constituição do mercado de trabalho inglês engendra um processo marcado por um imbricamento entre a transformação da população rural e urbana em força de trabalho, o cerceamento do campo, a constituição das cidades, a criação das fábricas. Enfim, a formação de amplos contingentes de força de trabalho coincide com a transição entre os modos de produção feudal e capitalista.

Situação bastante distinta é conhecida pelos países que se industrializaram neste século. Por sua inserção na divisão internacional do trabalho e por se industrializarem numa época onde o modo de produção capitalista já predominava a nível mundial, estes estados nacionais não transitam de um modo de produção feudal para o capitalista, mas de um determinado padrão de acumulação capitalista a outro. A constituição de seus mercados de trabalho possuem características muito distintas daquelas encontradas nos países capitalistas desenvolvidos. Em particular, mesmo num momento onde as relações econômicas e sociais capitalistas são plenamente dominantes, verifica-se a existência de um mercado de trabalho nacional com uma constituição bastante heterogênea. Os processos de industrialização nacionais explicitaram uma face do desenvolvimento, onde formas de relações de trabalho capitalistas convivem com formas de relações de trabalho não capitalistas.

Em específico na América Latina, o pensamento acadêmico a partir da década de 60, passa a enfrentar estreitamente esta questão, a medida que o processo de industrialização na região contrariou aqueles projetos nacionais que entendiam que a superação da pobreza nesta parte do mundo, seria equacionada pela conformação de um padrão de acumulação que dependia diretamente da realização de um intenso processo de industrialização. Assim, as análises passaram a se voltar para

o entendimento desta nova realidade social e econômica latinoamericana.

A preocupação que passa a nortear as análises sobre os mercados de trabalho nacionais, corresponde à necessidade de se entender o modo como internamente a estas conformações históricas formas capitalistas e não capitalistas de produção se reproduzem e se articulam no tempo. Os primeiros trabalhos enxergavam a existência de um funcionamento dual entre estas formas de produção. Durante os anos 70, foi se gestando uma vertente de pensamento marcada por uma concepção não dualista, mas que no entanto encontrava dificuldades em articular claramente uma proposição mais completa sobre o funcionamento destes heterogeneos mercados de trabalho. A grosso modo, pode-se afirmar que os trabalhos resultantes desta vertente de pensamento, definiram duas trajetórias básicas, cujo ponto de inflexão em última instância resume-se a funcionalidade das formas não capitalistas de produção em rebaixar o custo de reprodução da força de trabalho no núcleo capitalista da economia. A nós interessa, aqui, explicitar que este divisor de águas reflete visões distintas sobre a formação dos salários no núcleo capitalista. Isto é, a questão fundamental é saber se o setor não organizado funciona de modo autônomo em relação ao setor organizado, e caso seja isto verdadeiro, se os níveis de rendimentos no setor não organizado determinam a formação dos níveis salariais no setor organizado, de tal modo que a existência de largos bolsões de pobreza decorram ou não da presença extensa destas formas de produção não capitalistas.

Nosso objetivo neste trabalho não será o de problematizar as questões envolvidas nesta discussão. Porém, a análise que faremos sobre os salários na indústria paulista, requer que explicitemos em li-

nhas gerais alguns aspectos relativos ao processo de formação dos salários industriais. Numa economia oligopólica, existência a nível nacional de um mercado de trabalho heterogeneo onde coexistam relações de trabalho capitalistas e não capitalistas, não supõem que a formação dos salários industriais dependa ou seja determinada pelos níveis de rendimentos vigentes no setor não capitalista, pois a formação dos salários industriais ocorre endogenamente ao próprio núcleo capitalista, sendo que os baixos níveis salariais decorrem do padrão de acumulação em vigência(1).

Ao longo deste estudo, constataremos que não só num setor industrial tão dinâmico como o metalúrgico, mas também num setor industrial considerado como não dinâmico como o alimentar, observa-se a predominância de estruturas de emprego e de salários que se inserem em estruturas produtivas marcadas por estabelecimentos de grande porte, com baixa parcela salarial e alta produtividade. Isto é, mesmo num setor considerado como sendo "tradicional", como o alimentar, encontram-se perfis produtivos característicos de estabelecimentos modernos que devem participar de mercados oligopólicos. Assim, não é válido supor que os baixos salários são a garantia para a viabilização do processo de acumulação industrial, nem mesmo nos setores industriais menos dinâmicos. Cabe ressaltar que os baixos salários permitem a manutenção de uma forte heterogeneidade da estrutura industrial, na medida que possibilita que empresas de baixa lucratividade sobrevivam ao lado de empresas modernas e de alta lucratividade. Em outras palavras, pode-se dizer que a elevação dos níveis salariais de base levaria a uma menor heterogeneidade industrial, sem no entanto comprometer a existência dos segmentos industriais menos dinâmicos, dado que mesmo nestes segmentos

produtivos verifica-se o predomínio de empresas modernas quanto a estrutura de emprego e de produção. Assim, a vigência de baixos salários no setor industrial não decorre da necessidade destes setores econômicos de possuírem baixas parcelas salariais que viabilizem seus processos de acumulação de capital.

Considera-se que o padrão salarial(2) vigente no núcleo capitalista determina-se endogenamente, não havendo uma relação de determinação dos níveis de rendimentos nas atividades organizadas de forma não capitalistas sobre os salários nas atividades capitalistas. A acumulação de capital ao se processar gera um montante de renda, que é apropriado por capitalistas e trabalhadores(3). A parte apropriada pelos capitalistas - o lucro - permite a estes realizarem investimentos e gastos na aquisição de bens de consumo. A renda destinada aos trabalhadores sob a forma de salários, concretizam gastos que se traduzem na aquisição de bens de consumo necessários a sua reprodução social. O dispêndio do total da renda sob variadas formas de gastos, realiza a demanda de bens e serviços produzidos socialmente. Pode-se dizer que a manutenção de um determinado padrão de acumulação, requer que a estrutura de salários, a estrutura produtiva e a estrutura de consumo, se adequem entre si. A nosso ver, a vigência num determinado padrão de acumulação oligopólico de um padrão salarial marcado por baixos níveis salariais e por uma forte dispersão salarial reflete a articulação sincronizada entre este padrão de salários e os padrões de consumo e produção. A viabilização de um determinado processo de acumulação requer uma compatibilização entre estas três estruturas, definindo-se num só tempo o padrão salarial, o padrão de consumo e o padrão produtivo. Enfim, se encontra vigência de baixos salários no setor organizado da

economia, isto é decorrência direta do próprio perfil do padrão de acumulação, que ao compatibilizar produção e consumo gesta um padrão salarial marcado pela concentração da massa salarial nos estratos superiores em detrimento dos estratos da base da distribuição salarial.

Ao contrário da proposição neo-clássica, entende-se que a acumulação de capital ao conformar um certo padrão salarial, também define a um só tempo tanto os níveis salariais como a taxa de salários(4), de tal modo que possíveis mudanças nestas duas variáveis devam se processar de forma inter-dependente. Em outras palavras, alterações na taxa de salários acarretam mudanças nos níveis salariais, levando a uma ampliação ou diminuição da dispersão existente entre os vários níveis de salários. Desta forma, uma elevação da taxa de salários levaria a uma menor dispersão da estrutura, ocorrendo o inverso quando da manifestação de uma redução da taxa de salários.

Analisando o dinamismo do processo de acumulação no núcleo capitalista da economia e o mercado de trabalho por ele gestado, percebe-se não somente a existência de uma determinada estrutura de salários, como também de uma estrutura ocupacional. Da mesma forma que o padrão salarial relaciona-se com a estrutura produtiva e de consumo, tem-se uma estrutura ocupacional determinada pela estrutura produtiva, que serve de base para hierarquizar os níveis salariais correspondentes(5). Ambas as estruturas, salarial e ocupacional, conformam o mercado de trabalho capitalista, caracterizando-o segundo diferenciados graus de heterogeneidade. Dado que não existe um único mercado de trabalho, pode-se pensar, a grosso modo, uma organização que englobe dois grandes mercados, um interno e outro externo. O mercado externo ou geral é caracterizado pela massa de trabalhadores não qualificados, sendo que o

acesso a este mercado é aberto a todas as firmas e a todos os trabalhadores. Inversamente, o mercado interno de trabalho é constituído de trabalhadores com algum grau de qualificação, sendo que seu acesso é restrito a certos segmentos de firmas e de trabalhadores. A participação de uma determinada empresa em cada um destes mercados, ocorre através da escolha de distintos mecanismos de recrutamento da força de trabalho (ver Anexo 03), segundo os requerimentos necessários para a manutenção permanente de seu processo de produção.

Conhecidos estes elementos básicos, este trabalho procurará analisar duas categorias profissionais de trabalhadores, metalúrgica e alimentar, com o objetivo de verificar algumas características fundamentais de suas estruturas ocupacionais e salariais, procurando entender qual o papel que cumprem a organização produtiva, a organização sindical e a qualificação da força de trabalho em relação as diferentes estruturas de salários e emprego. Dado o peso destas duas categorias no total do emprego industrial e face a forma como se inserem no mercado de trabalho deste setor produtivo, não se pode pensar uma análise setorial destas categorias desvinculada de uma visão mais geral sobre a problemática do emprego e dos salários na Indústria de Transformação.

01.02.00 O Emprego e os Salários Industriais no Pós-Guerra

Um mapeamento dos trabalhos realizados sobre a problemática do emprego e da renda, mostra que a maioria dos esforços realiza-

dos nos anos 70, voltaram-se na sua maioria para a discussão sobre os efeitos que a perversa política de arrocho salarial adotada pelos governos militares depois de 1964 geraram sobre os níveis de renda da população trabalhadora.

Com a divulgação dos dados do Censo Demográfico de 1970 reacendeu-se o debate sobre distribuição de renda no Brasil. O trabalho de Langoni (1973), o texto de Fishlow (1975) e posteriormente a coletânea de artigos sobre distribuição de renda organizada por Tollipan e Tinelli (1975), balizaram o debate mais geral. Ao mesmo tempo, trabalhos sobre salários industriais foram surgindo durante os anos 70.

Entre estes trabalhos, encontra-se o de Mata e Bacha (1972) que procura analisar quais os fatores que influenciaram o crescimento do emprego e o comportamento salarial a nível dos setores industriais, entre os anos de 1949 e 1969. É bastante conhecida a divisão da Indústria de Transformação em três setores (Tradicional, Dinâmico-A e Dinâmico-B) realizada pelos autores neste trabalho. É a partir destes três setores-soma, que Mata e Bacha procuram analisar as causas da reduzida absorção de mão de obra urbana. Definem um coeficiente de mão-de-obra que nada mais é que a relação entre o número médio de pessoas empregadas no ano e o valor da produção. Este coeficiente pode indicar o aumento ou a diminuição de mão-de-obra por unidade de produção. Para um índice igual a 100 em 1949, tem-se em 1969 um igual a 48%. Isto é, o crescimento industrial significou uma progressiva queda na absorção de mão de obra urbana. Para os autores, "o crescimento industrial pouco contribuiu para a redução do subemprego e do desemprego". Por outro lado, o crescimento econômico do pós-guerra modificou a estrutura de produção setorial. Enquanto que em 1950 as indústrias tradicionais res-

pondiam por 2/3 do valor da produção industrial, para o final dos anos 60 estas indústrias passaram a responder por apenas 46% da produção global. Se tomarmos o comportamento dos setores produtivos veremos que o crescimento econômico acarretou uma mudança no padrão de acumulação, alterando a estrutura de produção em favor dos setores dinâmicos.

O Plano de Metas e a retomada econômica nos anos 60, alargaram nossa estrutura industrial, implantando novos setores e modernizando alguns dos já existentes. O setor industrial alimentar passa por significativas transformações, verificando-se uma correspondente perda de importância dos grandes estabelecimentos para os médios e médio-grandes(6).

De acordo com Mata e Bacha, o setor alimentar apresentava o mais baixo coeficiente de mão-de-obra para todo o período, ocorrendo o inverso com os setores industriais com a Química, Produtos Farmacêuticos, Material de Transporte, Em resumo, pode-se afirmar que ao lado da implantação de setores modernos, como o metalúrgico, processou-se transformações no setor alimentar, reduzindo a importância dos grandes grupos tradicionais do setor, ao mesmo tempo que se implantaram novas grandes empresas com plantas industriais modernas(7).

Vimos que os setores tradicionais no pós-guerra vão perdendo importância tanto em relação à estrutura de produção, como em relação à geração do emprego industrial. Mata e Bacha com o objetivo de aprofundar a análise, decompõem a variação do emprego e dos salários a partir de três variáveis. A análise da variação do emprego leva em conta uma componente de expansão (explicada pelo crescimento da indústria de transformação), uma componente estrutural (explicada pela variação da participação do setor no total do valor da produção industrial) e uma

componente tecnológica (explicada pela mudança tecnológica). A primeira conclusão dos autores é que caso não houvessem ocorrido transformações na estrutura de produção, bem como se tivesse sido mantido o coeficiente de mão-de-obra, teríamos para o período uma variação maior do emprego. Concluem ainda que o emprego nas indústrias tradicionais foi influenciado positivamente pelas componentes de expansão e negativamente pela estrutural e tecnológica. Em relação aos salários, o comportamento não foi tão desfavorável para as indústrias tradicionais. Apesar dos ganhos salariais mais elevados nos setores Dinâmico-A e Dinâmico-B, as indústrias tradicionais tiveram seus salários crescendo razoavelmente entre 1949 e 1959, o mesmo não ocorrendo para o período 1949-1969. Se por outro lado, tomarmos os salários dos operários e os ordenados dos burocratas - segundo a classificação dos autores -, notaremos que foi justamente nas indústrias tradicionais que se manifesta a maior discrepância entre as respectivas taxas de crescimento. Enquanto que no setor Dinâmico-B os salários dos operários e burocratas cresceram em média 58.4% e 85.5%, respectivamente, constata-se que no setor tradicional os salários e ordenados conheceram taxas de crescimento de 36.4% e 167.1%.

Os autores também analisam a produtividade em relação aos salários. Concluem que a relação entre estas duas variáveis é positiva, apenas para o período de 1949 a 1959, tornando-se negativa entre os anos de 59/69. As taxas de crescimento da produtividade e dos salários médio dos três setores indicam que na década de 60, os salários cresceram menos que a produtividade em todos os setores (B). Ainda de acordo com Mats e Bacha, os ordenados dos burocratas no período posterior a segunda guerra, tiveram um crescimento que acompanhou a elevação

do nível de produtividade, sendo que o mesmo não ocorreu com os salários dos operários. Para os autores esta diferenciação de ganhos teve como resultado um processo de concentração de renda em favor do capital e dos altos assalariados.

QUADRO 1.1

Relação entre os Salários Médios dos Burocratas e dos Operários
Indústria de Transformação - 1949/1969

Anos	Setores			
	Ind. de Transf.	Tradicional	Dinâmico-A	Dinâmico-B
1949	1.05	1.39	1.52	1.18
1969	2.35	2.22	1.78	2.23

Fonte: Mata e Bacha(1972).

Em um outro artigo, Bacha(1975) discute algumas questões referentes ainda ao trabalho realizado conjuntamente com Mata. Segundo o autor, este seu outro trabalho teve um duplo objetivo: a) que a remuneração gerencial está determinada por uma ordem de fatores, que não aqueles que determinam os salários dos operários; e b) que a abertura salarial é explicada, em primeiro lugar, pela hierarquia (gerentes e trabalhadores) e, em segundo lugar, pela qualificação. Para o autor os gerentes estão vinculados aos interesses dos proprietários, o que os di-

ferencia do resto da mão-de-obra. A partir desta concepção entende que o mercado de trabalho é segmentado, determinando-se dois conjuntos de indivíduos: 1) aqueles vinculados a esfera produtiva; e 2) aqueles vinculados à esfera de controle das organizações empresariais. Na esfera produtiva, numa primeira aproximação, os salários seriam determinados pela oferta ilimitada de mão de obra não-qualificada, pelo nível do salário mínimo e pelos custos de treinamento. Já na esfera de controle, o custo de treinamento oferece o piso inferior, sendo que os diferenciais se explicariam pela posição de dominação nas relações de produção capitalista. Bacha considera que enquanto o fator educação influencia marginalmente os salários dos trabalhadores, tem-se a nível da gerência uma determinação salarial que tem como fator fundamental a posição hierárquica e não a qualificação individual. Por último, afirma o autor que o comportamento da relação entre a remuneração gerencial e lucro deve corresponder às variações cíclicas, crescente nos momentos de crise e decrescente na expansão.

O artigo depois de analisar o comportamento dos salários e dos ordenados, conclui que são substantivamente distintas as suas evoluções. Enquanto que os operários possuem taxas e médias mais dispersas, excessão feita aos não qualificados, encontram-se para os gerentes taxas e médias elevadas e menos dispersas. Para o autor a maior abertura do leque de remuneração entre 1960/70, foi resultado, pelo menos em parte, de "...uma maior elevação dos salários da mão-de-obra qualificada nos períodos de recuperação e auge econômico a partir de 1966" (9). No entanto, conclui o artigo que o grau de abertura do leque salarial, é explicado pela estrutura hierárquica e não pelo nível de qualificação.

A nosso ver, o artigo de Bacha, principalmente por ter tido acesso direto a informações primárias, fornece indicações valiosas sobre o comportamento salarial dos trabalhadores industriais. O comportamento distinto entre os salários e os ordenados, obedecendo diferentes lógicas, confirma as conclusões do artigo que Bacha realizou anteriormente com Mata. Por outro lado, a abertura do leque salarial de remunerações, durante a retomada econômica no final dos anos 60, vem reafirmar proposições feitas anteriormente por Tavares e Serra (1978), de que a expansão que começa a se esboçar em 67, baseou-se em um novo padrão de acumulação e em um novo padrão salarial, caracterizado por uma maior dispersão salarial, com uma redução dos salários de base e ganhos significativos para os altos assalariados (10).

Uma abordagem sobre os salários industriais nas décadas de 1950 e 1960, realizada por Souza (1980), adiciona novos elementos em relação a estas análises de Bacha e Mata. Para o autor, os salários industriais tiveram comportamentos distintos em cada uma das décadas, sendo que sua performance apresentou-se mais favorável na década de 1950, comparativamente aos anos 60. Um poder sindical mais atuante e a implantação de setores industriais modernos constituem-se em possíveis explicações para o comportamento dos salários nos anos 50. A crise econômica entre 1961 e 1967 e a adoção de uma rígida política salarial aliada a repressão ao movimento sindical depois de 1964, explicam a evolução negativa dos salários na década de 1960.

A partir da noção da existência de uma vinculação entre taxa de salários e estrutura salarial, que definem um determinado padrão salarial, o autor passa a considerar que o estudo do comportamento da resultante salário médio, constitui-se num indicador sobre a evolu-

ção do grau de dispersão da estrutura de salários industriais. Constata o autor, que o salário médio industrial entre 1954 e 1974, apresentou uma clara tendência de afastamento em relação ao salário mínimo. Na década de 50, os salários acompanharam o comportamento do salário mínimo, em razão do elevado salário mínimo vigente no período, ao mesmo tempo que o poder sindical foi bastante razoável. Para o anos de crise - de 1962 até 1967 - nota-se um evidente afastamento entre o salário médio e o salário mínimo, explicado pelo rebaixamento salarial e a repressão aos sindicatos, sendo que para os anos do milagre econômico confirma-se que este processo de afastamento entre o salário médio e o salário mínimo ganha novo impulso.

Para Souza (1980), no plano macroeconômico este processo de elevação do grau de dispersão da estrutura de salários ajustou-se às modificações realizadas na estrutura de consumo e no padrão de acumulação entre os anos de 1964 e 1974. A trajetória ascendente do salário médio foi acompanhada por um crescimento elevado da produtividade industrial, observando-se uma manutenção dos salários de base a nível do salário mínimo e, conseqüentemente, uma ampliação das diferenças salariais, decorrente de um crescimento significativo dos médio e altos salários.

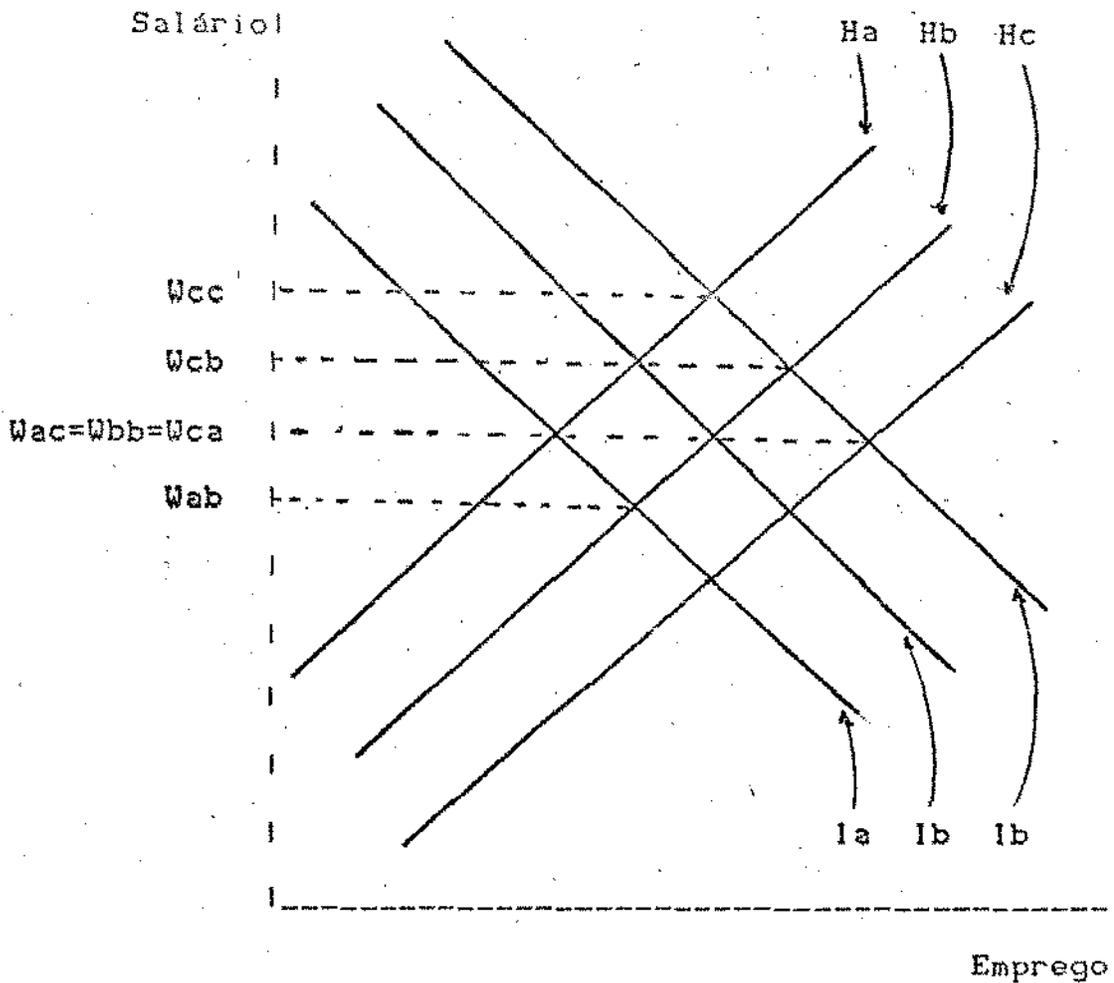
Traçamos até o momento um painel sobre o emprego e os salários industriais no pós guerra. São grandes as transformações setoriais do emprego ocorridas no setor industrial, marcadas pela perda de importância das indústrias tradicionais (11). Por outro lado, é significativa a presença de uma grande parcela da mão-de obra recebendo baixos salários. Apesar do forte crescimento da economia brasileira no pós-guerra, os trabalhadores industriais não tiveram ganhos significa-

tivos, chegando a sofrer graves perdas na segunda metade da década de 1960. A análise destes textos sempre mostram uma certa preocupação por parte dos autores, quanto às formulações oriundas da teoria do capital humano, que consideram que os baixos níveis salariais decorrem da existência de um amplo contingente de força de trabalho não qualificada e que, logicamente, propõem que elevações nos salários de base dependem de processos formais de escolarização e formação profissional.

Sob este ponto de vista da teoria do capital humano, a qualificação individual passa a ser uma componente importante para se entender os níveis salariais. Apesar da extensão do debate sobre esta questão, é necessário alinhar alguns argumentos que orientarão nossa análise quando introduzirmos a variável qualificação em nosso estudo. Para tanto, lançaremos mãos dos argumentos articulados por Cunha e Bonelli (1978).

O gráfico abaixo, inscrito no ensaio de Cunha e Bonelli, é uma síntese dos pressupostos e das deduções feitas pela teoria do capital humano. As curvas H_a , H_b , H_c , refletem as características individuais, sendo que a curva H_c é superior à H_b e, respectivamente, superior à H_a . As curvas I refletem distintas estruturas industriais, havendo uma semelhante hierarquização de valores como a existente para as curvas H . "Portanto, os salários variam ao longo das indústrias para indivíduos com idêntico capital humano, dependendo da estrutura dessas indústrias. Por outro lado, os salários variarão dentro de uma dada indústria dependendo do capital humano de seus empregados" (12).

Gráfico 1.1



Os autores avançam, alargando o horizonte de discussão. "O raciocínio subjacente pode ser expresso do seguinte modo: abstraindo-se os casos dos desempregados e das vagas não preenchidas, há uma correspondência entre distribuição de cargos - ou seu reflexo espelhado na distribuição de salários - e a de qualificações pessoais dos trabalhadores que os ocupam. Portanto, se por um lado é convencional argumentar que o salário é uma função dessas características individuais, é igual-

mente certo postular que o salário é um atributo do cargo, variando pouco, e erraticamente, com as possíveis desigualdades nas características daqueles que os ocupam. Nesta hipótese, os atributos individuais influenciariam os salários apenas na medida que eles fossem efetivamente eficazes em garantir o acesso às posições desejadas. Isto quer dizer que, para diferenciar entre essas hipóteses, o fundamental seria analisar os próprios mecanismos de acesso; a transformação da distribuição de qualificações - ou seja, a oferta de mão de obra - na de empregados, isto é, em força de trabalho propriamente dita" (13). Concluem os autores, que o estudo sobre os salários médios não pode pretender analisar os mecanismos de mercado, mas apenas os resultados destes mecanismos." Todavia, o que se ganha em disponibilidade de informação perde-se em acuidade teórica".

O enfoque sempre encontrado nos trabalhos alinhados à teoria do capital humano, define-se por uma noção de causalidade na relação entre educação e salários. Para Cunha e Bonelli, só existe possibilidade de treinamento de mão-de-obra (qualificação) a partir do momento que exista o emprego. Isto é, a estrutura ocupacional é dada pela estrutura produtiva, sendo que é a partir do conhecimento desta estrutura que se formam os tipos específicos de força de trabalho. A oferta é independente da demanda. Entretanto, para os autores isto não quer dizer que não se verifica uma correspondência entre distribuição das funções e qualificações pessoais, a medida que as qualificações são adquiridas nas funções, cabendo à educação formal qualificar e diferenciar os novos e inexperientes trabalhadores no processo de seleção. A conexão entre posição hierárquica e qualificação profissional é, portanto, explicada pela posição já ocupada pelo trabalhador e não pelas suas qualificações.

Quadro 1.2

Duração da Formação da Força de Trabalho na Ford Americana - 1926

Duração da Formação	até 1 dia	de 1 a 8 dias	de 1 a 2 semanas	de 1 mês a 6 meses	até 6 anos
% de trabalhadores	43%	36%	6%	14%	1%

Fonte: Georges Fridman, 1972

Uma abordagem interessante sobre inserção na produção e qualificação profissional foi realizada por Georges Fridman (1972). O autor realiza em seu ensaio diversos relatos referentes aos reflexos da organização científica do trabalho (por exemplo: taylorismo e o fordismo) sobre a questão da desqualificação (alienação) da força de trabalho, ocorridos nos países europeus e nos Estados Unidos. Numa das passagens de sua análise, o autor apresenta os resultados de um inquérito realizado por Julius Hirsch (14). Neste inquérito são apresentados os tempos médios de duração da formação da mão-de-obra na linha de produção da Ford nos Estados Unidos em 1926. Pode-se verificar através do Quadro 1.2, que 85% da força de trabalho não requeria um tempo superior a 2 semanas para atuarem coletivamente no processo produtivo.

A nosso ver estes trabalhos pontuam aspectos importantes para a análise dos salários industriais, sendo que balizam algumas

questões fundamentais para o desenvolvimento de nossa análise. Como vimos apresentando, concebemos que os salários são determinados endogenamente ao núcleo industrial, sendo que as estruturas ocupacional e salarial vinculam-se ao padrão de acumulação, ou melhor, às estruturas produtivas e de consumo. Porém, é necessário analisar variáveis como qualificação, estrutura industrial e sindical. Quanto, a qualificação concordamos com a formulação de Cunha e Bonelli, sendo que procuraremos avaliar qual a influência dos níveis de qualificação sobre os diferenciais de salários. Quanto a estrutura industrial, é importante perceber que as diferenças de comportamento dos salários entre os setores tradicionais e dinâmicos parecem não decorrerem de debilidades estruturais setoriais, fato que será aprofundado nos capítulos seguintes. E por último, a questão da estrutura sindical constitui-se no ponto fraco das análises sobre salários industriais, sendo que esperamos apresentar neste trabalho algumas contribuições.

01.03.00 Uma breve colocação dos objetivos do trabalho

Os estudos sobre o mercado de trabalho organizado⁽¹⁵⁾ no Brasil defrontam-se sempre com a existência de uma base de dados extremamente precária para o período anterior a década de 1980. Até então, as informações disponíveis sobre o setor industrial resumiam-se aos Censos Demográficos, Censos e Pesquisas Econômicas, a Lei dos 2/3 e ao Decreto-Lei nº 4923/65. A partir dos meados da década de 1970, o Governo Federal passa a implantar um levantamento anual - Relação Anual de Informações Sociais (RAIS) - sobre os perfis ocupacionais e salariais no

setor organizado da economia, que abriu a possibilidade de trabalhos mais detalhados. Posteriormente, em 1983 o Ministério do Trabalho implementa grandes transformações no Decreto-Lei nº 4923/65, permitindo que se passasse a ter um potente instrumento de informação mensal sobre a evolução do mercado de trabalho no segmento organizado. Se é verdade que mais recentemente passou-se a contar com sistemas de informações de melhor qualidade, não se pode esquecer o curto espaço de tempo por eles cobertos. Tanto a RAIS, como o decreto-lei nº 4923/65, cobrem apenas a década de 1980. Deste modo, as análises a serem feitas a partir destas fontes de informações restringem-se basicamente a abordagens estruturais sobre o mercado de trabalho.

Este estudo encaixa-se nesta perspectiva. Nosso objetivo é o de analisar os salários e o emprego na Indústria de Transformação no Estado de São Paulo, a partir das estruturas produtivas, salariais e ocupacionais dos setores produtivos abarcados pelas categorias profissionais de trabalhadores metalúrgicos e alimentares, introduzindo à análise a questão da organização sindical destes trabalhadores. A base de informações a ser utilizada é constituída dos dados da RAIS para 1980, do Censo Industrial daquele mesmo ano e das pautas e acordos encaminhados por ambas as categorias entre os anos de 1973 e 1983. Tanto o Capítulo 02 relativo aos trabalhadores metalúrgicos, como aquele (Capítulo 03) sobre os alimentares, organizam-se segundo três tópicos: a) em primeiro lugar, esboça-se um painel geral sobre as estruturas produtivas dos setores em que se inserem as duas categorias; b) em seguida apresenta-se o perfil da organização sindical e a evolução das negociações realizadas por ambas as categorias; e c) finalmente, realiza-se a partir das informações da RAIS, uma análise das diversas estruturas sa-

salariais e ocupacionais das indústrias abarcadas por estes segmentos de trabalhadores. O fecho de nossa análise corresponde a um estudo comparativo de alguns aspectos observados durante os capítulos anteriores, que se encontra contido no Capítulo 04.

Apresentado o caminho que aqui se propõe a percorrer, cabe responder a seguinte questão: porque estudar justamente estas duas categorias. Em primeiro lugar, estes trabalhadores respondiam por 54.47% do emprego da Indústria de Transformação paulista em 1980. Historicamente, os trabalhadores alimentares tiveram uma participação extensa no emprego industrial no período de industrialização anterior ao Plano de Metas, enquanto que os trabalhadores metalúrgicos passam a predominar no emprego industrial a partir da década de 1960. Também, ambas as categorias marcam a atuação do movimento sindical em cada um dos períodos.

Além disso, estes segmentos de trabalhadores se inserem em setores produtivos que não só se diferenciam em termos de estrutura ocupacional, salarial e produtiva, como apresentam diferenças quanto aos determinantes do dinamismo do padrão de acumulação. As indústrias alimentares tem sua expansão determinada pelo crescimento do contingente populacional e pela elevação da massa de salários. Já a expansão das indústrias metal-mecânicas é determinada pelo montante de investimentos realizados na economia. Por outro lado, enquanto as indústrias alimentares tem seu crescimento atrelado ao comportamento mais geral da economia, verifica-se que as indústrias metalúrgicas constituem-se no carro chefe do crescimento econômico.

Ainda uma outra diferença marca estas duas categorias de trabalhadores. A organização sindical brasileira é regida segundo a

Consolidação de Leis Trabalhistas (CLT), sendo que este estatuto de leis originado nos 40 determina como os trabalhadores dos diversos setores produtivos devem estruturar sua representação. Assim, a CLT ordena uma organização sindical para os trabalhadores alimentares mais desagregada, que espelha este setor produtivo segundo os principais ramos industriais que o compõem. Já para os trabalhadores metalúrgicos confirma-se uma organização sindical estruturada num único sindicato, que engloba o total dos quatro gêneros industriais metal-mecânicos (Metalúrgica, Mecânica, Material Elétrico e Comunicações e Material de Transporte). Em resumo, pode-se dizer que enquanto a organização sindical dos trabalhadores alimentares adequa-se a heterogeneidade da estrutura produtiva setorial, constata-se que a organização dos trabalhadores metalúrgicos ao abarcar em um único sindicato o conjunto deste outro setor produtivo, não absorve positivamente a heterogeneidade presente no setor metal-mecânico (15).

Analisando ambas as estruturas produtivas, percebe-se a existência de uma forte heterogeneidade interna a cada uma delas, sendo que tanto no setor alimentar, como no setor metalúrgico, verificam-se na maioria dos ramos industriais altos níveis de produtividade, baixas parcelas salariais e elevados tamanhos característicos de estabelecimentos.

Após este levantamento sumário de questões relativas a cada uma das categorias, pode-se pensar duas hipóteses iniciais básicas. Em primeiro lugar, cabe perguntar se a organização sindical mais desagregada dos trabalhadores alimentares determina que suas estruturas salariais apresentem graus de dispersão relativa mais acentuados que os observados para os trabalhadores metalúrgicos. Uma segunda ques-

tão, está relacionada a vigência de níveis salariais mais deteriorados para os trabalhadores alimentares. É necessário perguntar se os trabalhadores alimentares têm níveis mais baixos de salários que os metalúrgicos, devido as diferenças entre as respectivas organizações sindicais e, também, à atuação de cada uma das categorias, ou às diferenças na estrutura produtiva (parcela salarial, produtividade e tamanho), ou ainda a existência de um perfil de qualificação da força de trabalho diferenciado. Enfim, a análise a ser realizada nos capítulos posteriores, buscará articular características relativas a cada uma das categorias com o objetivo de debater estas questões que acabamos de apresentar.

NOTAS DO CAPÍTULO 01:

- (1) Uma exposição desta formulação pode ser encontrada no trabalho de Souza(1980) .Posteriormente ,uma série de outros esforços trouxeram contribuições que levaram a um aprofundamento desta visão, como as análises de Cunha(1983),Baltar(1985),Saboia(1985) e Wells e Drobny(1983).
- (2) Entende-se como padrão salarial a conformação de um determinado perfil de salários definido pela nível da taxa de salários e a estrutura salarial vigentes no núcleo capitalista da economia.
- (3) A proposição sobre o processo de criação e repartição da renda que se adota neste trabalho,corresponde as formulações realizadas por Kalecki(1976) e,também, por Steindl(1979).Para facilitar a exposição dos argumentos consideraremos que a renda gerada no processo de acumulação se reparte somente entre capitalistas e trabalhadores,ou melhor,em lucros e salários.
- (4) Define-se como taxa de salários a remuneração paga ao trabalho não qualificado,exercido no núcleo capitalista da economia.
- (5) Não será objeto deste trabalho a discussão sobre qualificação,ocupação e salários.A visão aqui adotada entende que os diferentes níveis de qualificação presentes em diversos processos produtivos decorrem fundamentalmente de especificidades existentes a nível do processo de trabalho,ao invés de decorrerem de processos formais de formação da força de trabalho(como entende a teoria do capital humano).Análises mais detalhadas sobre esta discussão são encontradas em Cunha e Bonelli(1978),Sala(1980) e Fridman(1972).

- (6) Uma análise destas transformações foi realizada por Gonçalves(1976). É importante ressaltar aqui, que a análise do setor alimentar que faremos no capítulo 03, parece contrariar a visão sobre a predominância dos médios e médio-grandes neste setor industrial a partir de 1960. Os dados da RAIS para 1980, mostram que os tamanhos característicos de estabelecimentos na indústria alimentar apresentavam-se elevados, apesar de se situarem num patamar bastante inferior ao da indústria automobilística, por exemplo.
- (7) Análises sobre como se processaram estas mudanças na estrutura industrial de alguns setores, podem ser obtidas nos trabalhos de Tavares(1974), Gonçalves(1976) e Possas(1977).
- (8) Como será visto nos capítulos 02 e 03, o mesmo ocorreu durante a década de 1970. Além disso, foi incorporada à análise encontrada nestes capítulos a variável tamanho de estabelecimento, pois as informações da RAIS para 1980 apontam que as diferenças salariais inter setores são fundamentalmente explicada pelas diferenças de perfis produtivos, que no nosso caso, serão avaliadas através da variável tamanho de estabelecimento.
- (9) Bacha(1972).
- (10) É interessante notar que a retomada econômica na segunda metade da década de 80, vem determinado uma ampliação da dispersão da estrutura de salários, sem uma redução dos salários de base. Ao contrário da década de 60, atualmente a política econômica não se encontra marcada por uma política de arrocho salarial e nem se sustenta numa repressão a atividade sindical. Contudo, o crescimento econômico atual vem até este momento aprofundando as disparidades da distribuição de renda. Indicadores desta tendência podem ser obtidos nos

boletins mensais de divulgação da Pesquisa de Emprego e Desemprego na Grande São Paulo, SEADE/DIEESE, nos 18 e 20, 1986.

(11) O comportamento dos salários industriais na década de 1970 será analisado no capítulo 04, onde delinearíamos uma painel geral da evolução dos salários médios, das produtividades e das parcelas salariais no vários gêneros da Indústria de Transformação.

(12) Afirmação de Watchel e Betsey, citada por Cunha e Bonelli (1978).

(13) Cunha e Bonelli (1978), pag. 131.

(14) Citado por Fridman (1972).

(15) Entende-se como o segmento organizado do mercado de trabalho aquele onde as relações de trabalho se encontram reguladas pela CLT ou por legislações específicas, como ocorre com o funcionalismo público.

(16) Uma análise sobre os limites criados por uma organização sindical rígida e centralizada para a obtenção de possíveis vantagens salariais oriundas da existência de fortes heterogeneidades produtivas internas a certos segmentos industriais foi realizada por Baltar (1977). Como resume o próprio autor, "a segmentação do mercado de trabalho em categorias amplas numa estrutura industrial heterogênea acentua a desproporção entre salário e produtividade dos setores mais progressistas de cada categoria e esta desproporção tende a ser tanto maior quanto menor seja o salário médio da categoria. Resulta pois, que esta forma de organização do mercado de trabalho não evita a diferenciação dos salários na estrutura industrial, mas faz com que a dispersão setorial de salários no interior de cada categoria trabalhista seja menor que a da produtividade. Deste modo, não só são prejudicados os trabalhadores das indústrias de

maior produtividade no interior de cada categoria, como há uma tendência explícita à baixa participação dos salários no produto industrial" (página 156).

CAPÍTULO 02

OS TRABALHADORES METALÚRGICOS: SEU PEDEIL SALARIAL E OCUPACIONAL

Este capítulo abordará a categoria profissional dos trabalhadores do setor metalúrgico sob três perspectivas básicas. Na primeira procuraremos mostrar as principais características das estruturas industriais dos quatro gêneros industriais (Metalúrgica, Mecânica, Material Elétrico e de Comunicações e Material de Transporte) que conformam este setor de atividade, detalhando algumas variáveis como salário médio, parcela salarial e produtividade. Em seguida analisaremos a organização sindical da categoria e alguns aspectos relativos aos processos de negociações salariais levados a frente por estes trabalhadores entre os anos de 1979 e 1983. Finalmente, far-se-á um painel para os quatro gêneros industriais de suas respectivas estruturas de salário e emprego e uma discussão sobre as diferenças existentes entre as várias estruturas relativas ao conjunto de indústrias que integram os quatro gêneros deste setor de atividade industrial. O objetivo do capítulo será o de mostrar os vários aspectos salariais e ocupacionais decorrentes da inserção produtiva desta parcela de trabalhadores.

Em 1980 o conjunto do setor metalúrgico paulista empregava um total de 962.532 trabalhadores segundo o Censo Industrial e 1.101.406 segundo a Relação Anual de Informações Sociais (tabela 2.1).

De acordo com a Rais, os metalúrgicos do Estado de São Paulo respondiam por 63,88% do total do emprego metalúrgico à nível de Brasil e por 22,37% do emprego da indústria de transformação brasileira. Para cada gênero industrial verifica-se que este segmento da indústria paulista respondia no mínimo por 54% do emprego do respectivo gênero industrial, sendo que, em termos médios, renumerava sempre acima da média paga pelos gêneros de indústrias do setor metalúrgico para o total do país. Portanto, uma parcela preponderante do emprego metalúrgico situava-se em São Paulo, sendo que os trabalhadores deste estado recebiam em média uma remuneração superior à recebida pela média dos trabalhadores metalúrgicos brasileiros e, inclusive, pelas respectivas médias dos trabalhadores da Indústria de Transformação paulista ou brasileira.

O conjunto do setor metalúrgico participava com 44,56% do emprego total da Indústria de Transformação no Estado de São Paulo, sendo o gênero industrial Metalúrgica aquele de maior participação relativa (14,28%), seguida pelas de Material de Transporte (11,30%), Mecânica (10,43%) e Material Elétrico e Comunicações (8,55%) - ver tabela 2.2. Internamente à cada gênero industrial, observa-se que Metalúrgica era o que apresentava a maior participação (12,99%) de mão de obra não qualificada (02)(1), sendo Material Elétrico e Comunicações aquele com menor peso relativo das ocupações não qualificadas (9,08%). Ao mesmo tempo Metalúrgica continha a menor participação relativa (16,55%) dos qualificados (04), enquanto que Mecânica possuía a participação relativa mais elevada deste tipo de mão de obra (32,27%). A caracterização de cada uma das estruturas ocupacionais, indica que cada um dos gêneros do setor metalúrgico, apesar de participarem de um mercado de trabalho comum, apresentavam distintas estruturas de emprego, que são resultantes

da existência de diversas estruturas industriais internas a cada um dos quatro gêneros de atividade. Esta diversidade de estruturas conformam estruturas de empregos e, também, de salários particulares a cada uma das estruturas produtivas, caracterizando perfis com uma maior ou menor heterogeneidade, que refletem distintos padrões produtivos.

02.01.00 UM PERFIL DA ESTRUTURA INDUSTRIAL DO SETOR METALÚRGICO

Faremos nesta parte do capítulo uma breve apresentação da estrutura industrial do setor metalúrgico, mostrando sua evolução entre os anos de 1970 e 1980. As informações a serem analisadas são originárias dos Censos Industriais realizados pelo Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE). As variáveis apresentadas pelos Censos são: Número de Estabelecimentos, Pessoal Ocupado na Produção e Total de Pessoal Ocupado, Salários Pagos na Produção e Total de Salários, Valor da Transformação Industrial, Valor da Produção, Despesas Diversas e Despesas com Operações Industriais. A partir deste conjunto de variáveis, elaboramos alguns indicadores relativos ao perfil produtivo industrial, como: salário médio, parcela salarial (total dos salários pagos na produção/número total de empregados em 31/12), massa salarial (total dos salários pagos na produção/valor da transformação industrial), produtividade, produtividade/salários médios e tamanho médio. Este conjunto de indicadores são apresentados segundo os gêneros industriais, as classes de tamanho de estabelecimentos e, para o ano de 1980, os grupos de indústrias (2).

Analisaremos o setor metalúrgico, num primeiro momento, segundo os seus vários gêneros de indústrias, para depois analisá-lo segundo as várias classes de tamanho de estabelecimentos e, posteriormente, os vários grupos industriais que o compõem.

As informações relativas à indústria Metalúrgica (tabela 2.3) mostram que durante o período os salários médios dos vários estratos de tamanho apresentaram um comportamento positivo, o mesmo ocorrendo com a produtividade, o que viabilizou um leve declínio da parcela salarial da indústria, tendo a classe de tamanho dos grandes estabelecimentos apresentado relativamente a maior queda da parcela salarial. Afora isto, vemos que os tamanhos médios de estabelecimentos segundo classes de tamanho também apresentaram uma tendência de queda. A comparação das informações da indústria Metalúrgica com as relativas à média da Indústria de Transformação, mostra que para a classe de tamanho de 10 a 99 empregados, verifica-se que a média do setor industrial (Tabela 2.4) apresentou um crescimento superior de seus níveis de salário médio e produtividade, notando-se um distanciamento entre estas duas variáveis. Quanto à classe de tamanho de 500 ou mais empregados, a indústria Metalúrgica teve um crescimento de seu nível de salário médio superior ao encontrado para o conjunto da Indústria de Transformação, o que não impediu que os estabelecimentos metalúrgicos com mais de 500 empregados apresentassem comparativamente uma maior queda relativa da parcela salarial.

O gênero industrial Mecânica (Tabela 2.5) apresentou um comportamento de seu salário médio bastante favorável. Devemos notar que esta indústria teve seus níveis de salário médio variando numa velocidade superior à encontrada para a indústria Metalúrgica. A classe de

tamanho com tendência de crescimento de salário médio mais favorável (73.52%) corresponde àquela formada pelos estabelecimentos que empregam entre 100 e 499 empregados. Note-se que também o maior crescimento da parcela salarial (13.27%) encontrado, refere-se a esta classe de estabelecimentos, que permitiu que neste conjunto de estabelecimentos se verificasse um movimento de aproximação entre produtividade e salário médio. É interessante notar que os grandes estabelecimentos da indústria Mecânica foram os que apresentaram o menor crescimento do salário médio, ao mesmo tempo que se constata que foi justamente esta classe de estabelecimentos que delineou a menor queda da relação produtividade/salário médio. Se por um lado, os médios estabelecimentos (100 a 499 empregados) conheceram o mais elevado crescimento do salário médio, ao mesmo tempo que incorporavam um decréscimo acelerado entre produtividade e salário médio, constata-se por outro lado que os grandes estabelecimentos (500 ou mais empregados) apresentaram o menor crescimento do salário médio, o que permitiu a menor variação negativa entre produtividade e salário. Quanto aos tamanhos médios de estabelecimentos, verifica-se que durante a década os pequenos, médios e grandes tiveram reduções em suas dimensões médias, contra uma elevação na dos pequenos estabelecimentos.

A comparação das informações da indústria Mecânica com as da média da Indústria de Transformação, mostra que para os estratos de tamanho cujos dados estão disponíveis, o gênero Mecânica apresentou um crescimento de seus níveis de salários médios bem acima dos encontrados para a média industrial. Em relação à variação da parcela salarial, constata-se que enquanto esta cresce neste gênero, conhece-se um rápido decréscimo na média do setor industrial, relação que se confirma

quando analisamos o comportamento da relação produtividade/salário médio. Como perceberemos ao fim da análise do perfil produtivo do setor metalúrgico, durante a década de 70 os indicadores encontrados para a indústria Mecânica diferenciam-se daqueles que são obtidos para as outras três indústrias que compõem o segmento metal-mecânico, na medida que permitiram um distanciamento dos níveis de salário médio vigentes na indústria Mecânica em relação às outras indústrias que conformam este setor produtivo e em relação à própria média da Indústria de Transformação, ocorrendo o mesmo fenômeno quando tomamos os indicadores da relação produtividade/salário médio, que tenderam a distanciarem-se da média do total das atividades industriais:

O gênero de Material Elétrico e Comunicações (Tabela 2.6) apresentou uma performance que se assemelha às encontradas para o gênero Metalúrgica e à própria média da Indústria de Transformação. As evoluções dos salários médios segundo os vários estratos de estabelecimentos tiveram uma tendência positiva, sendo que este fato não impediu a ocorrência de uma queda da parcela salarial nas várias classes de tamanho, viabilizando um significativo crescimento médio da relação produtividade/salário médio de 16.6%. Em termos relativos, conclui-se que os médios estabelecimentos obtiveram durante o período o maior crescimento da relação produtividade/salário médio (19%). A variável tamanho médio para este gênero industrial indica que na década passada não parecem terem se processado alterações nas dimensões médias de seus estabelecimentos, independentemente da classe de tamanho considerada.

Se confrontarmos estes indicadores relativos à indústria de Material Elétrico e Comunicações com os da média da Indústria de

Transformação, veremos que em termos da variação do salário médio, parece ter havido um movimento de aproximação entre esta indústria e a média industrial. Quanto ao coeficiente produtividade/salário médio, as informações indicam a ocorrência de um maior crescimento desta relação no gênero de Material Elétrico e Comunicações que aquela obtida para a média industrial.

Quanto ao gênero industrial de Material de Transporte (Tabela 2.7) observa-se um crescimento significativo dos níveis de salário médio, que também não impediram uma queda substantiva da parcela salarial nesta indústria. Apesar dos estratos de tamanho pequeno e médio terem apresentado as maiores variações de salário médio, nota-se que foram nos grandes estabelecimentos onde a produtividade cresceu mais que proporcionalmente aos salários. Enquanto esta relação variou em 7% para os micros e caiu 0.2% para os pequenos, ela apresentou elevações de 14% e 36% para os médios e grandes estabelecimentos. Ao mesmo tempo que a relação entre os níveis de salários médios dos estabelecimentos grandes e pequenos cai de 1.8 para 1.6 vezes, confirma-se um crescimento da relação entre as respectivas produtividades destes estabelecimentos de 1.8 para 2.2 vezes entre os anos de 1970 e 1980. Em último lugar, as informações apresentadas parecem apontar para o fato de que houveram alterações nos tamanhos médios dos estabelecimentos, exceção feita ao estrato dos grandes estabelecimentos, cuja dimensão reduziu-se significativamente.

Se avaliarmos as informações relativas à indústria de Material de Transporte frente às da média da Indústria de Transformação, concluiremos que no período a evolução de salários pagos pelos estabelecimentos da indústria de Material de Transporte apresentou um com-

portamento menos favorável do que em média observa-se para a totalidade da Indústria de Transformação. Quanto ao comportamento da relação produtividade/salário médio, percebe-se um menor crescimento para o estrato de tamanho dos pequenos estabelecimentos deste gênero, quando comparado com a da média da Indústria de Transformação, sendo que para o grandes estabelecimentos a variação da relação foi mais acentuada no segmento de Material de Transporte.

Em resumo, podemos concluir que durante a década de 70 o setor metalúrgico apresentou níveis crescentes de salário médio, que se contrastaram com um aumento acelerado da produtividade do trabalho, resultando numa elevação da relação entre produtividade e salário médio e um conseqüente rebaixamento da parcela salarial (3). Sendo que para o conjunto do setor metalúrgico verificou-se como única exceção o comportamento da indústria Mecânica, cuja parcela salarial e salários médios cresceram, levando a um decréscimo da relação produtividade/salário médio (4).

Observado o comportamento do setor metalúrgico durante a década passada, passaremos a analisar a estrutura industrial deste setor para o ano de 1980, segundo os vários grupos de indústrias que o compõem, utilizando os mesmos indicadores estatísticos apresentados nas tabelas anteriores. As informações foram organizadas segundo os vários grupos de indústrias que conformam este setor produtivo. Nosso objetivo nesta parte do capítulo será o de detalhar as diferenças estruturais existentes internamente a cada um dos quatro gêneros. Como verificaremos, a utilização de indicadores médios obtidos para cada um dos gêneros deste setor industrial esconde diferenças, que só podem ser captadas quando desagregamos o conjunto da informação.

A indústria Metalúrgica está organizada segundo dez grupos de indústrias básicos, que podem ser discriminados num conjunto de indústrias mais amplo. Em termos médios, o gênero Metalúrgica apresentava indicadores estatísticos de salário médio e parcela salarial superiores aos encontrados para a Indústria de Transformação como um todo, sendo que a única exceção a ser feita corresponde à sua produtividade, que se apresenta um pouco abaixo da média industrial (tabela 2.8).

De acordo com a tabela 2/3 das indústrias do gênero Metalúrgico pagavam uma remuneração média a seus trabalhadores diretamente ligados a produção superior ao valor médio pago pela totalidade do setor industrial. Englobando todo o pessoal ocupado, verifica-se ainda que um número maior de indústrias remuneravam acima da média do conjunto industrial. Inversamente, 50% das indústrias do gênero metalúrgico tinham uma parcela salarial inferior à média da Indústria de Transformação, enquanto que 60% das indústrias apresentavam níveis de produtividade superiores à respectiva média.

É evidente a desproporção entre salário médio e produtividade. Analisando destacadamente os diversos indicadores para as várias indústrias do gênero percebe-se que entre os segmentos de maior produtividade, não se pagavam salário proporcionalmente mais elevados.

A heterogeneidade interna ao gênero, apresentava-se maior quando tomados os indicadores de produtividade e parcela salarial, do que aquele obtido pelo indicador de salário médio na produção. As diferenças entre os menores e os maiores valores eram de 6.6, 17.5 e 2.5 vezes para o nível de produtividade, parcela salarial e salário médio na produção, respectivamente. A disparidade da estrutura de níveis de produtividade era três vezes maior que a apresentada pela estrutura de

salários, enquanto que a da parcela salarial era quase 8 vezes superior.

Para o gênero industrial da Mecânica, observa-se que de 14 indústrias apenas duas indústrias (ver tabela 2.9) remuneravam sua força de trabalho a níveis inferiores ao obtidos para a média da Indústria de Transformação, sendo que metade do total de indústrias deste gênero apresentavam níveis de produtividade inferiores à média industrial global. Logicamente, quando se analisa a parcela salarial de cada indústrias, nota-se que somente duas tinham parcelas inferiores à média. Além disso, cabe salientar que as indústrias que pior remuneravam constituíam-se em segmentos industriais de produtividade elevada para os termos do gênero.

Confirma-se que também para este gênero de indústria, não se conclui pela existência de uma relação entre salário e produtividade. Independentemente da existência ou não de uma relação de determinação entre estas duas variáveis, cabe analisar qual o grau de disparidade existente internamente ao conjunto de indústrias. Quanto aos salários na esfera produtiva, obtém-se que a diferença entre o menor e o maior valor correspondia a 2.2 vezes. Já, para os níveis de produtividade e parcela salarial confirma-se que as diferenças existentes entre o menor e o maior valor eram de 3.93 e 10.7 vezes, respectivamente.

Comparativamente ao gênero industrial analisado anteriormente, conclui que as disparidades estruturais que tinham vigência internamente ao gênero da Mecânica eram significativamente menores, sendo que também a indústria do gênero Mecânica com o mais alto índice de produtividade, delineava um patamar bastante inferior à produtividade máxima observada no gênero da Metalúrgica.

É claro que não se evidencia uma relação de determinação entre produtividade e salários. Muito pelo contrário, o mais intrigante da análise diz respeito a constatação que o gênero Mecânica apresentava um perfil marcado significativamente por níveis de produtividade mais reduzidos e parcelas salariais e salários médios mais elevados. Talvez, estes traços que marcam o gênero sejam explicados por uma estrutura de emprego, que incorporava parcelas mais extensas de trabalhadores qualificados, em razão de atender requisitos produtivos determinados por processos de trabalho mais qualificados, que talvez justifiquem o processo recente de incorporação de máquinas ferramentas automatizadas.

O gênero de Material Elétrico e Comunicações tinha apenas 3 de suas 12 indústrias remunerando abaixo da média da Indústria de Transformação (tabela 2.10). Ao mesmo tempo, que três e cinco indústrias tinham parcelas salariais e produtividades inferiores às respectivas médias do conjunto da atividade industrial.

Analisando desagregadamente as informações existentes para cada uma das 12 indústrias do gênero, conclui-se que não se verifica uma correspondência entre nível salarial e produtividade. Neste sentido, as disparidades presentes internamente às várias estruturas produtivas deste gênero corroboram o argumento que vem sendo apresentado. Enquanto a diferença entre o menor e o maior salários médios era de 2.2 vezes, observa-se que as diferenças entre os valores extremos da parcela salarial e da produtividade correspondiam a 5.6 e 4.0 vezes respectivamente.

Apesar desta discrepância entre as variáveis, deve-se considerar que o gênero de Material Elétrico e Comunicações, conjuntamente

com a Mecânica, era o que apresentava as menores disparidades internas a sua estrutura produtiva. Porém, ao contrário da Mecânica, as indústrias do segmento eletro-eletrônico transferiram uma parte importante de suas plantas produtivas para fora do Estado de São Paulo, o que relativiza a análise do grau de heterogeneidade presente na estrutura industrial eletro-eltrônica no Estado de São Paulo(5).

O quarto gênero de indústria do setor metalúrgico constituiu-se no seu carro chefe. As atividades de Material de Transporte situavam-se na sua quase totalidade no Estado de São Paulo. Das suas dezesseis indústrias (tabela 2.11), somente quatro delas remuneravam abaixo da média da Indústria de Transformação, sendo que apenas duas indústrias possuíam parcelas salariais inferiores à média do conjunto industrial e que doze das dezesseis indústrias apresentavam níveis de produtividade que não atingiam a produtividade média do setor industrial.

As disparidades entre os menores e os maiores salários médios na produção, parcelas salariais e produtividades correspondiam a 3.3, 24.1 e 13.6 vezes, respectivamente. Dentre os quatro gêneros do setor metalúrgico era o de Material de Transporte aquele que apresentava as maiores disparidades, seja em termos de salário médio, ou parcela salarial ou produtividade. Além disso, era também neste gênero industrial que se verificava as maiores desproporções entre salário e produtividade, mesmo sabendo-se que neste segmento produtivo encontrava-se os níveis mais elevados de salários na produção e que sua estrutura industrial incorpora as plantas de maiores dimensões da Indústria de Transformação.

Analisando as várias indústrias que compõem o gênero, percebe-se que aquelas de mais alta produtividade não eram as que melhor remuneravam a sua força de trabalho. A evidência mais explícita desta situação ocorria com a indústria de Fabricação de Veículos Automotores(1432) que apesar de se constituir no segmento de mais alta produtividade do gênero, não era a indústria de Material de Transporte que melhor remunerava sua força de trabalho.

Em resumo, pode-se dizer que as estruturas de salários de cada um dos quatro gêneros do setor metalúrgico parecem guardar pouca relação com os níveis de produtividade das várias indústrias. O entendimento das diferenças entre as quatro estruturas salariais, em termos de salário médio e dispersão, deverá ser buscado num outro conjunto de variáveis específicas às várias estruturas produtivas, como estrutura ocupacional (processo de trabalho) (6) e características determinadas da planta industrial, que em nossa análise serão caracterizadas pelas variáveis de tamanho médio e característico. Além disso, a presença mais intensa do movimento sindical na segunda metade dos anos 70, requer que sejam realizados esforços com o objetivo de avaliar a existência ou não de efeitos gerados pelos processos de negociações coletivas sobre os níveis de salários.

02.02.00 A CATEGORIA PROFISSIONAL DOS TRABALHADORES NO SETOR METALÚRGICO

O estudo do perfil da organização sindical dos trabalhadores metalúrgicos do Estado de São Paulo será realizado segundo dois

tópicos. Num primeiro, faremos uma caracterização geral dos principais traços desta categoria profissional, explicitando a forma como se constancia sua organização e o modo como se desenrolam os processos de negociações anuais. O segundo tópico fará uma breve exposição da evolução das pautas e acordos encaminhados pela categoria entre os anos de 1979 e 1983. Deste modo, poder-se-á ser conformado um painel global sobre a organização dos trabalhadores metalúrgicos.

02.01.01 Organização Sindical

A categoria profissional metalúrgica está organizada em trinta e nove sindicatos que abrangem quatro gêneros industriais. Estes sindicatos correspondem geralmente a uma determinada base regional, sendo que qualquer trabalhador metalúrgico empregado em empresas que atuem em qualquer um dos ramos do setor terá o mesmo sindicato como representação (ver tabela 2.12). A nível do Estado de São Paulo a categoria centraliza sua organização ao redor de Federação dos Trabalhadores nas Indústrias Metalúrgicas, Mécnicas e Material Elétrico.

O perfil da organização patronal do setor metalúrgico contrasta-se fortemente com o perfil sindical dos trabalhadores. A organização patronal não é explicada pela base territorial, mas pelos diferentes ramos produtivos que compõem os quatro gêneros industriais (Mecânica, Metalúrgica, Material Elétrico e Comunicações e Material de Transporte). Ao contrário dos trabalhadores, os empresários se organizam a partir de características comuns dadas pelo ramo produtivo em que atuam, pela constituição do mercado que participam e até pelo tipo de

organização produtiva (ver Tabela 2.13). De fato, esta organização patronal permite uma melhor articulação de interesses, permitindo deste modo uma maior capacidade de negociação nos momentos de conflito trabalhista.

Como vimos observando, as condições de trabalho e o perfil industrial dos vários ramos do setor metalúrgico mostram uma forte heterogeneidade interna ao setor, que geralmente acaba sendo ignorada, em razão da forma centralizada como neste segmento produtivo se processam as negociações entre capital e trabalho.

As negociações coletivas anuais da categoria profissional metalúrgica ocorrem em duas datas base: abril e novembro de cada ano. Os sindicatos do interior do Estado e aqueles da região do ABCD negociam durante o mês de abril, enquanto que os Sindicatos dos Metalúrgicos de São Paulo, Guarulhos e Osasco realizam sua negociação anual no mês de novembro. As negociações coletivas do primeiro semestre do ano se processam segundo duas unidades de negociações. Uma delas é constituída pelos Sindicatos que elegem a Federação como sua representante no processo. A outra unidade é constituída pelos sindicatos do ABCD e parte dos sindicatos do interior, sem a concomitante participação da Federação. A negociação coletiva do final do ano ocorre a partir de uma unidade de negociação formada pelos sindicatos de São Paulo, Guarulhos e Osasco.

Normalmente, os empresários encaminham suas posições através da Federação das Indústrias do Estado de São Paulo. No interior da FIESP, os sindicatos patronais se organizam segundo alguns grupos básicos, sendo que os sindicatos ligados ao setor metalúrgico constituem o conhecido "Grupo Catorze".

O quadro que se pode visualizar do processo de negociação no setor metalúrgico mostra que as alterações processadas na forma de articulação dos sindicatos dos trabalhadores não encontrou correspondência ao nível da organização patronal. A partir da segunda metade dos anos 70, os trabalhadores metalúrgicos reconquistam seu espaço para se manifestarem socialmente. Verifica-se no decorrer do período uma atuação diferenciada dos vários sindicatos profissionais, percebendo-se um processo de descentralização das negociações, seja a nível de categoria, seja a nível de fábrica(7). Os sindicatos, ao se tornarem mais atuantes, vão apresentando a cada ano uma pauta de reivindicações cada vez mais detalhada. A análise do comportamento patronal indica que neste período nota-se um processo de centralização da representação em torno da FIESP. Em termos práticos, pode-se afirmar que a centralização da representação patronal acabou impondo claros limites à tentativa que os trabalhadores vinham buscando, no sentido de criar mecanismos de negociação que incorporassem a heterogeneidade industrial existente no setor metalúrgico.

02.01.02 EVOLUÇÃO DAS PAUTAS E ACORDOS

O período de vigência do regime militar configurou uma fase de grandes dificuldades para o desenvolvimento das atividades sindicais. O trabalho a varejo realizado nas fábricas, nos sindicatos, bairros e igrejas foram gestando formas embrionárias de organização, que permitiram aos trabalhadores reconstruírem sua organização a nível das fábricas e dos sindicatos. A retomada do espaço social mostrou que cuber-

ria ao movimento sindical redefinir as novas formas e rumos de sua atuação. A pluralidade de visões existentes acabaram desembocando na legitimação de diferentes direções sindicais, gestando-se práticas diferenciadas quanto à condução dos processos de negociações coletivas.

Apesar da maior combatividade da categoria metalúrgica, obtém-se através de sua análise um perfil diferenciado quanto à sua atuação na defesa dos interesses de seus representados. Isto acabou se traduzindo não só em práticas diferenciadas, mas também na definição de pautas de reivindicações que cada vez mais detalham as condições de vida e trabalho dos trabalhadores metalúrgicos. A Tabela 2.14 apresenta a evolução das pautas de negociação dos trabalhadores metalúrgicos segundo as três unidades de negociação descritas anteriormente. Verifica-se que entre anos de 1978 e 1983 ocorre um claro enriquecimento das pautas, segundo as seis subdivisões propostas (Salário, Adicionais e Taxas, Política de Bem Estar da Empresa, Situação Funcional, Condições de Trabalho e Aumento do Poder Sindical) (8). Apesar das diferenças existentes quanto à prática dos três blocos de sindicatos, nota-se um crescimento generalizado de suas reivindicações, que parece traduzir uma visão mais abrangente das questões que mais afetam as condições de vida e trabalho da categoria.

Para os sindicatos do ABCD observa-se que entre os anos de 1978 e 1983, os trabalhadores da região buscaram conquistar reivindicações que não se restringiram apenas às conquistas salariais (9). Apesar das reivindicações estarem centradas na definição do índice de reajuste e do piso salarial, questões relativas ao pagamento das horas extras, adicionais de insalubridade, adicional noturno, subsídio transporte, complementação do benefício previdência, bônus, critérios de re-

crutamento, estabilidade gestante, estabilidade do serviço militar, fornecimento de uniformes, equipamentos de segurança, acesso dos dirigentes às fábricas e uma série de outras reivindicações vão aparecendo durante o período. Fato idêntico é encontrado em relação aos sindicatos do interior do Estado, a medida que também suas pautas vão contendo um conjunto maior de reivindicações. O mesmo acontece quanto às pautas reivindicadas pelos metalúrgicos de São Paulo, Guarulhos e Osasco. De acordo com a Tabela 2.13, podemos verificar que dos três blocos de sindicatos, os metalúrgicos de São Paulo, Guarulhos e Osasco foram os que apresentaram no período as pautas mais abrangentes.

A existência de distintas pautas de reivindicações com um maior ou menor grau de abrangência, não significa uma maior ou menor capacidade de barganha junto aos empresários, nem que uma pauta mais abrangente garanta maiores ganhos. Estão apresentadas na Tabela 2.14 as demandas realizadas pelos trabalhadores e sua concessão ou não pelos empresários. Em relação aos Sindicatos do ABCD, nota-se que entre os anos de 1978 e 1983, os trabalhadores obtiveram ganhos (parciais ou totais) que se traduziram numa melhor condição de trabalho no meio fabril. Em relação aos itens sempre não acordados pelos patrões, encontram-se reivindicações importantes, como o reajuste trimestral, adicionais por insalubridade e tempo de serviço, estabilidade geral, limite da jornada de trabalho, delegado sindical e outros que se obtidos gerariam importantes alterações nas relações de trabalho. Situação semelhante é encontrada em relação aos sindicatos do interior e São Paulo, Osasco e Guarulhos, que no período vão obtendo a concessão de algumas demandas, sendo que os itens mais importantes foram constantemente negados pelos patrões.

Uma visão mais clara do processo de negociação dos trabalhadores metalúrgicos pode ser obtida ao analisarmos os pisos salariais e as produtividades negociadas no período. Os pisos salariais negociados entre 1978 e 1983 estão apresentados na Tabela 2.15, sendo encontrados os pisos reivindicados, os acordados, seus valores em salários mínimos e a relação entre os reivindicados e os acordados. A conduta geral dos sindicatos metalúrgicos no Estado de São Paulo é o de reivindicar um piso salarial de três salários mínimos, sendo que durante o processo de negociação o piso acordado acaba se situando bem abaixo do reivindicado.

É possível constatar a partir da análise dos pisos reivindicados e acordados que não existem diferenças quanto ao resultado final obtido em cada uma das três unidades de negociação. Apesar da maior presença sindical dos trabalhadores metalúrgicos do ABCD, notamos que os pisos acordados por seus sindicatos não se diferenciam dos pisos salariais acordados pelos sindicatos do interior e pelos de São Paulo, Guarulhos e Osasco. As evidências parecem indicar que a maior combatividade de parte da categoria metalúrgica possibilitou uma maior capacidade de organização e luta por parte da categoria, sendo que no período esta maior combatividade não parece não ter gerado diferenças significativas quanto aos ganhos obtidos em cada unidade de negociação. Por exemplo, os pisos salariais acordados pelos três blocos de sindicatos, não só não se diferenciam entre si, como se encontram bastante próximos aos valores vigentes do salário mínimo. Analisemos melhor esta questão.

Os trabalhadores metalúrgicos do ABCD e do interior possuem a mesma data base (01/01), sendo que realizam seus processos de negociaç

ões separadamente, possuindo pautas de reivindicações distintas e práticas sindicais diferenciadas. Apesar destas diferenças, tanto os sindicatos do ABCD como os sindicatos do interior acabaram acordando pisos salariais bastante próximos. Quanto aos sindicatos de São Paulo, Guarulhos e Osasco, que possuem data-base em 01/11, vemos que o piso acordado não se diferencia dos obtidos pelos sindicatos que possuem data base em abril. A partir destas considerações, podemos considerar preliminarmente que a maior presença dos trabalhadores metalúrgicos não tinha se traduziu até aquele momento na obtenção de pisos salariais mais elevados, que permitissem seu distanciamento do valor do salário mínimo.

A partir de 1979, os salários passaram a serem corrigidos segundo uma nova lei salarial, que definiu índices de reajuste escalonados e permitiu a existência de um processo de negociação do índice de produtividade, que tinha por objetivo adequar possíveis aumentos reais de salários às condições produtivas e de barganha em cada setor produtivo(10). Na tabela 2.16 apresentamos os vários índices de produtividade acordados pelos trabalhadores metalúrgicos. Em relação a esta categoria, podemos notar que os trabalhadores de mais baixos salários (até 3 mínimos) do ABC e do Interior obtiveram índices semelhante, mas superiores aos obtidos pelos sindicatos de São Paulo, Osasco e Guarulhos. Em geral, a única diferença em termos de índice de produtividade acordado existente entre os sindicatos do interior e do ABC, surge em relação aos trabalhadores que recebiam mais de 5 salários mínimos no ano de 1982.

02.03.00. A QUESTÃO SALARIAL E OCUPACIONAL NO SETOR METALÚRGICO

Em partes anteriores deste capítulo procuramos apresentar um painel geral sobre a organização sindical e a estrutura industrial das quatro indústrias que conformam o setor metalúrgico. Neste segmento faremos uma análise detalhada da estrutura de emprego e salários vigentes nas várias indústrias que integram este setor de atividade e que congregam o conjunto dos trabalhadores que constituem a categoria profissional metalúrgica.

A conduta adotada para a análise das informações originárias da Relação Anual de Informações Sociais, buscou detalhar os gêneros industriais do setor metalúrgico a nível de seus grupos de indústrias (classificação a 3 dígitos) e/ou indústrias (classificação a 4 dígitos), segundo alguns níveis de qualificação (11). Para cada grupo de indústrias e/ou indústria e um determinado nível de qualificação foram elaborados os seguintes indicadores: participação relativa no total do emprego; remuneração média (em salário mínimo médio de 1980 e em relação à remuneração média do grupo de indústrias e /ou indústria); mediana; desvio-padrão; coeficiente de variação e coeficiente de Gini. Para cada grupo de indústrias e/ou indústrias determinou-se a intra e inter variância para o conjunto das ocupações; remuneração média, desvio padrão e distribuição do emprego segundo sexo e os tamanhos médios característicos do conjunto de estabelecimentos (12).

02.03.01 O EMPREGO E OS SALÁRIOS NO GÊNERO METALÚRGICA

O gênero industrial Metalúrgica respondia por 14,28% do emprego da Indústria de Transformação (ver tabela 2.2). Em termos de emprego diretamente ligado à produção, a estrutura ocupacional deste gênero não se diferenciava muito em relação ao da média do total da indústria. Quanto aos níveis de remuneração (tabelas 2.17 e 2.18), verifica-se que a Metalúrgica pagava uma remuneração média e mediana de 1,05 e 1,09 vezes superiores, ao mesmo tempo que apresentava um desvio padrão inferior. Em termos gerais, pode-se dizer que a Metalúrgica remunerava praticamente igual ao conjunto do setor industrial, apresentando concomitantemente uma menor dispersão salarial (13).

Na tabela 2.19 podemos obter as estruturas ocupacionais segundo os grupos de indústrias ou indústrias deste gênero industrial, podendo-se verificar a coexistência de distintas estruturas de emprego, que tinham como ponto em comum a presença marcante dos trabalhadores semi-qualificados em quase todas elas. Também, é importante salientar que a estrutura de emprego inter indústrias não possuía uma concentração da ocupação em torno de certos grupos de indústrias ou indústrias, excessão feita ao disperso conjunto de atividades denominado Fabricação de Outros Artigos de Metal Não Especificados ou Não Classificados (1199), que respondia por 28,4% do emprego total.

Quando confrontamos as respectivas remunerações médias segundo níveis de qualificação, observamos que os trabalhadores semi-qualificados recebiam uma remuneração média 16% superior à média da Indústria de Transformação, sendo que esta diferença era significativamente inferior para os não qualificados (8%) e qualificados (6%). Também, as diferenças entre estes três níveis de qualificação manifestavam-se de forma distinta, sendo que as remunerações entre os não qualificados

e qualificados apresentavam uma maior disparidade, enquanto que entre os semi-qualificados e os qualificados se estreitava esta diferença. Este perfil de remuneração, com os semi-qualificados apresentando uma maior discrepância e recebendo uma remuneração mais elevada que a média do conjunto industrial, pode ser explicada pelo peso mais significativo destes trabalhadores nas estruturas de emprego do gênero, apesar da distribuição salarial desta parcela da força de trabalho esboçar um menor distanciamento da mediana em relação à média(14), sem que no entanto isto represente uma menor dispersão salarial.

A análise deste gênero industrial segundo três tamanhos de estabelecimento (pequeno, médio e grande) aponta que os níveis de remuneração se elevavam quando tomados os estratos de tamanho maiores, sendo que em todos os estratos os níveis de remuneração dos trabalhadores diretamente ligados à produção situavam-se em patamares superiores aos respectivos níveis dos estratos de estabelecimentos da Indústria de Transformação(15). Em termos médios, o gênero industrial Metalúrgica empregava 50 trabalhadores por estabelecimento (tabela 2.20), sendo que seu estabelecimento característico correspondia a 642 trabalhadores(16). Se relacionarmos o tamanho médio com o tamanho característico, obteremos um indicador do grau de heterogeneidade da estrutura de emprego neste gênero igual a 0,07, que permite afirmar a existência de uma forte presença dos pequenos estabelecimentos, ao lado de uma participação preponderante dos grandes estabelecimentos no emprego total deste gênero. Apesar disto, podemos verificar que eram os médios estabelecimentos aqueles que apresentavam os maiores coeficientes de variação, o que significa dizer que para os três níveis de qualificação que vimos analisando, os médios estabelecimentos incorporavam uma maior

dispersão salarial, sendo que inclusive para o total das ocupações era este estrato de tamanho aquele que continuava apresentando o indicador de dispersão mais elevado.

Quanto as suas várias indústrias, verifica-se que das 17 apenas 5 pagavam uma remuneração média superior àquela paga pela média do setor metalúrgico. Quando comparado com a Indústria de Transformação, certifica-se que apenas 6 indústrias do gênero Metalúrgica apresentavam uma remuneração média inferior. Este perfil da estrutura salarial média não era igual para os vários níveis de qualificação. Em relação aos trabalhadores produtivos, suas estruturas salariais não eram próximas da estrutura média do gênero, sendo que para os níveis de administração e direção também não se detecta qualquer semelhança.

Em resumo, verifica-se que o gênero Metalúrgica possuía uma estrutura de emprego próxima à da Indústria de Transformação, renumerando também em torno da média industrial e comportando internamente uma maior participação relativa de trabalhadores semi-qualificados, ao mesmo tempo que a maior dispersão salarial encontrada correspondia a este nível de qualificação. Em relação à variável tamanho, observa-se que os grandes estabelecimentos renumeravam melhor a sua mão de obra, sendo os médios estabelecimentos aqueles com uma maior dispersão salarial. Internamente ao setor metalúrgico, pode-se dizer que o gênero Metalúrgica apresentava baixos indicadores de salário, quando comparado com a média setorial.

02.03.02. EMPREGO E SALÁRIOS NO GÊNERO INDUSTRIAL MECÂNICA

As indústrias que compõem o gênero industrial Mecânica apresentavam em média um nível de produtividade que correspondia a 85% da média da Indústria de Transformação, sendo que sua parcela salarial era 2.2 vezes superior a respectiva média industrial. Ainda de acordo com os dados do Censo Industrial de 1980, observa-se que a Mecânica em média um salário 27.6% acima daquele pago pelo conjunto da Indústria de Transformação.

Segundo a Relação Anual de Informações Sociais (RAIS), em 1980 a Mecânica respondia por uma participação relativa no emprego industrial paulista (tabela 2.2) igual a 10.43%, remunerando sua força de trabalho em um nível médio 23% superior ao correspondente da Indústria de Transformação. Em relação aos níveis de qualificação da força de trabalho diretamente vinculada a produção, constatava-se que os trabalhadores não qualificados e semi qualificados recebiam remunerações (tabela 2.21) maiores que as recebidas por igual subconjunto da força de trabalho de todo o setor industrial, enquanto, que os qualificados possuíam um nível de remuneração praticamente igual.

Sua estrutura ocupacional apresentava forte participação do emprego qualificado, situação contrastante com aquela apresentada pela média industrial e, também, com o próprio setor metalúrgico. Por outro lado, não se observava uma concentração do estoque de empregados deste gênero em alguns de seus segmentos produtivos (tabela 2.22).

Quanto a dispersão salarial dos níveis de remuneração dos trabalhadores diretamente ligados ao processo produtivo, observa-se que a dispersão salarial intra níveis de qualificação dos não qualificados e semi qualificados eram menores que as encontradas para as qualificações correspondentes da Indústria de Transformação, ocorrendo a situa-

ção inversa com os trabalhadores qualificados. Se avaliada a distância entre remunerações dos trabalhadores qualificados em relação a dos não qualificados, observa-se a vigência de um menor valor na indústria Mecânica.

Os indicadores de remuneração média para as três classes de tamanho, mostram um perfil salarial mais favorável nos estabelecimentos de tamanho mais elevado (tabela 2.21). Como pode-se avaliar pelos indicadores de tamanho médio e característico para a média da Mecânica, em 1980 este gênero industrial tinha sua estrutura industrial fortemente marcada pela larga presença de médios estabelecimentos. Contudo, neste segmento industrial parece não ser fundamental a presença de grandes estabelecimento, pois o tamanho característico na Mecânica (tabela 2.23) era de 596 empregados, ou melhor, este indicador correspondia a um pouco menos de 30% do tamanho correspondente para o gênero de Material de Transporte, que era de 1768 pessoas. Enfim, apesar da forte heterogeneidade do segmento mecânico ($TM/TC = 0.10$), verifica-se o total predomínio de estabelecimentos de pequeno e médio porte, cujos processos produtivo e de trabalho geram uma maior absorção relativa de trabalhadores qualificados, sem no entanto criar condições favoráveis para a vigência de um nível salarial comparativamente mais elevado para esta parcela de sua força de trabalho. Em outras palavras, os segmentos mais modernos deste gênero de industrial devem ser caracterizados por processos produtivos não seriados, o que requer uma maior incorporação de trabalhadores capacitados ou facilmente capacitáveis, sendo que estas mesmas características explicam a relativamente baixa remuneração média para o trabalho qualificado.

Entre os sete grupos de indústrias, observa-se que apenas um remunerava abaixo da média da Indústria de Transformação e somente dois pagavam abaixo da média geral do setor metalúrgico.

02.03.03. EMPREGO E SALÁRIOS NO GÊNERO INDUSTRIAL DE MATERIAL ELÉTRICO E COMUNICAÇÕES

O gênero Industrial de Material Elétrico e Comunicações em 1980 tinha uma produtividade 6% superior a média da Indústria de Transformação, o mesmo ocorrendo com sua parcela salarial, que comparativamente se situava 13% acima. Ainda segundo as informações do Censo Industrial daquele ano, este gênero de indústria pagava remunerações médias, total e produção, que correspondiam a 3.3 e 3.2 salários mínimos, situando-se ligeiramente acima das respectivas médias do conjunto do setor industrial.

De acordo com a RAIS de 1980, o total do emprego industrial (tabela 2.2) apresentava uma participação relativa das indústrias de Material Elétrico e Comunicações igual 8.55%, correspondendo a menor participação relativa quando comparada às dos outros gêneros do setor metalúrgico.

Sua estrutura ocupacional segundo as várias indústrias ou grupos de indústrias que a conformam, não se caracteriza pela concentração do emprego em torno de alguns segmentos produtivos. Na tabela 2.24, estão indicadas a maior e a menor participações relativas (20.8% e 0.49%, respectivamente), que correspondem aos grupos de indústrias de Fabricação de Material Elétrico - exclusivo para veículos - (1320) e

Fabricação de Lâmpadas e Reparação e Manutenção de Máquinas e Aparelhos Elétricos, Eletrônicos e de Comunicações para Fins Industriais(1990).

As estruturas ocupacionais por níveis de qualificação intra grupos ou indústrias, apontam para a presença de diversas estruturas que se diferenciam entre si, observando-se que os trabalhadores semi-qualificados e qualificados eram os que apresentavam as maiores participações relativas, que correspondiam respectivamente a 27.29% e 28.26%, para uma parcela de força de trabalho não qualificada de 9.08%. Comparativamente aos outros três gêneros metalúrgicos, o de Material Elétrico e Comunicações era o que incorporava menos mão de obra não qualificada(9.08%). Contudo, esta participação não pode ser considerada substantivamente inferior à conhecida nos outros três segmentos, a medida que a maior participação, que era verificada na Metalúrgica(12.99%), não se situava num patamar tão significativamente superior.

Em 1980, o gênero de Material Elétrico e Comunicações tinha uma remuneração média(tabela 2.25) que correspondia a 4.77 salários mínimos médios daquele ano, situando-se 16% acima da remuneração média paga pela Indústrias de Transformação. Os níveis de remuneração média para os diversos graus de qualificação da força de trabalho situavam-se em patamares superiores para os não qualificados e semi-qualificados e inferior para os qualificados, em relação aos obtidos para a média do setor industrial.

A dispersão da distribuição de remunerações do gênero de Material Elétrico e Comunicações se apresentava maior para os trabalhadores não qualificados e qualificados e menor para os semi-qualificados. Porém, a distância entre as remunerações médias dos qualificados

em relação aos não qualificados mostrava um valor maior para a média da Indústria de Transformação.

As remunerações médias para as três classes de tamanho analisadas (pequena, média e grande) situavam-se acima das encontradas para as respectivas classes de tamanho para o conjunto da atividade industrial. As remunerações médias dos trabalhadores não qualificados segundo as três classes de tamanho, situavam-se em patamares equivalentes ou um pouco superiores aos obtidos para os mesmos níveis de qualificação e classes e de tamanho da Indústria de Transformação, sendo que níveis de remuneração média dos semi-qualificados apresentavam comparativamente a mesma performance. Situação distinta era encontrada para os qualificados, cujos níveis médios de remuneração segundo as várias classes de tamanho, posicionavam-se em níveis inferiores aos observados para o total da atividade industrial.

Os indicadores de tamanho (tabela 2.26) apontavam para estabelecimentos médio e característicos com 107 e 775 empregados e uma relação TM/TC de 0.13, que permite constatar uma grande presença de médios estabelecimentos, ao lado de uma preponderância do grandes no total do emprego deste gênero de indústria. Ao contrário do observado na Metalurgia e na Mecânica, no segmento eletro-eletrônico parece não se verificar a existência de um largo número de pequenos estabelecimentos, sem que isto represente a existência de estabelecimentos de dimensões muito grandes, como ocorre em Material de Transporte.

Quanto aos grupos de indústrias do gênero de Material Elétrico e Comunicações, observa-se que apenas um deles remunera abaixo da Indústria de Transformação, sendo que 5 dos 8 grupos remuneravam abaixo da média do setor metalúrgico. Conjuntamente com o gênero Metalúrgico, o

de Material Elétrico e Comunicações tinha as mais baixas remunerações médias, dentre os gêneros do setor metalúrgico.

02.03.04 EMPREGO E SALÁRIOS NO GÊNERO INDUSTRIAL DE MATERIAL DE TRANSPORTE

Dentre os gêneros industriais do setor metalúrgico, o de Material de Transporte pode e deve ser enfocado como o conjunto de indústrias que apresentaram nos últimos trinta anos o comportamento mais dinâmico, constituindo-se inclusive como base importante para a viabilização dos períodos de expansão econômica. A visão geral que se encontra incorporada nas análises sobre este gênero de atividade industrial, concebe-o durante o Plano de Metas do governo Juscelino Kubitschek como parte de uma de suas quatro metas básicas(17). Posteriormente, durante a expansão conhecida como o período do milagre econômico, este gênero industrial foi enfocado como ponto nevrálgico para a articulação do padrão de acumulação vigente(18). E mais recentemente, as análises sobre a estrutura industrial brasileira na década de 70, detalham este papel dinâmico das indústrias de Material de Transporte, descrevendo-as como sendo ponto de articulação para vários segmentos produtivos(19). Mais especificamente, alguns trabalhos recentes buscaram analisar as relações capital-trabalho nestas indústrias, com o objetivo de verificar o estabelecimento de novos processos de negociações coletivas e a gestação de novas práticas sindicais, que se irradiariam para as outras atividades e categorias profissionais do setor industrial(20).

As indústrias que conformam o gênero de Material de Transporte apresentavam em média uma produtividade 28% superior a do conjunto da Indústria de Transformação e uma parcela salarial 12% superior. De acordo com o Censo Industrial de 1980, o conjunto destas indústrias pagavam salários médios totais e produção correspondentes a 1.29 e 1.28 vezes as respectivas médias do setor industrial como um todo.

Segundo a Rais de 1980 (tabela 2.2), o total das indústrias deste gênero respondiam por uma participação igual a 11.3% do conjunto do emprego industrial. Em termos médios, a estrutura ocupacional do gênero incorporava 12.19% de trabalhadores não qualificados, 32.05% de semi qualificados e 26.10% de qualificados. Relativamente, as indústrias de Material de Transporte empregavam parcelas de trabalhadores não qualificados em proporções próximas a média industrial, acima em relação aos semi-qualificados e abaixo para os qualificados. De acordo com a tabela 2.27, as respectivas estruturas dos grupos de indústrias podem distanciar-se desta estrutura ocupacional média que se obtém para todo o gênero, constatando-se distribuições com pesos elevados de trabalhadores não qualificados ao lado de estruturas com pesos reduzidos deste segmento de trabalhadores. De outro lado, importa frizar que o conjunto do setor automobilístico, montadoras (1432) e fabricantes de auto peças (1433) respondiam por 80% do emprego total do gênero, cabendo a outros 11 grupos de indústrias ou indústrias a geração do emprego restante.

A remuneração média para as indústrias de Material de Transporte obtida a partir da RAIS (tabela 2.28), situava-se num patamar 30% superior ao da média da totalidade da atividade industrial, portanto, diferenciando-se do resultado extraído do Censo Industrial daquele

mesmo ano. Em relação aos níveis de remuneração dos trabalhadores produtivos, conclui-se que para todos os graus de qualificação as indústrias de Material de Transporte remuneravam acima da média da Indústria de Transformação. As diferenças entre gênero e média do setor industrial eram maiores para os semi-qualificados, seguindo-se os qualificados e, por último, os não qualificados. Ao mesmo tempo que a diferença entre níveis de remuneração dos qualificados em relação aos não qualificados apresentava-se maior no gênero industrial.

As diferenças salariais internas a cada um dos níveis de qualificação mostrava-se mais elevada para a média do setor industrial do que para este segmento de indústrias, com exceção às relativas aos não qualificados que se colocavam em graus semelhantes.

A análise das estruturas de emprego e salários segundo as três classes de tamanho, indica que as indústrias de Material de Transporte tinham tamanhos médio e característico (tabela 2.29) iguais a 212 e 1766 empregados por estabelecimento, com uma relação TM/TC de 0.11. Estes indicadores caracterizam uma situação desenhada por uma presença marcante dos médios em termos de participação relativa no total de estabelecimentos, com uma determinante presença dos grandes no total do emprego do gênero industrial. Segundo a tabela 2.28, os níveis salariais cresciam com o tamanho do estabelecimento, independentemente da qualificação, ocorrendo o inverso em relação às dispersões internas às estruturas de salários.

Internamente ao gênero de Material de Transporte, observa-se que 5 de suas 10 indústrias remuneravam abaixo da média da Indústria de Transformação, sendo que 6 indústrias remuneravam abaixo da média do setor metalúrgico.

02.03.05 Uma Análise Global do Emprego e dos Salários no Setor Metalúrgico

Cada um dos quatro gêneros do setor metalúrgico organiza-se internamente segundo um conjunto amplo de grupos industriais e/ou indústrias. As diferenças entre estes grupos de indústrias e/ou indústrias eram enormes quando as compara entre si, segundo cada um dos gêneros industriais ou no conjunto do setor metalúrgico. Com o intuito de tornar mais fácil a análise dos quatro gênero de indústria, agrupamo-os ordenadamente segundo os vários grupos e indústrias que os conformam, segundo algumas variáveis (21).

Quando analisávamos a estrutura industrial do segmento metal-mecânico (ver tópico 02.01.00), verificávamos a inexistência de uma relação entre nível de produtividade e salário médio. De acordo com o Gráfico 2.1, ordenando-se ascendentemente as produtividades das indústrias dos quatro gêneros, percebe-se mais uma vez que a elevação dos níveis de produtividade não são acompanhados por um movimento sucessivo de elevação dos salários dos trabalhadores ligados diretamente a produção, mesmo em indústrias de produtividades bastante elevadas.

Se tomarmos como variável principal os níveis de remuneração média total, ordenadamente na forma crescente, sintetizaremos algumas questões importantes sobre o perfil salarial e ocupacional do setor. Como pode-se notar pelo Gráfico 2.2, indústrias de mais elevada remuneração média não possuem uma estrutura ocupacional marcada pela presença mais extensa de trabalhadores semi-qualificados e qualifica-

dos, excetuando-se as primeiras indústrias da ordenação onde se verifica uma participação relativa maior de trabalhadores não qualificados. Enfim, não existem indícios de que a presença mais intensiva de trabalhadores de maior qualificação leve a um aumento da remuneração média total.

Também pode-se verificar pelo Gráfico 2.3, que a elevação do nível de remuneração média total não é diretamente explicada pelo comportamento dos níveis de remuneração média das pessoas ligadas à direção ou administração das empresas. Apenas se verifica que o aumento da remuneração média total parece ser acompanhada por uma maior variabilidade dos níveis de remuneração desta parcela de empregados.

As razões para o comportamento crescente do nível de remuneração média total ficam mais claras, quando comparamos a evolução desta variável com a correspondente do desvio padrão. Pelo Gráfico 2.4 nota-se que o movimento de elevação dos níveis de remuneração média total são acompanhados por uma tendência de ampliação do grau de dispersão da estrutura de salários, mesmo na ocorrência de um aumento da variabilidade da curva relativa a evolução do desvio padrão.

Se decomposto o desvio padrão total (Gráfico 2.5), segundo os vários indicadores para alguns níveis de qualificação, percebemos que um aumento da dispersão total da estrutura de salários é acompanhada por um elevação progressiva das dispersões dos níveis de qualificação mais próximos do topo da hierarquia ocupacional. Observando o comportamento da dispersão salarial dos não qualificados, percebe-se que não somente ela não acompanha o crescimento da dispersão média total, como é bastante estável de um setor para outro. Ao contrário, as dispersões salariais para os grupos de empregados administrativos e de direção

elevam-se a medida que cresce a dispersão média total, bem como vão apresentando uma maior variabilidade em seu comportamento.

Portanto, pode-se afirmar que níveis de remuneração média mais elevados correspondem a estruturas salariais com uma maior grau de dispersão, sendo que a maior heterogeneidade salarial pode ser explicada por uma maior dispersão dos salários dos empregados hierarquicamente melhores situados. Em resumo, observa-se que remunerações médias mais elevadas e maiores dispersões salariais são explicadas pelos níveis de remuneração dos estratos superiores, seja porque seus níveis médios de remuneração são significativamente mais elevados do que os níveis de salários da base da estrutura (ver Gráfico 2.6), seja porque a distribuição de remunerações dos empregados hierarquicamente melhores situados apresentam um maior grau de dispersão.

Estas indicações tornam-se ainda mais importantes, quando avaliamos o comportamento do salário médio total e percebemos que sua elevação não é diretamente explicada pelos níveis de salários dos empregados que ocupam cargos de direção. Somente quando incorporamos à análise a idéia da existência de uma estrutura de salários internamente a cada nível de qualificação e passamos a trabalhar com a dispersão existente internamente a cada estrutura, que começamos a entender o movimento das diferenças de remuneração média inter indústrias. De fato, explicita-se que as diferenças salariais internas a estas estruturas são tão significativas, que os níveis de qualificação acabam explicando pouco os diferenciais de salários. Como veremos, no capítulo 04 exploraremos melhor esta questão.

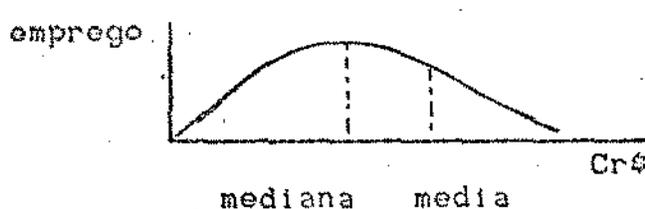
Um ponto de interesse específico refere-se aos níveis de remuneração da base da estrutura ocupacional. Para os trabalhadores não

qualificados observavam-se remunerações medianas iguais a 1.95 salários mínimos para a Indústria de Transformação e 2.17 para o setor metalúrgico. Se tomadas as remunerações medianas totais - independentemente dos níveis de qualificação -, observa-se que o conjunto do setor industrial apresentava um valor igual a 2.63 salários mínimos, enquanto que para o setor metalúrgico a mediana era igual a 3.29 salários mínimos, sendo que o menor e o maior valores medianos neste segmento industrial correspondiam a 1.25 e 5.36 salários mínimos. Mesmo nos setores de medianas mais elevadas, verificava-se que 50% dos trabalhadores remunerações máximas de 5 salários mínimos, quando no conjunto do setor metalúrgico a remuneração para os 50% de salários mais baixos era de 3 salários mínimos. Analisando os pisos salariais acordados pela categoria metalúrgica percebia-se que seus valores quando referenciados no salário mínimo, não se obtinha um distanciamento significativo em relação a este parâmetro. Enfim, se levarmos em conta que os pisos acordados não diferenciavam-se muito do baixo valor do salário mínimo e que metade do contingente de trabalhadores metalúrgicos recebiam no máximo três salários mínimos, podemos inferir que elevações substantivas no salário mínimo devem refletir fortemente sobre a base da estrutura salarial, devendo inclusive determinar mudanças importantes no perfil global desta estrutura e, por decorrência, sobre as políticas de cargos e salários adotadas pelas empresas.

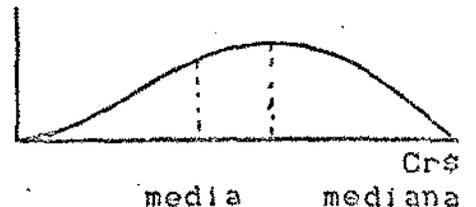
NOTAS DO CAPÍTULO 02 :

- (1) Ver no Anexo 01, as ocupações correspondentes ao níveis de qualificação : não qualificado(02) , semi qualificado(03) , qualificado(04) , técnico(05) , superior(06) , administrativo(07) , gerência(09) , diretoria(10), Comércio e Assemelhados - grande grupo 14 da CDD - (14) , Serviços - grande grupo 15 - (15) , Agropecuários, Florestais e Assemelhados - grande grupo 16 - (16) e não classificados(20).
- (2) Gostaríamos de salientar que não desconhecemos as diferenças metodológicas existentes entre os Censos Industriais de 1970 e 1980. Sabemos que as definições sobre estabelecimentos e sobre a classificação industrial adotadas em cada um dos anos apresentam diferenças importantes. Apesar disto, a nosso ver a análise que aqui faremos das informações censais não se constitui na base principal para o desenvolvimento de nossa argumentação, pois pretendemos que esta apresentação da estrutura industrial do setor metalúrgico torne mais rica a análise das estruturas de emprego e salários dos vários grupos industriais metalúrgicos, que será realizada a partir dos dados da Relação Anual de Informações Sociais(RAIS) para os anos de 1980 e 1981.
O trabalho de Baltar e Souza(1980) nas páginas de número 70 a 79, apresenta uma análise detalhada das diferenças metodológicas existentes entre os Censos Industriais de 1970 e 1975, sendo que metodologicamente os Censos Industriais de 1975 e 1980 são iguais.
- (3) Para uma discussão sobre a parcela salarial na Indústria de Transformação, ver trabalho de Macedo(1980).
- (4) Para o ano de 1980, os coeficientes de correlação(r) obtidos para a Indústria de Transformação e para os gêneros industriais do setor metalúrgico foram os seguintes: Indústria de Transformação($r=0.48$), Metalúrgica($r=0.69$), Mecânica($r=-0.32$), Material Elétrico e Comunicações($r=-0.18$) e Material de Transporte($r=0.22$). Estes indicadores apontam para a existência de uma correlação entre produtividade e salário médio no setor Metalúrgico bastante fraca, excetuando o gênero industrial Mecânica, que apresentava uma correlação que pode talvez ser considerada média.
- (5) Com a implantação no período mais recente do segmento de informática no eixo Rio-São Paulo, devido a proibição da presença destas indústrias na região da Zona Franca de Manaus, talvez venha se verificar um aprofundamento do grau de heterogeneidade no gênero de Material Elétrico e Comunicações durante a atual década, em razão de que parte destas indústrias constituem-se em segmentos produtivos tecnologicamente avançados.
- (6) Como vimos no Capítulo 01, a visão sobre estrutura ocupacional que permeia este trabalho concebe que a distribuição ocupacional segundo vários níveis de qualificação é explicada por aspectos específicos do processo produtivo, cuja intermediação realiza-se através dos processos de trabalho concretos vigentes em cada planta industrial.
- (7) Sobre o processo de desenvolvimento dentro das fábricas, existe o trabalho de Moroni(1983), que relata as greves encaminhadas pelos metalúrgicos na cidade de São Paulo, no final da década passada, e descreve a experiência destes trabalhadores quanto a formação das comissões de fábricas.

- (8) Análises detalhadas da atuação sindical dos metalúrgicos nestes últimos anos podem ser encontradas nos trabalhos de Humphrey(1982), Moroni(1983), Rainho e Bargas(1983) e NEPP/UNICAMP(1985). Estes trabalhos descrevem pormenorizadamente a evolução da categoria metálgica segundo os vários segmentos.
- (9) Ver nota (8).
- (10) Para uma discussão da política salarial vigente a partir de 1979, ver Cunha(1984) e Tuma(1986).
- (11) A Relação Anual de Informações Sociais (RAIS) utiliza a Classificação Brasileira de Ocupações para codificar o emprego declarado pelas empresas. No Anexo 01 encontram-se algumas explicações metodológicas sobre a RAIS, bem como a reclassificação da CBO adotada neste trabalho.
- (12) Face a extensão do volume de informações obtidas a partir de uma desagregação a 3 e 4 dígitos dos gêneros de atividade, optou-se por realizar-se uma análise global dos quatro gêneros, tomando os principais indicadores relativos às específicas estruturas de emprego e salários de cada gênero. A partir desta análise, desenvolveremos as principais conclusões do capítulo. Posteriormente, encontra-se apresentado no Apêndice deste capítulo um detalhamento de cada uma das indústrias ou grupos de indústrias de cada gênero. Quanto ao Apêndice, entendemos não ser necessária a sua leitura, caso inexista um interesse específico por alguma indústria ou grupo de indústria, sem que haja um comprometimento no entendimento das principais questões discutidas neste trabalho.
- (13) Como indicadores de dispersão da estrutura salarial são apresentados o desvio padrão e o coeficiente de variação (desvio padrão/média).
- (14) Como sabemos, quanto mais próxima da média estiver a mediana, mais próxima de uma curva normal será o perfil da distribuição salarial. Por outro lado, um valor mediano inferior à média significa uma distribuição de assimetria positiva, sendo que a situação inversa (média inferior à mediana) caracteriza uma distribuição com assimetria negativa. Em termos gráficos apresentam-se da seguinte forma:



POSITIVA



NEGATIVA

- (15) O conjunto de estabelecimentos que compõem a RAIS foram estratificados segundo quatro classes de tamanho: micro - com até 10 empregados - , pequena - de 11 a 100 empregados - , média - 101 a 500 empregados - e grande - com mais de 500 empregados. Em primeiro lugar, esclarecemos que não serão analisados os micro estabelecimentos, devido a qualidade das informações relativas a este conjunto de empresas. Em segundo lugar, para alguns grupos de indústrias não apresentaremos as informações para algum(s) estrato(s) de tamanho, em razão de que este sub conjunto de informações não pôde ser fornecido pelo Ministério do Trabalho em decorrência de que haveria quebra de sigilo.

(16) Como ferramenta auxiliar utilizaremos dois indicadores de tamanho médio e característico. O tamanho médio é a relação aritmética simples entre o total de empregados e o número total de estabelecimentos. O tamanho característico é dado pela seguinte relação:

$$TC = \frac{\text{Total do Emprego}}{\text{Total de Estabelecimentos}} \times \frac{\text{Total do Emprego}}{\text{Total do Emprego}}$$

A relação tamanho médio/tamanho característico indica a heterogeneidade industrial em termos de emprego, sendo que esta relação varia entre 0 e 1. Quando seu valor for igual a 1, encontra-se uma perfeita homogeneidade dos tamanhos. Quando ela for diferente de 1, constatar-se-á que quanto mais próximo de 0 for o seu valor, maior a heterogeneidade dos tamanhos, ou melhor, encontrar-se-á uma forte presença dos pequenos estabelecimentos e uma forte participação dos médios e/ou grandes estabelecimentos no total do emprego do setor industrial.

(17) Lessa (1982).

(18) Tavares (1978), capítulo 3 e SEP/SP (1979).

(19) Guimarães (1982).

(20) Sobre o desenvolvimento de novos processos de negociações nas indústrias de Material de Transporte, em particular na indústria automobilística do ABCD paulista, ver o trabalho Humphrey (1982).

(21) As ordenações foram realizadas segundo uma única variável, não se alterando, portanto, a correspondência entre a variável ordenada e as outras variáveis. Isto é, para uma determinada indústria compara-se sua produtividade com a sua respectiva remuneração média, ou sua remuneração média total e as suas remunerações médias do trabalho qualificado, semi-qualificado ou qualificado.

Tabela 2.1
Pessoal Ocupado e Remuneracao Media, segundo Censo Industriais
Brasil e Sao Paulo
1980

Generos Industriais		Censo Industrial		RAIS	
		Pessoal Ocupado (1)	Remuner. Media (2)	Pessoal Ocupado (1)	Remuner. Media (2)
Metalurgica	SP	380581	3.42	371711	4.31
	BR	521131	3.51	511174	
	SP/BR	0.87	1.11	0.81	
Mecanica	SP	324193	4.31	257840	5.25
	BR	538144	4.30	378338	
	SP/BR	0.6	1.11	0.63	
Mat. Eletr. e Comun.	SP	185038	3.32	211744	4.77
	BR	211194	3.25	291117	
	SP/BR	0.63	1.07	0.71	
Mat. de Transporte	SP	172765	4.19	230062	5.35
	BR	271372	3.84	375319	
	SP/BR	0.61	1.09	0.73	
Ind. de Transformacao	SP	2379373	3.24	2441591	4.12
	BR	4918209	3.6	4924399	
	SP/BR	0.44	1.25	0.5	

Fonte: Censos Industriais, Sao Paulo e Brasil - 1980
IBGE ; Relacao Anual de Informacoes Sociais
RAIS - 1980 , Ministerio do Trabalho

(1) Pessoal Ocupado em 31/12/1980

(2) Em salario minimo medio de 1980 (Cr\$ 4409)

Tabela 2.2
Estrutura Ocupacional Segundo Niveis de Qualificacao, por Generos Industriais
1980

Generos Industriais	NIVEIS DE QUALIFICACAO														Total	Cota
	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12	13	14	15		
Metalurgica	12.59	41.36	16.55	4.05	1.47	12.1	8.89	0.11	1.23	2.37	0.94	6.43	150	14		
Mecanica	8.57	33.35	34.07	1.6	1.73	14.31	1	0.23	1.73	2.37	0.14	5.63	113	10		
Mat. Electr. e Comun.	9.08	27.29	23.24	2.93	2.52	12.92	1.29	0.35	1.67	2.71	0.65	7.22	180	5		
Mat. de Transporte	12.19	32.43	26.37	7.39	1.59	18.73	1.89	0.84	1.17	3.35	0.82	5.41	180	11		
Ind. de Transformacao	11.21	37.09	18.7	3.3	1.42	13.38	1.35	0.1	0.72	2.0	0.42	4.5	103			

Tabela 2.3
Salário Médio, Parcela Salarial, Produtividade e Tamanho, segundo Classes de Tamanho
Estadística
Censos de São Paulo
1970 - 1980 (7)

Classes de Tamanho	Salário Médio Mensal		Parcela Salarial (2)		Massa Salarial/VTI	Produtividade (3)		Tamanho Médio (4)								
	Em Cr\$ de 1980 (1)	Variação	1970	1980		Em Cr\$ de 1970 (5)	Salário Médio (6)	1970	1980							
0 - 9 Empregados	6533	9988	1.45	3.02	59.11	8.89	1.17	3.15	19.46	20.61	462.5	500.49	5.13	4.93	6.26	4.7
10 - 99 Empregados	7962	12282	1.77	2.73	54.26	14.07	3.2	-18.57	20.97	21.10	451.79	695.36	4.73	4.72	29.86	32.28
100 - 499 Empregados	10779	14982	2.4	3.83	38.99	9.23	6.9	-25.24	22.38	19.27	573.22	930.14	4.47	5.17	207.98	196.52
500 ou Mais Empregados	15264	19976	2.89	4.44	59.85	9.42	6	-56.81	19.52	17.58	786.56	1246.28	5.12	5.67	1048.48	917.15
Sa. Declaração de Pessoal Ocupado	14.22	6.23	-59.19	24.81	23.56
TOTAL	10371	15072	2.31	3.35	45.33	9.49	6.91	-27.19	20.91	19.10	595.31	924.21	4.78	5.41	51.86	48.09

Fonte: Censos Industriais, São Paulo, 1970, 1980, FIBGE

Notas: (1) O deflator utilizado foi o IGP-DI/FEV
 (2) Definiram-se como Parcela Salarial a relação massa salarial ocupado na produção dividida pelo total do valor da produção. Os valores apresentados estão em %.
 (3) Definiram-se como produtividade a relação Valor da Produção Industrial pelo total do pessoal ocupado na produção
 (4) Definiram-se como tamanho médio de estabelecimento a relação total do pessoal ocupado pelo número de estabelecimentos
 (5) O salário mínimo médio do ano foi obtido pela somatória do salário mínimo vigente em cada mês mais o 1/3 do salário mínimo por 12
 (6) Dividiram-se a produtividade pelo salário médio anual multiplicado por 12
 (7) Os dados para as classes 5 ou mais pessoas ocupadas e valor da produção maior ou igual a 640 vezes o maior salário mínimo vigente no país e para 1980 foram tomadas as informações estatísticas do

Salário Médio, Parcela Salarial, Produtividade e Tamanho segundo Classes de Tamanho
 Companhia de Transformação
 Estado de São Paulo
 1970 - 1980 (7)

Classes de Tamanho	Salário Médio Mensal		Parcela Salarial (2)	Variação	Massa Salarial/VII		Produtividade(3)		Tamanho Médio (4)
	1970	1980			1970	1980	Em 100 de 1970 (4)	Salário Médio (2)	
0 - 9 Empregados	5,31	19,77	14,74	14,15
10 - 29 Empregados	7685	12957	8,13	-12,67	18,63	16,97	588,3	829,71	5,55
30 - 49 Empregados
50 ou mais Empregados	12658	17976	9,21	-26,49	18,69	16,33	814,2	1519,62	5,34
sem Salariados de Pessoa Física
TOT.	9717	14427	8,36	-29,83	17,65	16,62	616,83	1494,24	5,66

Fonte: Dados Industriais, São Paulo, 1970, 1980, FIBGE

- Notas: (1) O deflator utilizado foi o IGP-DI/FSV
 (2) Definido como Parcela Salarial a relação massa salarial do pessoal ocupado na produção dividida pelo total do valor da produção. Os valores apresentados estão em %.
 (3) Definido como produtividade a relação Valor de Transferência Industrial pelo total do pessoal ocupado na produção
 (4) Definido como tamanho médio de estabelecimento a relação total do pessoal ocupado pelo número de estabelecimentos.
- (5) O salário mínimo médio do ano foi obtido pela somatória do salário mínimo vigente em cada mês mais o 13º. salário dividido por 12
 (6) Dividiu-se a produtividade pelo salário médio mensal médio aplicado por 12
 com 5 ou mais pessoas ocupadas e valor da produção expresso igual a 100 vezes o maior salário mínimo vigente no país e para 1980 foram tomadas as informações relativas ao total de estabelecimentos inquiridos.

Tabela 2.5
Salário Médio, Parcela Salarial, Produtividade e Tamanho, segundo Classes de Tamanho
Mecânica
Estado de São Paulo
1970 - 1980 (7)

Classes de Tamanho	Salário Médio Mensal					Parcela Salarial (2)			Massa Salarial/VTI		Produtividade(3)		Produtividade		Tamanho Médio (4)	
	Em Cr\$ de 1936 (1)		em S.M. de 1980 (5)			Variação					Em Cr\$ de 1980 (2)		Salário Médio (6)			
	1970	1980	1970	1980	70-80	1970	1980	70-80	1970	1980	1970	1980	1970	1980	1970	1980
0 - 9 Empregados	...	12372	...	2.75	12.82	19.65	...	755.36	...	5.09	6.2	4.69
10 - 99 Empregados	11106	18381	2.47	4.13	67.21	14.6	15.49	6.1	29.49	26.94	545.1	825.91	4.09	3.7	32.53	35.37
100 - 499 Empregados	12902	22405	2.87	4.98	73.52	12.28	13.91	13.27	21.54	26.97	719.9	994.53	4.55	3.7	282.96	195.9
500 ou Mais Empregados	15271	24745	3.39	5.5	62.24	14.5	15.52	7.03	29.07	30.49	631.58	971.26	3.45	3.27	905.4	877.3
Sem Declaração de Pessoa Ocupado	9.19	20.88
TOTAL	12760	21415	2.84	4.76	67.61	13.39	14.69	9.71	24.05	27.6	638.43	929.74	4.16	3.62	53.48	58.77

Fonte : Censos Industriais, São Paulo, 1970, 1980, FIBGE

Notas : (1) O deflator utilizado foi o IGP-DI/FGV

(2) Definir-se como Parcela Salarial a relação massa salarial do pessoal ocupado na produção dividida pelo total do valor da produção. Os valores apresentados estão em %.

(3) Definir-se como produtividade a relação Valor da Transformação Industrial pelo total do pessoal ocupado na produção

(4) Definir-se como tamanho médio de estabelecimento a relação total do pessoal ocupado pelo número de estabelecimentos

(5) O salário mínimo médio do ano foi obtido pela soma do salário mínimo vigente em cada mês mais o 13o. salário dividida por 12

(6) Dividiu-se a produtividade pelo salário médio mensal multiplicado por 12

(7) Para 5 ou mais pessoas ocupadas e valor da produção maior ou igual a 649 vezes o valor salário mínimo vigente no país e para 1980 foram tomadas as informações relativas ao

Tabela 2.6.
Salário Médio, Parcela Salarial, Produtividade e Tamanho, segundo Classes de Tamanho
Matrizial Elétrico e Comunicarões
Estado de São Paulo
1970 - 1980 (7)

Classes de Tamanho	Salário Médio Mensal		Parcela Salarial (2)		Índice Salarial/IMI	Produtividade (3)		Tamanho Médio (4)								
	Em Cr\$ de 1980 (1)	em S.M. de 1980 (5)	Variacao	1970		1980	Em Cr\$ de 1980 (1)	Salário Médio (6)	1970	1980						
0 - 9 Empregados	8944	11472	1,79	2,55	42,02	8,88	9,9	11,49	16,19	17,61	329,43	833,8	5,49	5,88	6,18	4,88
10 - 99 Empregados	9864	12957	2,01	2,88	42,95	9,7	8,27	-14,74	19,31	17,33	563,94	894,88	5,18	5,76	35,22	34,23
100 - 499 Empregados	18698	14442	2,38	3,21	35	9,83	7,74	-21,26	18,22	15,23	784,26	1135,46	5,49	6,55	216,44	219,29
500 ou Mais Empregados	12862	16466	2,86	3,66	28,82	9,72	7,41	-23,77	18,44	15,72	836,74	1252,33	5,42	6,24	959	986,9
Ses. Declaracao de Pessoal Ocupado	5,03	2,81	-54,06	8,51	21,08
TOTAL	18982	14712	2,42	3,27	34,95	9,75	7,7	-21,03	18,52	15,82	707,25	1114,16	5,41	6,31	77,58	78,22

Fonte : Censos Industriais, São Paulo, 1970, 1980, FIBGE

- Notas : (1) O deflator utilizado foi o ICP-DI/FGV
 (2) Definir-se como Parcela Salarial a relação massa salarial do pessoal ocupado na produção dividida pelo total do valor da produção. Os valores apresentados estão em %.
 (3) Definir-se como produtividade a relação Valor da Produção Industrial pelo total do pessoal ocupado na produção
 (4) Definir-se como tamanho médio de estabelecimento a relação total do pessoal ocupado pelo número de estabelecimentos
- (5) O salário mínimo médio do ano foi obtido pela somatoria do salário mínimo vigente em cada mês mais o 13o. salário dividida por 12
 (6) Dividirse a produtividade pelo salário médio mensal multiplcado por 12
 (7) com 5 ou mais pessoas ocupadas e valor da produção maior ou igual a 640 vezes o maior salário mínimo vigente no país e para 1980 foram tomadas as informações relativas ao

Tabela 2.7
Salário Médio, Parcela Salarial, Produtividade e Tamanho, segundo Classes de Tamanho
Material de Transporte
Estado de São Paulo
1970 - 1980 (7)

Classes de Tamanho	Salário Médio Mensal					Parcela Salarial (2)			Massa Salarial/VTI		Produtividade(3)		Produtividade		Tamanho Médio (4)	
	Em Cr\$ de 1920 (1)		em S.M. de 1920 (5)		Variação	Variação				Em Cr\$ de 1920 (1)		Salário Médio (6)				
	1970	1980	1970	1980		70-80	1970	1980	70-80	1970	1980	1970	1980	1970	1980	
0 - 9 Empregados	6337	8450	1.52	1.88	23.31	12.05	11.76	-8.35	23.93	22.4	345	450.32	4.17	4.47	6.42	4.98
10 - 99 Empregados	8697	12327	1.93	2.74	41.74	11.07	9.44	-14.74	20.26	20.72	514.74	712.73	4.93	4.82	31.09	34.16
100 - 499 Empregados	11065	17726	2.46	3.94	60.2	11.7	7.62	-34.07	22.74	19.88	584.2	1068.66	4.4	5.92	218.85	219.93
500 ou Mais Empregados	16332	20425	3.63	4.54	25.46	8.57	5.44	-36.52	21.4	15.66	916.32	1561.3	4.68	6.37	1611.29	1252.48
Seg. Declaração de Pessoal Ocupado	8.27	26.17
TOTAL	13964	18491	3.1	4.11	32.42	9.19	6.12	-33.41	21.51	16.94	779.24	1308.97	4.65	5.9	115.49	114.87

Fonte : Censos Industriais, São Paulo, 1970, 1980, FIBGE

Notas : (1) O deflator utilizado foi o IGP-DI/FBV

(2) Definuiu-se como Parcela Salarial a relação massa salarial do pessoal ocupado na produção dividida pelo total do valor da produção. Os valores apresentados estão em %.

(3) Definuiu-se como produtividade a relação Valor da Transformação Industrial pelo total do pessoal ocupado na produção

(4) Definuiu-se como tamanho médio de estabelecimento a relação total do pessoal ocupado pelo número de estabelecimentos

(5) O salário mínimo médio do ano foi obtido pela soma do salário mínimo vigente em cada mês mais o 1/3 do salário dividido por 12

(6) Dividiu-se a produtividade pelo salário médio mensal multiplicado por 12

com 5 ou mais pessoas ocupadas e valor da produção maior ou igual a 640 vezes o maior salário mínimo vigente no país e para 1980 foram tomadas as informações relativas ao total de estabelecimentos inquiridos.

Tabela 2.8
Salário Médio, Parcela Salarial e Produtividade
Metalúrgica
Estado de São Paulo
1980

CLASSIF. RAIS	CLASSIFICACAO DE ATIVIDADE - IBGE	SALARIO MEDIO		TOTAL DE VALOR DA TRANSF. IND./TDT	
		TOTAL (Cr\$1000)	PRODUCAO (Cr\$1000)	PRODUCAO IND. (em %)	PESSOAL OCUPADO (Cr\$1000)
-	1100 Siderurgia e Elaboracao de Produtos Siderurgicos (com ou sem reducao de Minérios)	18.63	18.05	6.94	1084.64
1101	1101 Producao de Sinter, Gusa e Ferro Esponja	26.86	28.95	1.23	2337.84
1102	1102 Producao de Ferro e Aco em Formas Primarias e Semi Acabados	22.57	22.53	2.37	1196.17
1103	1103 Producao de Ferro Ligas em Formas Primarias e Semi Acabados	16.25	16.06	5.49	1006.15
1104	1104 Producao de Laminados Planos e nao Planos de Aco Comum, Acos Especiais e de Ferro Ligas	19.92	19.71	4.90	1524.84
1105	1105 Producao de Canos e Tubos com Costura e de Canos e Tubos Fundidos e Trefilados	19.29	17.79	9.40	1121.50
1106	1106 Producao de Fundidos de Ferro e Aco	16.97	16.39	18.80	573.73
1107	1107 Producao de Forjados de Aco	20.20	19.53	10.12	1103.04
1108	1108 Producao de Arames de Aco	16.06	15.68	5.71	1447.70
1109	1109 Producao de Relaminados, Trefilados e Retrefilados de Aco, e Perfis estampados - exclusive arames	17.15	16.42	7.49	1187.25
1110	1110 Metalurgia dos Metais nao Ferrosos em Formas Primarias - inclusive ligas e metais preciosos	16.00	15.55	4.76	1090.32
1111	1111 Metalurgia dos Metais nao Ferrosos em Formas Primarias - excl. ligas e metais preciosos	15.54	14.34	2.30	1053.11
1112	1112 Producao de Ligas de Metais nao Ferrosos em Formas Primarias - excl. de metais preciosos	15.76	15.21	4.51	1102.96

Tabela 2.8
Salário Médio, Parcela Salárial e Produtividade
Metalúrgica
Estado de São Paulo
1980

CLASSIF. RAIS	CLASSIFICAÇÃO DE ATIVIDADE - IBGE	SALÁRIO MÉDIO		TOTAL DE VALOR DA	
		TOTAL (Cr\$1000)	PRODUÇÃO (Cr\$1000)	IND. / TOT. IND. (em %)	IND. OCUPADO (Cr\$1000)
1113	1113 Produção de Laminados de Metais não				
1114	Ferrosos e de Suas Ligas (placas, discos, chapas lisas ou corrugadas, bobinas, tiras e fitas, perfis, barras redondas, chatas ou quadradas, vergalhões) - incl. canos e tubos	19.21	18.69	3.52	1410.83
1115	1114 Produção de Fundidos de Metais não ferrosos e suas Ligas - excl. metais preciosos	14.99	14.73	6.82	735.79
1115	1115 Produção de Forjados de Metais não Fer- rosos e suas Ligas - excl. metais preciosos	11.10	11.35	9.18	648.45
1116	1116 Produção de Arames e Fios não Elétricos de Metais Não Ferrosos e sua Ligas - excl. de metais preciosos	18.88	19.15	11.90	784.98
1117	1117 Produção de Relaminados e Retrefilados de Metais Não Ferrosos e suas Ligas - excl. de metais preciosos	13.80	13.90	2.54	1665.63
1118	1118 Produção de Soldas e Anodos	23.15	17.04	7.05	2312.11
1119	1119 Metalurgia dos Metais Preciosos	21.48	26.12	1.61	3210.41
1120	1120 Metalurgia do Po - incl. peças moldadas	16.27	14.82	12.21	730.31
1130	1130 Fabricação de Estruturas Metálicas	14.16	13.78	14.74	590.37
1140	1140 Fabricação de Artefatos de Trefilados de Ferro e Aço, e de metais não ferrosos - excl. móveis	13.53	13.27	12.69	766.66
1150	1150 Estanpária, Funilaria e Embalagens Metálicas	14.71	14.10	10.57	682.29
1160	1160 Serralheria, Fabricação de Yanguas, Reservatórios e Outros Recipientes Metálicos, e de Artigos de Caldeirão,				

Tabela 2.8
Salário Médio, Parcela Salarial e Produtividade
Metalúrgica
Estado de São Paulo
1980

CLASSIF. RAIS	CLASSIFICAÇÃO DE ATIVIDADE - IBGE	SALARIO	MEDIO	TOTAL DE	VALOR DA
		TOTAL	PRODUÇÃO	PRODUÇÃO	PESSOAL
		(CR\$1000)	(Cr\$1000)	(em %)	(Cr\$1000)
	Pecas e Acessorios - excl. obras de caldeiraria pesada	10.91	11.41	10.58	531.21
1170	1170 Fabricação de Artefatos de Cutelaria, Ferramentas Manuais e Fabricação de Artefatos de Metal para Escritorio e para Usos Pessoal e Domestico - excl. ferramentas para maquinas	12.53	12.41	14.01	667.26
1180	1180 Tempera, Cementação e Tratamento Termico de Aço, Recozimento de Arames e Serviços de Galvanotecnica	13.91	14.24	21.63	486.27
-	1190 Fabricação de Ferragens Eletrotécnicas de Granalhas e Po Metalico e de Outros Artefatos de Metal, não Especificados ou não Classificados	10.48	15.68	11.60	889.21
-	1191 Fabricação de Ferragens Eletrotécnicas para Instalações de Redes e Subestações de Energia Elétrica e Telecomunicações	11.61	11.56	13.27	662.94
-	1192 Fabricação de Granalhas e Po Metalico	15.18	17.34	5.60	950.24
1199	1199 Fabricação de Outros Artefatos de Metal Não Especificados ou Não Classificados	20.67	16.85	12.11	948.04
11	11 METALURGICA	15.39	15.06	8.17	813.63
	INDUSTRIA DE TRANSFORMAÇÃO	14.58	14.47	7.89	921.61

Fonte: Censo Industrial, 1980, São Paulo, FIDEE

Tabela 2.9

Salário Médio, Parcela Salarial e Produtividade
MecânicaEstado de São Paulo
1988

CLASSIF.	CLASSIF.	CLASSIFICACAO DE ATIVIDADE - IBGE	SALARIO MEDIO	TOTAL DE VALOR DA SALARIOS/ TRANSF.	VALOR DA IND./TOT IND. OCUPADO	PRODUCAO IND. OCUPADO	PRODUCAO IND. OCUPADO
RAIS	RAIS		(Cr\$1000)	(Cr\$1000)	(em %)	(Cr\$1000)	(Cr\$1000)
1210	1210	1210 Fabricacao de Caldeiras Geradoras de Vapor, Maquinas Matrizes Nao Eletricas, Obras de Caldeiraria Pesada e de Equipamentos de Transmissao para Fins Industriais - Pecas e Acessorios	20.59	20.02	12.13	994.69	
1220	1220	1220 Fabricacao de Maquinas, Aparelhos e Equipamentos para Instalacoes Hidraulicas, Aero-tecnicas, Termicas - incl. alimentados por energia solar - de Ventilacao e Refrigeracao, Equipados ou Nao com Motores Eletricos	20.51	18.97	13.33	1029.20	
1230	1230	1230 Fabricacao e Montagem de Maquinas Ferramentas, Maquinas Operatrizes e Aparelhos Industriais com ou sem Motores Eletricos - incl. pecas e acessorios	23.05	23.03	17.58	872.33	
1231	1231	1231 Fabricacao e Montagem de Maquinas Ferramentas, Maquinas Operatrizes e Equipamentos Industriais de Uso Especifico	22.04	21.63	13.19	1061.65	
1232	1232	1232 Fabricacao de Pecas Acessorios, Utensilios e Ferramentas para maquinas Industriais	24.00	24.21	24.71	693.51	
1240	1240	1240 Fabric. Maq., Apar. e Mat. para Agricultura, Avicultura, Cunicultura, Apicultura Criacao de Outros Eq. Animais e Obtencao de Prod. de Origem Animal e para Benef. ou Prep. de Prod. Agric. - incl. pecas e acessorios	15.08	15.09	9.19	967.81	
1250	1250	1250 Fabricacao e Montagem de Maq., Apar. e Equip. Diversos - incl. pecas e acess.	17.94	16.63	11.02	985.45	

Tabela 2.9
Salário Médio, Parcela Salarial e Produtividade
Mecânica
Estado de São Paulo
1980

CLASSIF. RAIS	CLASSIF. RAIS	CLASSIFICACAO DE ATIVIDADE - IBGE	SALARIO MEDIO TOTAL (Cr\$1000)	PRODUCAO IND. (Cr\$1000)	TOTAL DE VALOR DA SALARIOS/ TRANSF. VALOR DA (IND./TOT PRODUCAO PESSOAL IND. OCUPADO (em %) (Cr\$1000)
1251	1251	1251 Fabric. e Montagem de Maq., Apar. e Equip. para Instal. Ind. e Com.	21.07	19.31	15.35 848.56
1252	1252	1252 Fabric. e Montagem de Maq., Apar. e Equip. Para o Exercício de Artes e Ofícios	13.36	13.78	10.22 1026.95
1252	1252	1253 Fabric. e Montagem de Maq., Apar. e Utens. Elétricos ou Não, para Escritório - excl. eletrônicas	15.76	14.63	9.53 814.19
1254	1254	1254 Fabric. e Montagem de Maq. e Apar. de Uso Doméstico, Equip. ou não com Motores Elétricos	11.58	11.37	4.13 1187.78
-	-	1259 Fabric. de Peças e Acess. para Maq., Apar. e Equip. Diversos	15.88	16.03	13.26 551.89
1260	1260	1260 Fabric. de Cronômetros e Relógios, Elétricos ou não - incl. peças e acess.	12.52	12.07	9.29 1202.30
1270	1270	1270 Fabric. e Montagem de Tratores e de Maq. e Apar. de Terraplanagem - incl. peças e acessórios	20.19	19.78	4.71 1912.09
-	-	1280 Serv. Ind. de Usinagem (torno, freza, etc), soldas e semelhantes e reparação ou manutenção de caldeiras geradoras de vapor; de Maq. Motrizes não Eletr.; Maq. e Equip. para Transmissão Ind.; Maq., Apar. e Equip. para Instal. Hidráulicas, Aerotécnicas, Térmicas, de Ventil. e Refrigeração, Maq.-Ferramentas, Maq. Operatrizes e de Uso Ind. Específico; Maq. e Apar. Agric., Tratores e Maq. de Terraplanagem	23.68	23.91	42.22 499.41
-	-	1281 Serv. Inds. de Usinagem (torno, freza, etc)			

Tabela 2.9
Salário Médio, Parcela Salarial e Produtividade
Mecânica
Estado de São Paulo
1980

CLASSIF. RAIS	CLASSIF. RAIS	CLASSIFICACAO DE ATIVIDADE - IGC	SALARIO MEDIO (Cr\$1000)	TOTAL DE VALOR DA PRODUCAO (Cr\$1000)	VALOR DA IND. / TOT. IND. OCUPADO (em %)	VALOR DA PRODUCAO PESSOAL (Cr\$1000)
		Soldas e Semelhantes	16.37	17.20	31.31	486.25
1280	1280	1282 Repar. ou Manut. de Calderias Geradoras de Vapor; de Maq. Motrizes ao Eleir. Maq. e Equip. para Transmissao Industrial; Maq., Apar. e Equip. para Instal. Hidraulicas, Aerotecnicas, Termicas, de Ventil e Refrigeracao; Maq.-Ferramentas, Maq. Operatrizes e Uso Ind. Especifico; Maq. e Apar. Agric., Tratores e Maquinas de Terraplanagem	25.02	25.03	44.07	501.04
-	-	1290 Armas, Municoes e Equipamentos Militares	15.64	15.39	11.64	679.12
12	12	12 MECANICA	21.64	21.39	16.92	816.48
		INDUSTRIA DE TRANSFORMACAO	14.58	14.47	7.89	921.61

Fonte: Censo Industrial, 1980, São Paulo, FIBGE

Tabela 2.10
Salário Médio, Parcela Salarial e Produtividade
Material Elétrico e Comunicações
Estado de São Paulo
1980

CLASSIF. RAIS	CLASSIFICAÇÃO DE ATIVIDADE - ISGE	SALÁRIO	MÉDIO	TOTAL DE
		TOTAL	PRODUÇÃO	VALOR DA
		(Cr\$1000)	(Cr\$1000)	PROD. (em %)
1310	1310 Construção de Máquinas, Aparelhos e Equipamentos para Produção, Transmissão, Distribuição, Medida e Controle de Energia Elétrica em Alta e Baixa Tensão; Peças e Acessórios - exclusive o Material destinado a Instalações em Circuito de Consumo	19.05	17.40	13.63
1320	1320 Fabricação de Material Elétrico - exclusive a fabricação de material elétrico para veículos	15.74	14.99	8.55
1330	1330 Fabricação de Lâmpadas - inclusive peças e acessórios	15.74	15.40	10.41
1340	1340 Fabricação de Material Elétrico para Veículo, suas peças e acessórios - exclusive motores elétricos de tração para veículos ferroviários	15.52	14.71	9.08
-	1350 Fabricação de Aparelhos Elétricos para Uso Doméstico, Pessoal, Industrial, Comercial e Eletroquímico, peças acessórios	16.83	15.14	9.53
1351	1351 Fabricação de Aparelhos Elétricos para Usos Domésticos e Pessoal - inclusive ferramentas elétricas manuais	15.72	14.60	6.59
1352	1352 Fabricação de Aparelhos e Utensílios Elétricos para Fins Industriais e Comerciais	21.52	18.96	18.90
1353	1353 Fabricação de Aparelhos e Equipamentos Elétricos para Fins Eletroquímicos e Outros Usos Técnicos	15.68	15.92	13.92
1359	1359 Fabricação de Peças e Acessórios para Máquinas e Aparelhos Elétricos	10.46	10.23	14.68
1370	1370 Fabricação de Material Eletrônico Básico	14.80	12.66	10.19

Tabela 2.10

Salário Médio, Parcela Salarial e Produtividade
Material Elétrico e Comunicações
Estado de São Paulo
1980

CLASSIF. RAIS	CLASSIFICACAO DE ATIVIDADE - IBGE	SALARIO MEDIO (Cr\$1000)	TOTAL DE SALARIOS/ VALOR DA PRODUCAO (Cr\$1000)	TOTAL DE SALARIOS/ VALOR DA PRODUCAO (em %)
1360	1370 Fabricação e Montagem de Máquinas, Aparelhos e Equipamentos Eletrônicos, e Produção de Fitas e Discos Magnéticos Virgens - exclusiva para comunicações	19.70	17.13	6.79
1380	1390 Fabricação de Aparelhos e Equipamentos para Comunicação - inclusive peças e acessórios	12.92	12.38	7.71
1390	1390 Reparação ou Manutenção de Máquinas, Aparelhos e Equipamentos Industriais, Comerciais, Elétricos, e Eletrônicos - inclusive de sinalização e comunicação	23.66	21.33	37.10
13	13 MATERIAL ELÉTRICO E DE COMUNICAÇÕES	15.88	14.69	8.95
	INDUSTRIA DE TRANSFORMACAO	14.58	14.47	7.89

Fonte: Censo Industrial, 1980, São Paulo, FIBGE

Tabela 2.11
Salário Médio, Parcela Salarial e Produtividade
Material de Transporte
Estado de São Paulo
1980

CLASSIF. EATS	CLASSIFICAÇÃO DE ATIVIDADE - IRGE	SALÁRIO	MÉDIO	TOTAL DE
		TOTAL	PRODUÇÃO	SALÁRIOS/ VALOR DA PRODUÇÃO IND. (em %)
		(Cr\$1000)	(Cr\$1000)	
-	1410 Constr. e Repar. de Embarcações e Estrut. Flutuantes, de Caldeiras, Máquinas, Turbinas e Motores Marít. - incl. peças e acessórios	15.57	16.06	17.32
1411	1411 Contr. de Embarcações - incl. à Montagem de Cascos e Estrut.	11.40	11.31	20.43
1411	1412 Fabr. de Máquinas e Turbinas Marít. a Vapor, de Motores Marít. de Combust. int. e de Caldeiras Marít.	24.79	23.33	11.78
1413	1413 Reparação de Embarcações e de Mot. Marít. em Estaleiros	16.54	17.18	29.23
-	1419 Fabric. de Peças e Acess. para Embarcac. Máquinas, Turbinas e Motores Marít. incl. Caldeiras	10.24	10.83	16.27
-	1420 Construção, Montagem e Repar. de Veículos Ferroviários - incl. a Fabric. de Motores de Combustão int., Caldeiras, Peças e Acessórios	23.81	23.48	21.96
1421	1421 Constr. e Montagem de Locomotivas, Carrros-Motores e Vagões - incl. a Fabric. de Motores de Combustão Int. e Caldeiras para Veic. Ferroviários	26.54	26.94	15.93
1421	1422 Fabric. de Peças e Acess. para Veic. Ferroviário	25.68	25.32	12.08
1424	1423 Repar. de Veic. Ferrov. - Incl. a Repar. de Caldeiras e Motores	21.34	20.93	50.03
-	1430 Fabricação e Montagem de Veículos Automotores - incl. peças e acess.	19.34	18.84	5.62
1432	1431 Fabric. de Unidades Motrizes	x	x	x
1432	1432 Fabric. de Veic. Autômatos - Incl. Montagem	22.03	22.52	2.08

Tabela 2.11
Salário Médio, Parcela Salarial e Produtividade
Material de Transporte
Estado de São Paulo
1980

CLASSIF. RAIS	CLASSIFICACAO DE ATIVIDADE - IBGE	SALARIO MEDIO TOTAL (Cr\$1000)	PRODUCAO (Cr\$1000)	TOTAL DE SALARIOS/ VALOR DA PRODUCAO IND. (em %)
1433	1433 Fabric. de Peças e Acessorios para Veiculos Automotores - excl. Confeccionados com Vidros, para Instalacoes Eletr., Papel e Papelaor/Fibra Prensado ou Isolante; Borracha; Material Plastico para Taxímetros e Velocímetros	18.88	18.20	9.21
1434	1434 Recondicionamento ou Recup. para Veic. Automotores	13.15	13.57	22.43
-	1435 Repar. e Manut. Executada pela empresa em suas proprias frotas de Veic. Rod.		x	x
1440	1440 Fabric. de Cabines e Carrocerias para Veic. Automotores - Incl. Peças e Acess.	15.21	15.20	11.93
1450	1450 Fabric. de Bicicletas, Motocicletas, Triciclos e Motociclos - incl. Peças e Acessorios	10.20	9.77	8.02
-	1470 Constr., Montagem e Repar. de Avioes - incl. a Fabric. de Peças e Acess., e a Repar. de Turbinas e Motores de Aviacao	31.63	30.83	20.26
1471	1471 Construcão e Montagem de Avioes - incl. a Fabric. de Peças e Acessorios	30.70	29.95	15.80
1472	1472 Repar. de Avioes, Turbinas e Motores de Aviacao	31.50	32.17	33.89
1480	1480 Fabric. de Outros Veiculos - incl. Peças e Acessorios	16.56	16.19	12.69
1490	1490 Fabric. de Bancos e Estofados para Veiculos	16.26	16.36	8.39

Tabela 2.11
 Salário Médio, Parcela Salarial e Produtividade
 Material de Transporte
 Estado de São Paulo
 1980

CLASSIF. RAIS	CLASSIFICACAO DE ATIVIDADE - IBGE	SALARIO MEDIO TOTAL (Cr\$1000)	PROD. IND. PRODUCAO (Cr\$1000)	TOTAL DE SALARIOS/ VALOR DA PRODUCAO IND. (em %)
14	14 MATERIAL DE TRANSPORTE	18.86	18.47	6.94
	INDUSTRIA DE TRANSFORMACAO	14.56	14.47	7.89

Fonte: Censo Industrial, 1980, São Paulo, FIBGE

Tabela 2.12
 RELAÇÃO DOS SINDICATOS DE TRABALHADORES NAS INDÚSTRIAS METALÚRGICA, MECÂNICA,
 MATERIAL ELÉTRICO E ELETRÔNICO E MATERIAL DE TRANSPORTE
 ESTADO DE SÃO PAULO

SINDICATOS			
11	STIM de Aracatuba	121	STIM de Matão
12	STIM de Araraquara	122	STIM de Mococa
13	STIM de Araras	123	STIM de Nogi das Cruzes
14	STIM de Bauru	124	STIM de Osasco
15	STIM de Botucatu	125	STIM de Presidente Prudente
16	STIM de Bragança Paulista	126	STIM de Ribeirão Preto
17	STIM de Campinas	127	STIM de São Bernardo do Campo e Diadema
18	STIM de Catanduva	128	STIM de São Caetano do Sul
19	STIM de Cruzeiro	129	STIM de São Carlos
110	STIM de Espírito Santo do Pinhal	130	STIM de São José dos Campos
111	STIM de Guarulhos	131	STIM de São Paulo
112	STIM de Itapeva	132	STIM de Santa Bárbara d'Oeste
113	STIM de Itú	133	STIM de Santos
114	STIM de Jaboticabal	134	STIM de Santo André
115	STIM de Jau	135	STIM de Sorocaba
116	STIM de Jundiaí	136	STIM de Taubaté
117	STIM de Laranjal Paulista	137	STIM de Franca
118	STIM de Limeira	138	STIM de Pederneiras
119	STIM de Lins	139	STIM de Piracicaba
120	STIM de Lorena		

Tabela 2.13

RELAÇÃO DOS SINDICATOS DE DAS INDUSTRIAS METALURGICA, MECANICA,
MATERIAL ELETRICO E COMUNICACOES, E MATERIAL DE TRANSPORTE
ESTADO DE SAO PAULO

SINDICATOS	
1	Sindicato da Industria de Aparelhos Elétricos, Eletrônicos e Similares do Estado de São Paulo 112 Sindicato da Industria de Lâmpadas e Aparelhos Elétricos de Iluminação no Estado de São Paulo
2	Sindicato da Industria de Artefatos de Ferro, Metais e Ferramentas em Geral de São Paulo 113 Sindicato da Industria de Materiais e Equipamento Ferroviários e Automotivos no Estado de São Paulo
3	Sindicato da Industria de Artefatos de Metais Não-Ferrosos de São Paulo 114 Sindicato da Industria Mecânica do Estado de São Paulo
4	Sindicato da Industria de Artigos e Equipamentos Odontológicos, Médicos e Hospitalares do Estado de São Paulo 115 Sindicato da Industria de Parafusos, Porcas, Rebites e Similares no Estado de São Paulo
5	Sindicato da Industria de Balanças, Pesos e Medidas de São Paulo 116 Sindicato da Industria de Proteção, Tratamento e Transformação de Superfícies do Estado de São Paulo
6	Sindicato da Industria de Condutores Elétricos, Trefilação e Laminagem de Metais Não-Ferrosos do Estado de São Paulo 117 Sindicato da Industria de Refrigeração, Aquecimento e Tratamento de Ar no Estado de São Paulo
7	Sindicato da Industria de Esquadrias e Construções Metálicas do Estado de São Paulo 118 Sindicato da Industria de Reparação e Acessórios de São Paulo
8	Sindicato da Industria de Estamparia de Metais do Estado de São Paulo 119 Sindicato da Industria de Trefilação e Laminagem de Metais Ferrosos no Estado de São Paulo
9	Sindicato da Industria de Forjaria no Estado de São Paulo 120 Sindicato Interestadual da Industria de Máquinas
10	Sindicato das Industrias de Fundição do Estado de São Paulo 121 Sindicato Nacional da Industria de Componentes para Veículos Automotores
11	Sindicato da Industria de Fundição de São Paulo 122 Sindicato Nacional da Industria de Tratores, Caminhões, Automóveis e Veículos Similares

Tabela 2.14
EVOLUÇÃO DAS REIVINDICAÇÕES, ACORDOS E DISSÍDIOS, POR CATEGORIAS DE TRABALHADORES
METALÚRGICOS DO ABC, INTERIOR E S. PAULO, OSASSO E GUARULHOS
ESTADO DE SÃO PAULO
1970 - 1993

CATEGORIAS	ABC						FERRAGÃO/INTERIOR						S.P./OSASSO/GUARULHOS					
	761	791	831	811	821	831	761	791	801	811	821	831	761	791	831	811	821	831
SALARIO																		
salário profissional	I	I	IN	IN	IN	IN	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	IN	IN
reajuste com 2 unico	IP	IN	IN	IP	IP	IN	IN	IN	IN	I	IN	IN						
reajuste econômico	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	IP	IP	IP	IP	IP	IP
piso salarial	IP	IP	IP	IP	IP	IP	IP	IP	IP	IP	IP	IP						
salário substituto	IC	I	IC	IC	IP	IP	IC	I	IC	IC	IC	IP	IP	IP	IP	IP	IP	IP
reajuste empregado novo	IP	IP	IP	IP	IC	I	IP	IP	IP	I	IC	IP	I	I	IP	IP	IP	IP
mudança de data-base	IN	I	I	IN	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I
reajuste trimestral	I	IN	IN	IN	IN	I	I	IN	IN	IN	IN	I	IN	IN	IN	I	I	I
multa por atraso de pagamento	I	I	I	IN	IC	IC	IN	I	IN	IC	IC	IN	IN	I	I	IP	IP	I
reajuste sazonal	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I
salário promoção	IN	IN	IN	IN	IN	I	IN	I	IN	IN	IP	IN	I	I	IP	IP	IP	I
reajuste mensal	I	I	I	I	IN	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I
compensação salarial	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I
salário admissao	IC	IC	IC	IP	I	I	IN	IC	IP	IP	IP	I	I	I	I	I	I	I
taxa de produtividade unica	I	I	IN	IN	IP	IN	I	IN	IN	IN	I	I	I	IN	IN	I	I	I
ADICIONAIS E TAXAS																		
extensão do sal família a esposa	IN	I	I	IN	I	I	IN	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I
adicional de horas extras	IN	IN	IN	IP	IP	IP	IN	I	IP	IP	IP	IN	IP	IP	IP	IP	IP	I
adicional noturno	IN	I	I	IN	IN	I	IN	I	IN	IN	I	I	IN	I	IN	IN	IN	I
adicional tempo de serviço	IN	I	I	IN	I	I	IN	I	IN	IN	IN	IN	IN	I	I	IN	IN	I
ratificação especial	I	I	I	I	I	I	I	I	I	IN	IP	I	I	I	I	I	I	I
adicional de insalubridade/periculosidade	I	I	IN	IN	I	IN	I	IN	I	I	I	I	IN	IN	IN	IN	IN	I
adicional de desconforto	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	IN	IN	IN
ratificação férias	IN	I	I	IN	IN	IN	IN	IN	IN	IN	IN	IN						
complementação do fgts	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I
adicional de turno	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I
POLITICA DE BEM ESTAR DA EMPRESA																		
subsídio refeição	I	I	I	IN	IN	IN	I	I	I	IN	IP	I	IN	I	IP	IP	IP	I
subsídio transporte	IN	IN	IN	IN	IN	IN	I	I	I	IN	IP	I	I	I	I	IP	IP	I
complementação benefício previdencia	IN	I	IN	IP	IP	IP	IN	I	IN	IN	IN	IP	IN	I	IP	IP	IP	I
refeição	IN	I	I	IN	IN	IN	I	I	IN	IN	I	I	I	I	I	IN	IN	IN
vacância	IN	I	I	IN	IN	I	IN	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I
sist. medica e odontologica	I	I	I	I	I	IN	I	I	I	IN	I	I	I	I	I	IN	IN	IP
sist. medica e odontol. aos aposentados	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I
construção de refeitórios	I	I	I	IN	IN	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I	I
limp. sanit. dentro de plantas	I	I	I	IN	I	I	I	IN	IN	IN	I	I	I	I	I	I	IN	IN

TABELAS DO CAPÍTULO 02

Tab. 2.14
 ELUCIDAO DAS REVISOES, ACORDOS E DISPOSIOES, PRA CATEGORIAS DE TRABALHADORES
 METALURGICOS DO ABC, INTERIOR E S. PAULO, OSASCO E GUARULHOS
 ESTADO DE SAO PAULO
 1978 - 1993

CATEGORIAS	ANOS	TEMAS	de seguraca e acclima do trabalho	ACORDO DO POPOLO SINDICAL	
I I	1 1	I I	I I	I I	
					estabilidade com salario
					estabilidade com salario e/ou negociado
					controle das chefias
					acesso dos dirigentes as fabricas
					eleicoes c/ps
					estabilidade c/peiros e candidatos
					contribuicoes assistenciais
					multa por descumprimento de acordo
					reconhecimento assistencia nat. do sindicato
					aviso de greve do sindicato
					retorno ao sindicato
					retorno ao sindicato
					estabilidade para o delegado
					atividades sindicais
					dispensa do trab. para atividades sindicais
					comissao de fabrica
					estabilidade da comissao
					utilizaco do correio interno
					comissao sindicato e fiesp
relaco deatros e admitidos p/o sindicato					
entrega de recibos de assalida p/ o sindicato					
homologaco de resciso de contrato no sindicato					
acompanhaco de acidentados de trabalho no sindicato					
informaco sobre salarios e funcoes aos sindicatos					
comissao paritaria					

FDRE: Pautas existentes nos sindicatos e acordos e dissidios arquivados
 na Delegacia e no Tribunal Regional do Trabalho/Estado de
 Estudos em Politicas Publicas - HERTZ/AMICAMP
 NOTA: (N) nao concedido ; (P) parcialmente concedido ; (C) concedido

Tabela 2.15
 SALÁRIOS BÁSICOS E PISOS SALARIAIS DA CATEGORIA PROFISSIONAL METALÚRGICA
 SINDICATO DE SÃO PAULO
 1978 - 1980

Salário Mínimo Vigente		SINDICATOS RPD				SINDICATOS DO INTERIOR (FEDERAÇÃO)				SINDICATOS DE SÃO PAULO, OSOASO E BOMBAZINHAS			
		Reivindicado		Acordeado/ Reivindicado		Reivindicado		Acordeado/ Reivindicado		Reivindicado		Acordeado/ Reivindicado	
		Mínimos		Mínimos		Mínimos		Mínimos		Mínimos		Mínimos	
Anos		Valor (Cr\$)		Em Salários		Em Salários		Em Salários		Em Salários		Em Salários	
				Mínimos		Mínimos		Mínimos		Mínimos		Mínimos	
1978	mai	3000	...	9,00	0	3012	...	0,00	0	4518	2550	0,56	1,62
	nov	3500											
1979	mai	2200	3204	0,71	1,41	4510	3284	0,71	1,41	7200	4200	0,56	1,43
	nov	2900											
1980	mai	4149	5904	0,49	1,42	7235	5904	0,82	1,42	10950	8232	0,59	1,42
	nov	5700											
1981	mai	8464	12120	0,87	1,43	19950	12120	0,87	1,43	31555	17620	0,56	1,47
	nov	11920											
1982	mai	14000	25000	0,63	1,55	28300	25000	0,90	1,55	112000	38040	0,34	1,61
	nov	23500											
1983	mai	34776	45000(b)	...	1,29	...	45000(b)	...	1,29	172000	75000(a)	0,44	1,31
	nov	57120											
	mai	34776	54024(c)	...	1,55	54024(c)	1,55	95000(e)	95000(e)	0,55	1,66
	nov	57120											
	mai	34776	79200(d)	...	2,28	79200(d)	2,28	105000(f)	105000(f)	0,61	1,84
	nov	57120											

Fonte: Pautas, Dissídios e Convencões, Tribunal e Delegacia Regionais do Trabalho, São Paulo, 1978-1983.

Obs.: a) Santo André reivindicou um piso igual a 3 salários mínimos d) empresas com mais de 600 empregados
 b) empresas com até 50 empregados e) empresas com 50 a 2500 empregados
 c) empresas com 50 a 600 empregados f) empresas com mais de 2500 empregados

Tabela 2.16
 ÍNDICES DE PRODUTIVIDADE DA CATEGORIA DOS TRABALHADORES NO SETOR METALÚRGICO
 ESTADO DE SÃO PAULO
 1980 - 1983

ANOS	1980				1981				1982				1983				
	CLASSE DE SALÁRIOS MÍNIMOS				CLASSE DE SALÁRIOS MÍNIMOS				CLASSE DE SALÁRIOS MÍNIMOS				CLASSE DE SALÁRIOS MÍNIMOS				
CATEGORIAS	Ate 3	13 a 5	15 a 101	>10	Ate 3	13 a 5	15 a 101	10 a 15	15 a 20	Ate 3	13 a 5	15 a 101	>10	Ate 3	13 a 5	15 a 101	>10
ABC	7.0	6.0	4.0		8.0	6.1	6.1	3.0	3.0	5.5	5.5	5.5		(*)	(*)	(*)	
Interior	7.0	6.0	4.0		8.0	6.1	6.1	3.0	3.0	5.0	5.0	2.5		(*)	(*)	(*)	
S. Paulo, Osasco e Sorocaba	8.0	6.0	6.5	2.0	5.0	3.0	2.0			4.0	4.0	4.0		(**)	(**)	(**)	(**)

FORTE: Departamento Interministerial de Estatística e Estudo Socio-Econômico (DIEESE),
 Núcleo de Estudos em Políticas Públicas - NEPP/UNICAMP

Obs.: (*) Em 1983, os metalúrgicos do ABC e Interior obtiveram índices de produtividade segundo o tamanho da empresa e para os trabalhadores que ganhavam até 10 salários mínimos. São os seguintes os índices de produtividade obtidos:

Numero de empregados por estabelecimento em 31/3	Índice de Produtividade
até 50	2.0
de 51 a 200	2.0
de 201 a 1000	3.0
de 1001 a 4000	4.0
de 4001 a 6000	5.0
acima de 6000	6.0

(**) Os metalúrgicos de São Paulo tiveram em 1983 somente um abono igual a 4% do valor do salário.

Tabela 2.19
 ESTRUTURA OCUPACIONAL, SEGUNDO QUALIFICACAO
 METALURGICA
 Estado de São Paulo

INDUSTRIAS	TOTAL	INAO QUAL	ISENI QUAL	QUAL	QUAL	QUAL	TECNICO	TRIV SUP	ADMIN	GERENCIA	TRATORIA	VENDEAS	SERVICDS	AGRICOLAS	INDAG CLASS
1101,1102,1103	100.00	29.40	28.57	19.30	3.86	2.84	17.34	2.04	0.00	0.00	5.10	0.00	2.04		
1104	100.00	11.55	39.44	17.50	10.22	2.98	14.00	0.61	0.10	0.92	2.55	0.20	0.81		
1105	100.00	18.58	27.04	19.83	7.59	0.42	14.76	2.95	0.00	1.60	3.79	0.00	2.53		
1106	100.00	0.50	46.02	14.10	6.96	4.37	9.72	0.64	0.00	0.32	3.72	0.00	3.02		
1107,1108,1109	100.00	9.08	46.10	10.00	6.19	0.66	11.00	1.37	0.22	1.37	2.52	0.00	1.00		
1111,1112	100.00	11.74	37.50	12.20	3.30	1.03	26.47	1.47	0.00	0.73	4.04	0.00	0.00		
1114,1115,1116	100.00	12.83	49.55	14.79	2.31	1.76	9.44	0.35	0.53	0.17	2.31	0.00	5.00		
1117	100.00	0.00	23.52	5.00	0.00	0.00	35.29	5.00	0.00	17.64	5.00	0.00	5.00		
1118	100.00	18.66	28.66	9.59	0.00	0.00	19.99	0.00	0.00	19.99	3.33	0.00	3.33		
1119,1120	100.00	12.11	36.00	16.09	4.91	0.01	11.47	3.27	0.00	3.27	4.91	0.00	4.91		
1121	100.00	10.15	30.41	19.24	5.14	2.96	8.13	1.00	0.00	1.00	2.98	0.27	7.31		
1140	100.00	5.00	50.26	15.32	3.56	1.24	12.12	0.09	0.00	2.49	3.03	0.00	5.16		
1151	100.00	14.00	41.00	15.76	2.22	0.79	10.00	0.00	0.47	1.43	3.34	0.15	9.20		
1160	100.00	11.07	33.37	20.15	2.31	0.66	7.20	0.16	0.00	0.49	3.64	0.00	9.60		
1170	100.00	10.53	42.75	11.92	1.03	0.55	13.21	0.55	0.00	1.46	3.66	0.00	5.50		
1180	100.00	12.02	49.10	9.00	1.09	1.09	12.56	1.63	0.00	0.00	3.02	0.74	0.74		
1190	100.00	14.32	39.20	16.00	2.20	0.76	12.30	0.04	0.07	1.46	2.20	0.00	10.32		
metalurgica	100.00	12.99	41.04	16.55	4.05	1.47	12.10	0.00	0.11	1.28	2.97	0.04	6.45		

Fonte: RAIS/MTb

INDUSTRIAS	TOTAL	INAO QUAL	ISENI QUAL	QUAL	QUAL	QUAL	TECNICO	TRIV SUP	ADMIN	GERENCIA	TRATORIA	VENDEAS	SERVICDS	AGRICOLAS	INDAG CLASS
1101,1102,1103	1.32	0.27	0.20	0.26	0.04	0.03	0.23	0.00	0.00	0.00	0.07	0.00	0.00		
1104	11.18	1.29	4.30	1.97	1.14	0.30	1.57	0.07	0.01	0.10	0.29	0.02	0.09		
1105	2.68	0.50	0.75	0.50	0.20	0.01	0.40	0.00	0.00	0.05	0.10	0.00	0.07		
1106	6.00	0.57	3.04	0.93	0.46	0.29	0.64	0.04	0.00	0.02	0.25	0.00	0.26		
1107,1108,1109	5.12	0.50	2.36	0.98	0.32	0.03	0.56	0.07	0.01	0.07	0.13	0.00	0.07		
1111,1112	3.23	0.30	1.21	0.42	0.11	0.06	0.85	0.05	0.00	0.02	0.13	0.00	0.00		
1114,1115,1116	6.41	0.02	3.10	0.95	0.15	0.11	0.61	0.02	0.03	0.01	0.15	0.00	0.20		
1117	0.26	0.00	0.01	0.02	0.00	0.00	0.09	0.02	0.00	0.05	0.02	0.00	0.02		
1118	0.31	0.05	0.00	0.03	0.00	0.00	0.06	0.00	0.00	0.06	0.01	0.00	0.01		
1119,1120	1.42	0.19	0.52	0.23	0.07	0.01	0.16	0.05	0.00	0.05	0.07	0.00	0.07		
1121	4.45	0.01	1.49	0.86	0.23	0.13	0.36	0.05	0.00	0.05	0.13	0.01	0.33		
1140	6.34	0.37	3.19	0.97	0.23	0.00	0.77	0.06	0.00	0.16	0.19	0.00	0.33		
1150	7.10	1.00	2.92	1.12	0.16	0.06	0.74	0.04	0.03	0.10	0.24	0.01	0.66		
1160	6.99	0.70	2.70	1.03	0.16	0.00	0.51	0.01	0.00	0.03	0.25	0.00	0.57		
1170	6.02	1.11	2.57	0.72	0.11	0.03	0.79	0.03	0.00	0.09	0.22	0.00	0.33		
1180	2.12	0.26	1.04	0.21	0.02	0.02	0.27	0.03	0.00	0.00	0.03	0.14	0.19		
1190	20.45	3.07	11.15	4.57	0.85	0.22	3.52	0.21	0.02	0.43	0.45	0.00	2.94		
metalurgica	100.00	12.99	41.04	16.55	4.05	1.47	12.10	0.00	0.11	1.28	2.97	0.04	6.45		

Fonte: RAIS/MTb

TABELA 2.20
TAMANHOS MEDIOS E CARACTERISTICOS
INDUSTRIA METALURGICA
1980

INDUSTRIAS	TAMANHO CARACTERISTICO	TAMANHO MEDIO	TM/TC
1101, 1102, 1103	1517.69	121.84	0.08
1104	3023.21	506.84	0.19
1105	972.94	174.63	0.18
1106	705.42	102.66	0.15
1107, 1108, 1109	1192.64	180.07	0.15
1111	1423.87	75.21	0.05
1113, 1114, 1115, 1116	577.54	51.94	0.09
1117	109.69	66.50	0.61
1118	136.31	50.23	0.37
1119, 1120	323.76	79.05	0.24
1130	612.68	36.30	0.06
1140	465.42	49.75	0.11
1150	478.73	58.50	0.12
1160	223.93	11.83	0.05
1170	453.26	62.97	0.14
1180	84.61	30.74	0.36
1199	370.43	52.06	0.14
11	642.97	50.56	0.07

Fonte: RAIS/MTB

Tabela 2.22

ESTRUTURA OCUPACIONAL SEGUNDO QUALIFICACAO

MECANICA

Estado de Sao Paulo

INDUSTRIAS	TOTAL	INAO	QUAL	ISEMI	QUAL	QUAL	TECNICO	INIV SUP	TAQUIN	GERENCIA	DIRETORIA	AVULSOS	SERVICIOS	INDICLASSIAS	CLASSI
1216,12201	160,00	9,31	19,06	28,71	6,85	2,43	13,65	0,99	0,11	1,77	2,89	0,00	12,19		
1231,12321	160,00	6,84	19,78	43,41	4,74	0,58	13,61	1,27	0,00	1,93	3,58	0,15	4,51		
12401	160,00	5,92	29,76	34,69	3,99	1,43	12,29	0,59	0,00	1,68	2,87	0,40	5,75		
12511	160,00	12,28	18,51	36,19	6,90	2,18	12,97	0,52	0,42	1,34	3,00	0,00	3,95		
52,12531254,12601	160,00	18,66	36,46	24,39	7,46	1,63	18,46	0,66	6,54	2,13	2,26	0,00	1,99		
1270,12701	160,00	6,15	21,41	30,57	9,97	1,01	18,47	0,43	0,02	1,91	3,46	0,00	4,24		
12991	160,00	7,57	21,21	34,06	4,48	1,84	14,78	1,23	0,61	2,72	3,34	0,00	6,18		
Mecanica	160,00	9,57	22,65	34,27	6,60	1,70	14,01	1,00	0,20	1,93	3,07	0,14	5,95		

Fonte: RAIS/HTb

INDUSTRIAS	TOTAL	INAO	QUAL	ISEMI	QUAL	QUAL	TECNICO	INIV SUP	TAQUIN	GERENCIA	DIRETORIA	AVULSOS	SERVICIOS	INDICLASSIAS	CLASSI
1216,12201	13,53	1,24	2,58	3,68	0,90	0,33	2,14	0,13	0,01	0,24	0,37	0,00	1,65		
1231,12321	22,87	1,57	4,53	9,93	1,08	0,21	2,98	0,27	0,00	0,45	0,77	0,03	1,63		
12401	9,33	0,55	2,78	3,18	0,37	0,13	1,24	0,07	0,00	0,15	0,27	0,04	0,54		
12511	18,19	2,23	3,37	6,58	1,25	0,46	2,54	0,17	0,08	0,24	0,55	0,11	0,72		
1252,12531254,12601	11,41	2,13	3,47	2,78	0,65	0,18	1,19	0,08	0,40	0,24	0,26	0,00	0,23		
1270,12701	7,42	0,46	1,59	2,27	0,74	0,14	1,37	0,05	0,03	0,14	0,27	0,05	0,31		
12991	17,23	1,09	3,65	5,57	0,77	0,32	2,53	0,21	0,11	0,47	0,56	0,00	1,41		
Mecanica	160,00	9,57	22,65	34,27	6,60	1,70	14,01	1,00	0,20	1,93	3,07	0,14	5,95		

Fonte: RAIS/HTb

TABELA 2.23
TAMANHOS MEDIOS E CARACTERISTICOS
INDUSTRIA MECANICA
1980

INDUSTRIAS	TAMANHO CARACTERISTICO	TAMANHO MEDIO	TM/TC
1210, 1220	264.98	56.92	0.21
1231, 1232	257.71	45.88	0.18
1240	477.27	68.15	0.14
1251	804.10	110.56	0.14
1252, 1253, 1254, 1260	1894.81	183.32	0.10
1270, 1280	866.25	105.10	0.12
1299	445.71	53.60	0.12
12	596.81	65.19	0.10

Fonte: RAIS/MTb

Tabela 2.24

ESTRUTURA OCUPACIONAL SEGUNDO QUALIFICAÇÃO
MATERIAL ELÉTRICO E COMUNICAÇÕES
Estado de São Paulo

INDUSTRIAS I	TOTAL	IND QUAL	ISEMI QUAL	QUAL QUAL	TECNICO	INIV SUP	ADMIN	GERENCIA	DIRETORIA	VENDAS	SERVICOS	AGRICULTAS	IND CLASSI
13101	100.00	9.86	21.30	29.93	7.49	5.91	13.60	1.97	0.00	1.77	3.15	0.00	4.93
1320,13301	100.00	13.53	30.85	17.15	6.41	1.90	11.43	1.36	0.00	1.17	4.26	0.00	11.52
13401	100.00	13.16	35.52	73.37	7.02	0.67	11.95	1.05	0.00	0.52	1.93	0.17	2.61
13511	100.00	5.74	26.78	42.29	5.51	1.83	11.14	0.57	0.00	1.37	1.95	0.11	2.64
13521	100.00	10.88	26.16	36.12	6.78	1.10	16.60	1.57	0.31	2.99	2.52	0.00	17.19
1353,13601	100.00	3.52	24.15	37.48	9.68	3.87	12.95	1.13	0.00	1.03	2.13	0.12	3.01
13701	100.00	7.88	27.97	22.47	6.69	3.42	15.92	1.93	0.14	2.23	3.12	0.00	0.03
13901	100.00	0.00	36.00	24.00	12.00	0.00	12.00	0.00	0.00	3.97	0.00	0.00	12.00
Mat. Elétr. e Com. I	100.00	9.60	27.29	20.26	6.93	2.52	12.02	1.29	0.05	1.67	2.75	0.05	7.23

Fonte: RAIS/IBGE

INDUSTRIAS I	TOTAL	IND QUAL	ISEMI QUAL	QUAL QUAL	TECNICO	INIV SUP	ADMIN	GERENCIA	DIRETORIA	VENDAS	SERVICOS	AGRICULTAS	IND CLASSI
13101	9.53	0.94	2.03	2.86	0.71	0.56	1.20	0.19	0.00	0.17	0.30	0.00	0.47
1320,13301	20.78	2.89	6.41	3.56	1.34	0.39	2.39	0.28	0.00	0.24	0.89	0.00	2.39
13401	10.77	1.42	3.80	2.52	0.76	0.09	1.29	0.11	0.00	0.06	0.21	0.02	0.28
13511	16.62	0.95	4.45	7.03	0.92	0.30	1.05	0.09	0.00	0.23	0.32	0.02	0.44
13521	14.01	1.52	7	4.22	0.95	0.15	2.25	0.22	0.04	0.42	0.35	0.00	2.41
1353,13601	14.79	0.52	3.57	5.54	1.43	0.50	1.92	0.17	0.00	0.28	0.32	0.02	0.45
13701	12.97	1.02	3.83	2.91	0.87	0.44	2.07	0.25	0.02	0.29	0.40	0.00	1.04
13901	0.51	0.00	0.19	0.12	0.06	0.00	0.06	0.00	0.00	0.02	0.00	0.00	0.06
Mat. Elétr. e Com. I	100.00	9.60	27.29	20.26	6.93	2.52	12.02	1.29	0.05	1.67	2.75	0.05	7.23

Fonte: RAIS/IBGE

TABELA 2.26
 TAMANHOS MEDIOS E CARACTERISTICOS
 INDUSTRIA DE MATERIAL ELETRICO E COMUNICACOES
 1980

INDUSTRIAS	TAMANHO CARACTERISTICO	TAMANHO MEDIO	TM/TC
1310	719.71	146.22	0.20
1320, 1330	730.34	132.17	0.18
1340	1131.72	193.25	0.17
1351	1578.42	176.90	0.11
1352	422.29	62.61	0.15
1353, 1380	671.48	107.28	0.16
1370	511.17	80.32	0.16
1390	49.40	15.34	0.31
13	775.20	107.60	0.13

Fonte: RAIS/MTb

ESTRUTURA OCUPACIONAL SEGUNDO QUALIFICACAO

MATERIAL DE TRANSPORTE

Estado de São Paulo

INDUSTRIAS	TOTAL	INAO QUAL	ISEMI QUAL	QUAL	TECNICO	INIV SUP	ADMIN	GERENCIA	DIRETORIA	VENDEAS	SERVICOS	AGRICOLAS	INAO CLASS
1411,1413	168,60	13,66	25,33	31,99	7,99	2,66	13,33	2,66	0,00	0,00	4,65	0,00	1,33
1421,1424	169,00	12,91	37,63	21,42	7,69	2,19	13,46	0,54	0,00	0,02	3,02	0,00	0,27
1432	169,00	7,12	31,37	37,53	8,18	1,46	8,55	1,00	0,00	1,04	3,46	0,00	0,20
1433	169,00	15,45	37,86	17,50	6,92	1,11	11,10	1,17	0,00	0,99	3,11	2,06	4,57
1434	169,00	6,00	1,99	44,00	3,99	0,00	24,00	0,00	0,00	7,99	1,99	0,00	9,99
1440	169,00	12,57	24,20	33,20	6,76	1,14	12,21	1,52	0,00	0,76	4,96	0,00	0,01
1450	169,00	29,25	16,75	11,37	3,79	0,31	10,12	0,63	0,31	2,53	1,58	0,00	38,29
1471,1472	169,00	1,14	7,17	41,95	10,91	6,32	20,11	1,14	0,00	4,59	4,59	0,00	0,00
1484	169,00	9,38	23,25	32,55	0,00	0,00	16,27	2,32	0,00	2,32	2,32	0,00	11,62
1490	169,00	12,37	25,42	16,16	8,47	0,00	5,08	0,00	0,00	0,00	3,28	0,00	5,08
Mat. Transporte	169,00	12,19	32,46	26,07	7,09	1,39	18,73	1,07	0,04	1,17	3,28	0,02	4,41

INDUSTRIAS	TOTAL	INAO QUAL	ISEMI QUAL	QUAL	TECNICO	INIV SUP	ADMIN	GERENCIA	DIRETORIA	VENDEAS	SERVICOS	AGRICOLAS	INAO CLASS
1411,1413	2,20	0,22	0,56	0,70	0,18	0,06	0,29	0,06	0,00	0,00	0,10	0,00	0,03
1421,1424	5,23	0,67	1,96	1,12	0,40	0,11	0,70	0,03	0,00	0,04	0,16	0,00	0,01
1432	34,59	2,47	10,86	12,93	2,83	0,50	2,96	0,35	0,00	0,36	1,20	0,00	0,07
1433	45,64	6,94	17,05	7,90	3,12	0,50	5,64	0,53	0,03	0,44	1,40	0,00	2,86
1434	0,70	0,04	0,01	0,31	0,03	0,00	0,17	0,00	0,00	0,06	0,01	0,00	0,07
1440	3,67	0,46	0,91	1,22	0,03	0,04	0,45	0,06	0,00	0,03	0,18	0,00	0,29
1450	4,51	0,91	0,40	0,51	0,17	0,01	0,46	0,03	0,01	0,11	0,07	0,00	1,73
1471,1472	2,69	0,03	0,24	1,09	0,28	0,16	0,52	0,03	0,00	0,12	0,12	0,00	0,03
1484	6,67	0,06	0,16	0,22	0,00	0,00	0,11	0,02	0,00	0,02	0,02	0,00	0,03
1490	6,81	0,34	0,21	0,03	0,07	0,00	0,04	0,00	0,00	0,00	0,03	0,00	0,04
Mat de Transporte	169,00	12,19	32,46	26,07	7,09	1,39	18,73	1,07	0,04	1,17	3,28	0,02	4,41

Fonte: RAIS/YTb

TABELA 2.29
 TAMANHOS MEDIOS E CARACTERISTICOS
 INDUSTRIA DE MATERIAL DE TRANSPORTES
 1988

INDUSTRIAS	TAMANHO CARACTERISTICO	TAMANHO MEDIO	TM/TC
1411,1413	1812.79	68.31	0.04
1421,1424	2007.41	860.12	0.43
1432	3548.50	2618.08	0.47
1433	969.62	178.67	0.18
1434	62.26	27.01	0.43
1440	480.69	51.09	0.11
1450	2198.05	263.21	0.12
1471,1472	4646.59	181.75	0.04
1480	110.96	26.00	0.23
1490	722.07	62.97	0.09
14	1768.71	212.16	0.11

Fonte: RAIS/MTb

GRAFICO 2.1

SAL. MEDIO NA PRODUCAO E PRODUTIVIDADE
SETOR METALURGICO

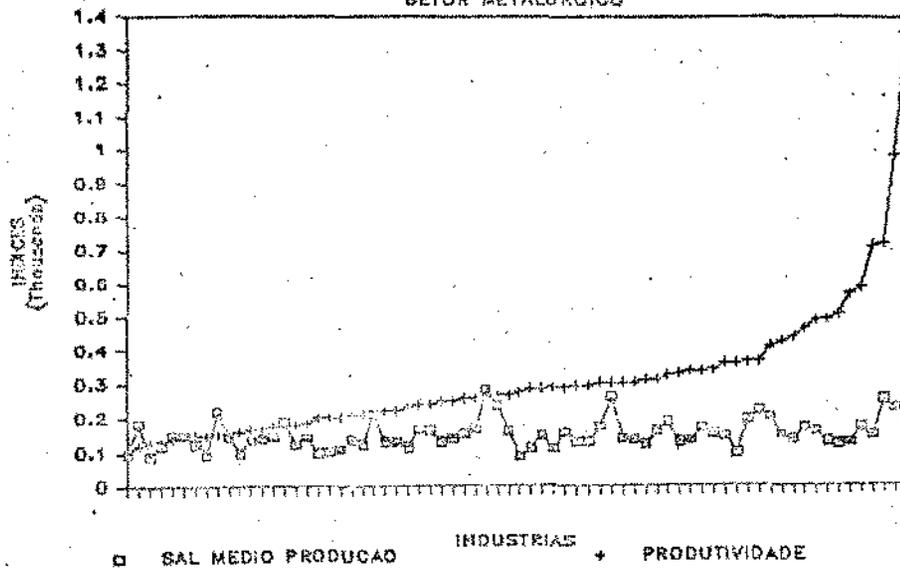


GRAFICO 2.2

DISTRIBUICAO ACUMULADA DO EMPREGO
SETOR METALURGICO

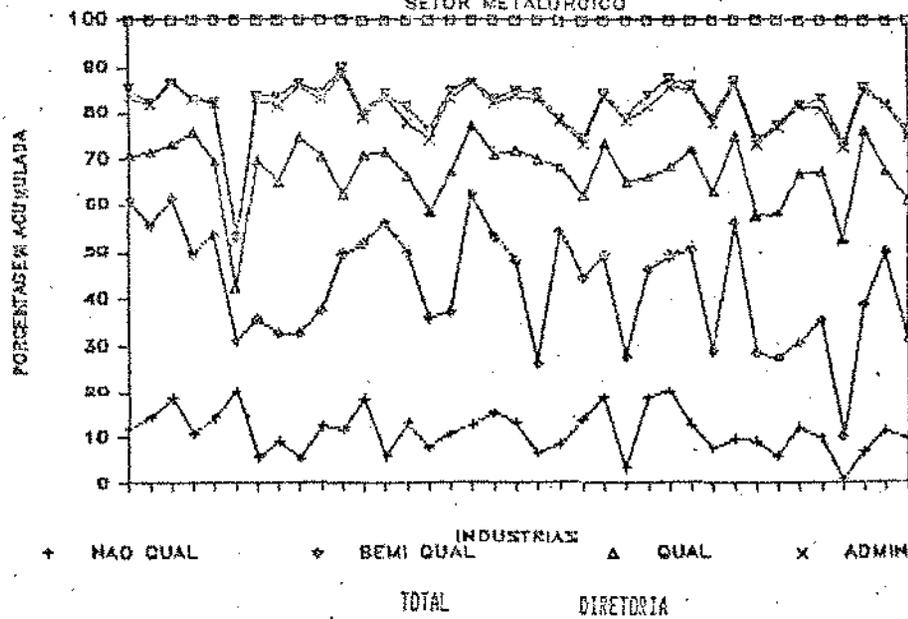


GRAFICO 2.3

REMUNERACAO MEDIA SEGUNDO QUALIFICAC
SETOR METALURGICO

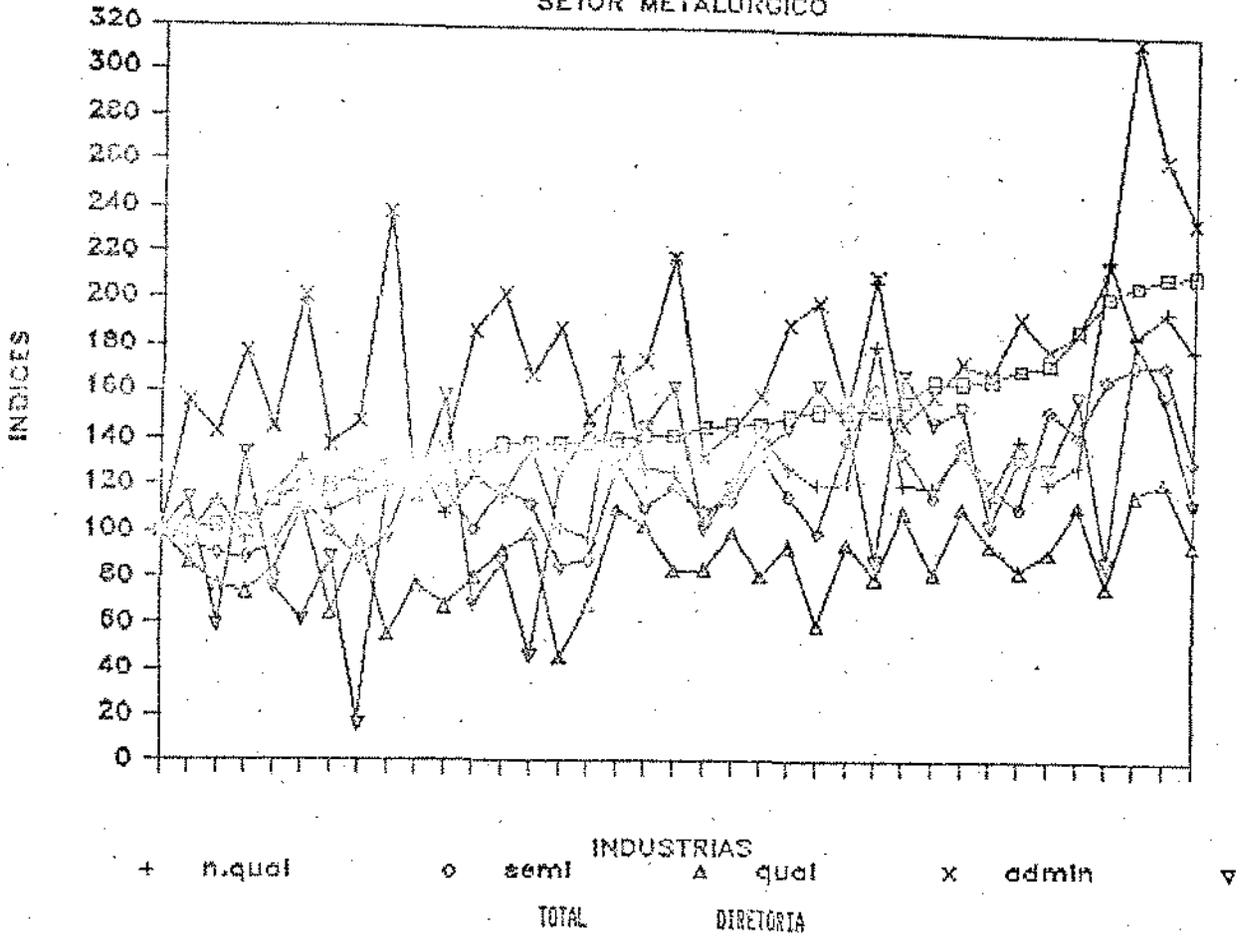


GRAFICO 2.4

REMUNERACAO MEDIA E DESVIO PADRAO
SETOR METALURGICO

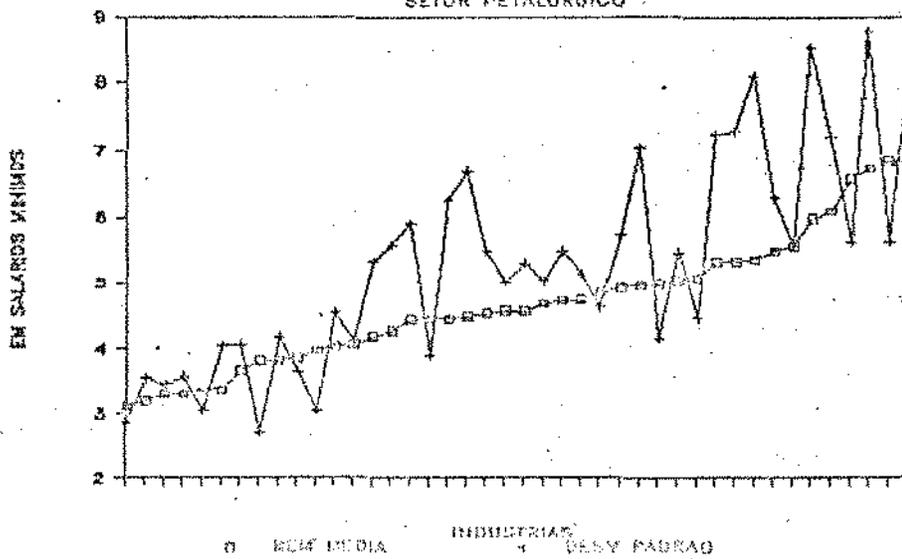


GRAFICO 2.5

DESVIO PADRAO
SETOR METALURGICO

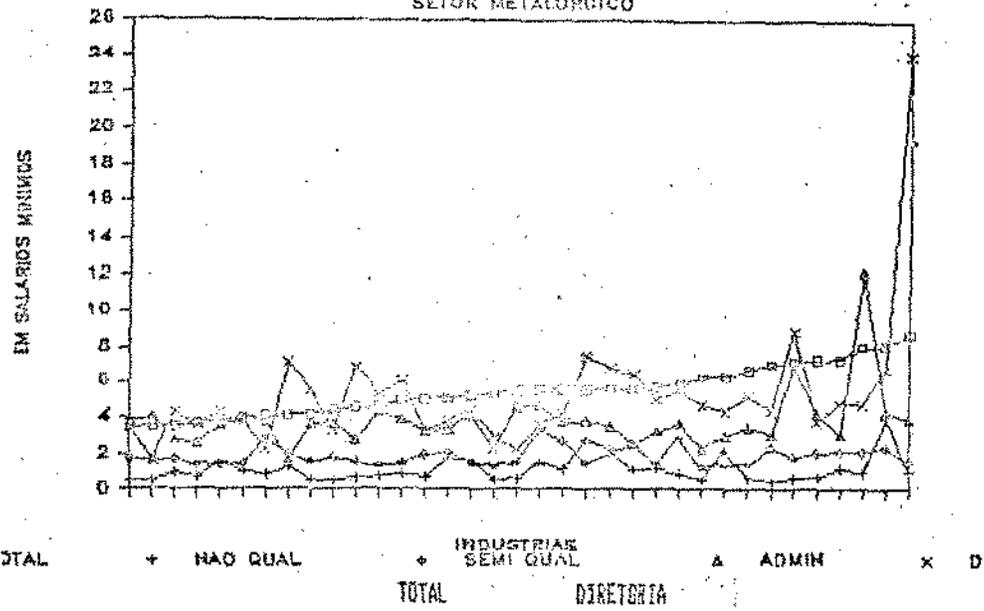
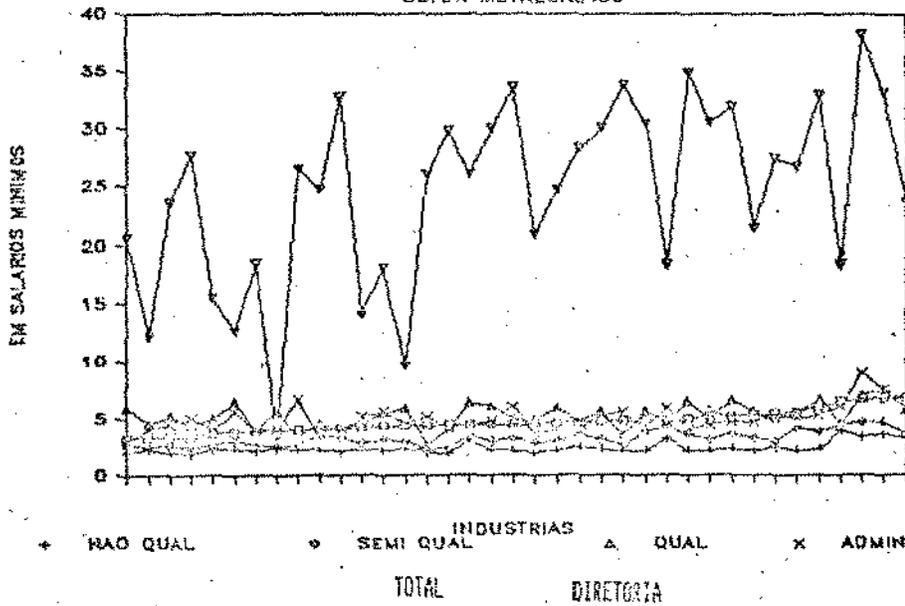


GRAFICO 2.6

REMUNERACAO MEDIA
SETOR METALURGICO



APÊNDICE DO CAPÍTULO 02

ANÁLISE DETALHADA DAS ESTRUTURAS OCUPACIONAIS E SALARIAIS DOS QUATRO GÊNEROS DO SETOR METALÚRGICO

A.02.01 Metalúrgica

O primeiro conjunto de indústrias analisado reúne a Produção de Ferro Gusa(1101), de Ferro e Aço em Forma Primária(1102) e de Ferro-Ligas em Forma Primária(1103). De acordo com os dados do Censo Industrial, estas três indústrias apresentavam uma produtividade superior à produtividade do gênero Metalúrgica, sendo que a indústria de ferro e aço em forma primária(1102) apresentava uma produtividade mais que o dobro da produtividade do gênero.

A estrutura de emprego deste conjunto de indústrias apresenta uma maior participação da mão de obra semi qualificada e um peso relativo mais reduzido dos trabalhadores não qualificados. Sendo que em relação ao emprego total destas indústrias, apenas 9,17% eram mulheres. Apesar da mais elevada presença de trabalhadores semi qualificados, este grupo de indústrias renumerava (tabela A-2.1) sua mão de obra 15% acima da média do gênero, apresentando uma remuneração mediana substancialmente superior. Por outro lado, observava-se que a dispersão salarial nos níveis de qualificação diretamente ligados à produção eram inferiores à apresentada pelo gênero, sendo que os trabalhadores semi-qualificados tinham a maior dispersão salarial. Quanto aos níveis de salários por sexo, verifica-se que a remuneração das mulheres correspondia à 81% da remuneração dos homens, com uma dispersão salarial menor entre o emprego feminino.

A distribuição de emprego segundo tamanho de estabelecimento indica que em média os estabelecimentos deste conjunto de indústrias empregavam 121 trabalhadores, sendo que seu tamanho característico era de 1517 trabalhadores, definindo uma relação tamanho médio/tamanho característico igual à 0,23, indicando uma forte presença dos médios estabelecimentos, com uma significativa participação dos grandes estabelecimentos no emprego total.

A Indústria de Produção de Laminados de Aço - inclusive ferro ligas - (1104) possuía uma produtividade média acima da média do gênero. Seus níveis de remuneração média (tabela A-2.2) situavam-se acima da respectiva média industrial, sendo que a dispersão salarial média da indústria apresentava-se menor que a do gênero.

Em sua estrutura de emprego encontrava-se participações relativas superiores à do gênero para as ocupações qualificadas e técnicas, sendo que para todos os níveis de qualificação verificava-se remunerações médias mais elevadas. Por outro lado, observava-se que a dispersão salarial nos níveis de qualificação compostos por ocupações manuais eram comparativamente inferiores aos encontrados para o gênero industrial. Note-se inclusive que esta indústria apresentava medianas mais elevadas em relação às pelo conhecidas do gênero. Quanto aos níveis de remuneração por sexo (tabela A-2.3), constata-se que a mulher recebia em média uma remuneração (5,8 salários mínimos) igual a 84% daquela recebida pelo homem, que sua dispersão salarial era também inferior, enquanto a sua participação no total do emprego correspondia a apenas 5,13%.

A distribuição do emprego segundo classes de tamanho indicava que nestas indústrias o tamanho médio igualava-se a 586 empregat-

dos e o tamanho característico a 3023 empregados, para um coeficiente TM/TC de 0.19, que parecia apontar para uma situação caracterizada pela significativa presença dos e médios estabelecimentos, ao lado de uma forte participação dos grandes estabelecimentos no total do emprego da indústria. As informações relativas aos médios e grandes estabelecimentos mostravam que os grandes estabelecimentos remuneravam melhor, ao mesmo tempo que apresentavam uma estrutura salarial mais heterogênea, que inclusive se traduziam numa dispersão média relativamente maior. As discrepâncias entre tamanho (incluindo os pequenos estabelecimentos), parecem ser explicadas pela vigência de uma situação marcada pela determinante presença dos grandes estabelecimentos, que pode ser constatada pela similaridade entre as estruturas de emprego desta classe de tamanho e a estrutura média da indústria.

A Indústria de Produção de Canos e Tubos de Ferro e Aço (1105) incorporava níveis médios de produtividade e remuneração (38% e 15%) superiores às médias do gênero industrial. Sua estrutura de emprego (tabela A-2.4) tinha uma participação relativa mais significativa dos trabalhadores não qualificados e qualificados, com uma dispersão salarial dos não qualificados substancialmente inferior à dispersão para este nível de qualificação do gênero Metalúrgica, sendo que a presença de uma menor dispersão relativa era encontrada também para os outros níveis de qualificação. As disparidades em termos da variável sexo (tabela A-2.3) mostrava uma participação do emprego da mulher igual à 5,9%, sendo que sua remuneração (4.02 salários mínimos) correspondia a 72% da remuneração média dos homens.

As informações relativas à tamanho apresentavam valores médio e característico de 174 e 972 empregados e um coeficiente TM/TC.

igual à 0.18, que significava uma forte participação dos grandes estabelecimentos no total do emprego e uma reduzida participação no total do estabelecimentos. Observava-se que os grandes estabelecimentos eram os que mais utilizavam mão de obra não qualificada, ao mesmo tempo que que melhor remuneravam este tipo de mão de obra, com uma a dispersão salarial desta parcela da força de trabalho neste estrato de tamanho bastante reduzida relativamente. Por outro lado, apenas os grandes estabelecimentos remuneravam os trabalhadores manuais acima da média do gênero.

Nota-se que nesta indústria os grandes estabelecimentos, ao responderem por uma parcela significativa do emprego, acabam caracterizando esta indústria em termos de empregos e salários, na medida que explicavam as disparidades salariais. Além disso, é interessante observar, ao mesmo tempo que esta classe de estabelecimento era a que relativamente mais utilizava mão de obra não qualificada, era também a classe que melhor remunerava este nível de qualificação.

A Produção de Fundidos de Ferro e Aço (1106) apresentava uma produtividade 30% inferior à média do gênero Metalúrgica e também da própria Indústria de Transformação. Sua estrutura de emprego incorporava uma forte participação dos trabalhadores semi-qualificados, sendo que a dispersão salarial para o conjunto destes trabalhadores era inferior a conhecida para média do gênero. A remuneração média da indústria (tabela A-2.5) se situava 10% acima da média Metalúrgica. Os trabalhadores não qualificados e qualificados recebiam uma remuneração próxima à do conjunto dos trabalhadores com esta mesma qualificação que compõem o gênero e os qualificados uma remuneração média um pouco acima. A remuneração média das mulheres (tabela A-2.3) correspondia à

84% daquela recebida pelos homens, para uma participação feminina no emprego de 6.71%.

Os níveis de remuneração segundo estratos de tamanho de estabelecimento comprovavam que os grandes estabelecimentos remuneravam melhor sua força de trabalho, sendo que a diferença de remuneração entre os não qualificados e os qualificados era maior entre os pequenos estabelecimentos. Ao mesmo tempo, se verifica que a maior dispersão salarial dentro de cada nível de qualificação ocorre neste mesmo estrato. O tamanho médio dos estabelecimentos desta indústria era de 102 empregados e seu tamanho característico de 705 empregados, para uma relação TM/TC igual a 0.14, verificando-se portanto uma forte presença dos grandes estabelecimentos no total do emprego da indústria.

As indústrias ligadas à Produção de Forjados de Aço(1107), Produção de Arames de Aço(1108), Produção de Relaminados(1109), possuíam uma produtividade superior a média da indústria Metalúrgica. Sua estrutura de emprego estava composta por 64,9% de trabalhadores semi-qualificados e qualificados, para uma participação de 9.86% de trabalhadores não qualificados (tabela A-2.6). Em termos médios, estas indústrias remuneravam acima das respectivas médias do gênero, apresentando uma dispersão intra qualificação menor que a encontrada para o conjunto da indústria metalúrgica. A remuneração média segundo sexo (tabela A-2.3) mostrava que as mulheres recebiam 73% da remuneração paga aos homens, e que sua participação no total do emprego igualava-se a 6.45%.

A estrutura de emprego segundo tamanho indicava que em média os estabelecimentos destas indústrias empregavam 180 trabalhadores e possuíam um tamanho característico igual a 1192 trabalhadores. Pode-se dizer que os grandes estabelecimentos preponderavam em termos de

participação relativa no total do emprego (a relação TM/TC era igual a 0.19). Ainda em relação a estas indústrias, constata-se, comparativamente, uma menor diferença entre os níveis de remuneração segundo tamanho.

A Metalurgia dos Metais não Ferrosos em Forma Primária (1111) e a Produção de Ligas de Metais Não-Ferrosos em Formas Primárias-Exclusive Metais Preciosos(1112) constituíam-se em indústrias com uma produtividade significativamente superior à média do gênero (127% e 35%) e um nível de remuneração média global 3% inferior ao conjunto da Indústria Metalúrgica. Quanto à remuneração média (tabela A-2.7) dos trabalhadores manuais observava-se que estas indústrias pagavam abaixo da média do gênero para os não qualificados e acima para os semi qualificados. Ao mesmo tempo se verificava uma expressiva participação dos trabalhadores administrativos na estrutura de emprego média destas duas indústrias. Intra níveis de qualificação, compostas pelas ocupações manuais constata-se uma dispersão salarial inferior à apresentada pelo gênero. Quanto as diferenças segundo sexo, nota-se que as mulheres recebiam em média uma remuneração 5% inferior à dos homens, sendo que sua participação na estrutura de emprego correspondia a 9.96%. Novamente se verifica que a dispersão salarial das mulheres era menor que a dos homens.

A análise segundo tamanho mostrava uma preponderância dos grandes estabelecimentos no total do emprego (TM/TC igual a 0.08), sendo que o tamanho médio dos estabelecimentos destas indústrias era igual a 75 empregados e o característico correspondia a 1423 empregados.

A Produção de Laminados de Metais e Ligas de Metais Não Ferrosos - exclusiva cunhos, tubos e arames - (1113), Produção de Canos

e Tubos de Metais e Ligas Não Ferrosos(1114), a Produção de Formas, Moldes e Peças Fundidas de Metais e de Ligas de Metais Não Ferrosos(1115) e a Produção de Fios e Aramos de Metais e de Ligas de Metais Não Ferrosos-exclusive fios, cabos e condutores elétricos (1116), possuíam uma produtividade inferior à média do genero, excetuando a indústria de Produção de Laminados(1113). Em termos de remuneração média global(tabela A-2.8), este conjunto de indústrias renumerava 5% acima da média Metalúrgica, apresentando também uma dispersão superior. Em média as mulheres(tabela A-2.3) recebiam uma remuneração igual à 57% a recebida pelos homens, sendo que sua dispersão era menor, o mesmo ocorrendo com sua participação(10,14%)no emprego global. Os níveis de remuneração segundo graus de qualificação indicavam que os trabalhadores desta indústria recebiam salários superiores à média Metalúrgica, sendo que apenas os não qualificados apresentavam uma dispersão salarial inferior a do conjunto do emprego não qualificado do gênero. Por outro lado, a sua estrutura de emprego média tinha um perfil semelhante ao da média Metalúrgica.

Os tamanhos médio e característico correspondiam respectivamente a 51 e 577 empregados, com uma relação TM/TC igual à 0.20, que significava uma forte presença dos grandes estabelecimentos no total do emprego destas indústrias. Os níveis de remuneração para os graus de qualificação das ocupações manuais indicavam que os grandes estabelecimentos eram os que melhor renumeravam, sendo que a dispersão salarial interna dos semi-qualificados para os médios e grandes estabelecimentos pode ser considerada bastante elevada, o que talvez seja explicada pela substantiva participação deste subconjunto de mão de obra no total do emprego. Também se verifica que a distância entre as remunerações

nerações médias dos qualificados e dos não qualificados era maior para os médios estabelecimentos, diminuindo para os grandes, respectivamente.

A Produção de Rolaminados de Metais e Ligas de Metais não Ferrosos(1117) tinha uma produtividade 2 vezes a média do gênero, sendo que a relação entre as respectivas remunerações médias indica que esta indústria pagava um salário médio 22% inferior(tabela A-2.9). Sua estrutura de emprego era bastante reduzida, sendo que os trabalhadores semi qualificados, qualificados e administrativos eram os que respondiam pela maioria do emprego, fato que pode ser explicado pelo pequeno peso(0.19%) desta indústria no total do emprego do gênero, bem como pela preponderância dos pequenos estabelecimentos em termos de emprego e número de estabelecimentos. Os tamanhos médio e característico correspondiam à 66 e 109 empregados, apresentando uma relação TM/TC igual à 0.60(tabela 2.19). As diferenças entre níveis de remuneração segundo sexo eram marcantes, pois a remuneração média da mulher de 1,71 salários mínimos médios de 1980, representava 31% da remuneração média do homem. A participação do emprego feminino atingia 11.11%.

A produtividade e a remuneração média da Indústria de Produção de Soldas e Anodos(1118) correspondiam respectivamente a 190% e 38% acima das médias do gênero Metalúrgica, ao mesmo tempo que esta indústria representava apenas 0.33% do emprego do gênero. Sua estrutura de emprego estava basicamente composta pelos trabalhadores não qualificados, semiqualificados, administrativos e de vendas. Os níveis de remuneração média(tabela A-2.10) dos diferentes graus de qualificação mostrava que a indústria, em relação à média Metalúrgica, pagava pior os não qualificados e melhor os semi qualificados e qualificados. As dife-

renças salariais entre sexo traduziam-se numa remuneração da mulher igual à 48% daquela paga ao homem, sendo que o emprego feminino participava com 6,65% do emprego global.

Seus tamanhos médio e característico eram de 50 e 136 empregados, respectivamente, para uma relação TM/TC igual a 0.36. Em termos de estrutura de emprego, pode-se dizer que os pequenos e médios (com tamanho mais próximo de 100 empregados) eram preponderantes. A análise do perfil salarial segundo tamanho parece não ter muita validade em razão da simplicidade da estrutura ocupacional desta indústria. Além disso, esta indústria possuía um maior grau de dispersão interna a sua estrutura salarial, que parecia estar determinado pela elevada dispersão salarial entre o trabalhadores de vendas.

A Metalurgia dos Metais Preciosos (1119) e a Metalurgia do Pó-inclusive peças moldadas (1120) apresentavam níveis médios de produtividade 194% superior e 10% inferior à produtividade do gênero, sendo que ambas respondiam por 1.44% do emprego da Metalúrgica. A remuneração média destas indústrias (tabela A-2.11) em relação à do gênero eram 1.03 vezes superior, podendo serem consideradas praticamente semelhantes. Sua estrutura de emprego possuía um perfil próximo a da média Metalúrgica, apresentando uma maior participação dos trabalhadores semi-qualificados, seguida pela dos qualificados e não qualificados. Ao contrário do esperado, a remuneração da mulher era superior a dos homens em 38%, sendo que o emprego feminino representava 10.48% do emprego total (tabela A-2.3).

Os tamanhos médio e característico destas indústrias igualavam-se a 79 e 323 empregados respectivamente, para uma relação TM/TC de 0.25. Em média, estas indústrias possuíam uma participação substantiva

dos médios estabelecimentos em termos de emprego e dos pequenos no total de estabelecimentos.

A Indústria de Fabricação de Estruturas Metálicas(1130) tinha uma produtividade média 27% inferior à média do gênero e uma remuneração média(tabela A-2.12) igual à do conjunto da Metalúrgica.Em relação à dispersão salarial interna a cada nível de qualificação verificava-se valores superiores aos obtidos para a média do gênero.As ocupações semiquálicadas respondiam por 33.6% do emprego global, sendo que os não qualificados e qualificados apresentavam participações representativas(18.15% e 19.24%).As mulheres possuíam uma remuneração média 62% da recebida pelo homem, sendo que respondiam por apenas 5.08% do emprego total.

Seus tamanhos médios e característicos correspondiam a 36 e 612 empregados, respectivamente, com uma relação TM/TC igual a 0.05, indicando uma forte presença dos grandes estabelecimentos na estrutura de emprego. Os grandes estabelecimentos pagavam remunerações médias mais elevadas em termos de indústria, sendo que os níveis de remuneração dos trabalhadores manuais nestes grandes estabelecimentos estavam próximos aos níveis pagos pela média global do gênero. As maiores dispersões internas a cada nível de qualificação eram observadas para os não qualificados dos grandes estabelecimentos, para os semi qualificados dos médios e para os qualificados dos grandes estabelecimentos.

A Fabricação de Artefatos de Trefilados de Ferro e Aço e de Metais não ferrosos - exclusiva móveis(1140) com uma produtividade média ligeiramente inferior a média do gênero industrial(- 6%), tinham uma remuneração média(tabela A-2.13) que situava-se apenas 3% acima da média do conjunto do gênero. A estrutura de emprego da indústria incor-

porava uma significativa participação dos trabalhadores semi qualificados(50.26%)ao mesmo tempo que este conjunto de trabalhadores apresentava uma dispersão salarial 32% superior àquela apresentada para o mesmo nível de qualificação da indústria metalúrgica como um todo.Por outro lado,os trabalhadores não qualificados e qualificados possuíam dispersões salariais menores quando comparados com a referida média.Apesar da baixa produtividade e a não presença de um salário médio elevado,verifica-se nesta indústria uma distância entre a remuneração dos qualificados em relação aos não qualificados superior a conhecida em media pelo gênero .A distribuição do emprego segundo sexo mostrava uma participação do emprego da mulher de 10.99%,sendo que sua remuneração correspondia à 63% da remuneração média recebida pelos homens.

Relativamente à estrutura de emprego,observava-se que os médios estabelecimentos tinham preponderância,pois se tomados os indicadores de tamanhos médio(49 empregados) e característico(465 empregados) podia-se obter uma relação TM/TC igual a 0.1.Sob o ponto de vista dos níveis de remuneração média,visualiza-se um progressivo crescimento à medida que se toma os estratos de tamanho superiores,sendo que a remuneração média dos não qualificados dos grandes estabelecimentos era muito próxima àquela dos qualificados nos pequenos estabelecimentos.A dispersão salarial interna à cada nível de qualificação mostrava que relativamente ela era menor entre os qualificados dos grandes e entre os não qualificados e semiqualificados dos médios estabelecimentos.Além disso,é importante notar o decréscimo relativo da participação dos trabalhadores não qualificados à medida que se tomava as respectivas estruturas de emprego dos estratos de tamanho superiores.

O grupo de indústria 1150 - Estamparia, Funilaria e Latoaria - tinha uma produtividade e uma remuneração média que correspondiam a 83% e 277% respectivamente às do gênero. Em termos gerais, os trabalhadores manuais desta indústria recebiam uma remuneração média (tabela A-2.14) inferior àquela recebida por esta categoria de trabalhadores da indústria metalúrgica como um todo, sendo que isto não impedia a existência de uma dispersão salarial significativa, que no caso dos semi-qualificados se situava acima da dispersão média dos semi-qualificados do gênero. A estrutura de emprego setorial apresentava um perfil bastante próximo à média metalúrgica. A participação relativa do emprego da mulher (tabela A-2.3) absorvia 26.81% do total do emprego, sendo que sua remuneração média era igual a 54% da remuneração média dos homens.

Os tamanhos médios e característicos deste grupo de indústrias eram de 58 e 476 empregados, para uma relação TM/TC igual a 0.1, que significava uma grande heterogeneidade da estrutura de emprego segundo tamanho, com uma forte participação dos médios estabelecimentos. Os níveis de remuneração por graus de qualificação dos trabalhadores manuais apresentavam-se crescentes à medida que se levavam em conta os estabelecimentos dos estratos superiores. Por outro lado, para este conjunto de ocupações parece que a dispersão intra ocupações era menor para os grandes estabelecimentos. Além disso, é interessante notar que esta classe de tamanho era a que menos empregava relativamente mão de obra não qualificada.

O grupo de indústria de Serralheria, Fabricação de Tanques, Reservatórios e Outros Recipientes Metálicos e de Artigos de Caldeireiro (1160) definiam uma produtividade e uma remuneração média equivalentes a 65% e 78% das respectivas médias do gênero. Para todos os ní-

veis de qualificação de trabalhadores manuais, a indústria pagava uma remuneração média inferior (tabela A-2.15), assim como a dispersão salarial interna a estes níveis de qualificação eram inferiores às apresentadas pela Metalúrgica. A estrutura de emprego deste grupo de indústrias mostrava uma participação da mulher de 4.11%, sendo que a remuneração média feminina correspondia a 83% da remuneração média masculina (tabela A-2.3).

O tamanho médio dos estabelecimentos deste segmento industrial era de 11 empregados, enquanto que o tamanho característico situava-se em 223 empregados, com uma relação TM/TC de 0.05, que indicava a presença numerosa dos pequenos estabelecimentos, com uma participação decisiva dos médios no total do emprego. Os níveis de remuneração cresciam à medida que se consideravam os estabelecimentos de maior porte, sendo que os grandes estabelecimentos eram os que apresentam as menores dispersões internas para cada nível de qualificação relativas às ocupações manuais.

A Fabricação de Artigos de Cutelaria, Armas, Ferramentas, Manuais e Fabricação de Artigos de Metal para Escritório, Uso Pessoal e doméstico - exclusive ferramentas para máquinas - (1170) apresentavam níveis de produtividade e remuneração média correspondentes a 82% e 77% dos valores obtidos para a média Metalúrgica. Em termos de estrutura de emprego (tabela A-2.16), constatava-se uma significativa participação dos não qualificados e dos semiqualificados, sendo que para todos os níveis de qualificação ligados à ocupações manuais, observava-se níveis de remuneração média inferiores àqueles apresentados pela média do gênero. A participação da mulher na estrutura de emprego igualava-se a 23.26%, sendo que sua remuneração média era igual a 65% daquela recebida pelos homens.

A relação TM/TC de 0.14, determinada por tamanho médio e característico de 62 e 453 empregados, respectivamente, caracterizava uma forte participação dos médios estabelecimentos no total do emprego deste grupo de indústrias. Os grandes estabelecimentos eram os que mais utilizavam mão de obra qualificada, sendo que ao mesmo tempo eram os que apresentam a menor dispersão relativa interna a este nível de qualificação. Também, são os estabelecimentos grandes os que melhor remuneravam os trabalhadores manuais.

O grupo de indústrias ligado à Têmpera e Cometação de Aço, Recozimento de Arames e Serviços de Galvanotécnica(1180) tinha níveis de produtividade e remuneração médias inferiores às do gênero industrial, correspondendo a 60% e 74%, respectivamente. Sua estrutura de emprego(tabela A-2.17) encontrava-se fortemente marcada pela participação da força de trabalho não qualificada e semiquificada e pelo pessoal administrativo. Em termos gerais, os níveis de remuneração e as respectivas dispersões salariais eram inferiores àquelas apresentadas pelo gênero. A participação do trabalho da mulher(tabela A-2.3) pesava 14.83%, para uma remuneração média correspondente a 60% daquela recebida pelos homens.

Os pequenos estabelecimentos participavam de forma substantiva(tamanho médio=30 e tamanho característico=84 empregados e TM/TC = 0.36), fato que pode ser facilmente verificado através dos indicadores de tamanho dos estabelecimentos deste grupo de indústrias. Os médios estabelecimentos remuneravam melhor sua mão de obra, se comparados com os pequenos, sendo que a dispersão salarial nos médios era menor que nos pequenos para os não qualificados e qualificados, e maior para os semi qualificados.

O último segmento a ser analisado do gênero Metalúrgica vincula-se ao diversificado grupo de atividades de Fabricação de Outros Artigos de Metal Não Especificados ou Não Classificados (1199), cujas produtividade e remuneração médias correspondiam à 116% e 85% das respectivas médias do gênero. Os níveis de remuneração (tabela A-2.18) das ocupações manuais e as dispersões salariais internas a estas ocupações se mostravam menores do que aquelas encontradas para a média da atividade Metalúrgica. As mulheres absorviam 18.03% do emprego total, sendo que sua remuneração média era 61% daquela recebida pelos homens.

Os tamanhos médios e característicos deste segmento industrial eram de 52 e 370 empregados e definiam uma relação TM/TC de 0.14, que representava uma forte participação dos médios estabelecimentos no total do emprego da indústria. Os grandes estabelecimentos eram relativamente os que empregavam mais mão de obra não qualificada e melhor remuneravam os diferentes níveis de qualificação das ocupações manuais. De outro lado, era justamente neste estrato de tamanho que encontravam-se as menores dispersões salariais internas aos níveis de qualificação diretamente ligados à produção.

A.02.02 Mecânica

As indústrias de Fabricação de Máquinas Motrizes Não Elétricas e de Equipamentos de Transmissão para Fins Industriais - inclusive peças e acessórios - (1210) e a Fabricação de Máquinas, Aparelhos e Equipamentos Industriais para Instalações Hidráulicas, Térmicas, de Ventilação e Refrigeração, equipados ou não com Motores Elétricos - inclusive peças e acessórios - (1220), possuíam nível médio de produtividade 22% superior à média da indústria Mecânica, assim como seu nível de remuneração (tabela A-2.19) diferenciava-se em 6%. A estrutura de emprego deste subconjunto industrial apresentava uma maior participação relativa da mão de obra qualificada, seguida das participações dos semi-qualificados e não qualificados. Em relação às ocupações de apoio ao processo produtivo, observava-se um peso significativo das administrativas.

Quanto aos níveis de remuneração, podia-se verificar que os trabalhadores não qualificados recebiam salários inferiores ao da média da atividade Mecânica, ocorrendo uma situação inversa com os trabalhadores semi-qualificados e qualificados. A dispersão interna à estrutura salarial era mais acentuada entre os trabalhadores deste grupo de indústrias vis-a-vis a encontrada para a mesma parcela da força de trabalho do total do gênero, para uma maior discrepância entre os níveis de remuneração dos qualificados e não qualificados neste grupo de indústrias.

O emprego da mulher (tabela A-2.20) neste grupo de indústrias correspondia à 9.53%, sendo que sua remuneração igualava-se à 56% da remuneração média dos homens. A dispersão salarial intra sexo era maior entre os homens do que entre as mulheres.

As estruturas de emprego segundo tamanho mostravam que os pequenos estabelecimentos tinham um peso relativo preponderante no total de estabelecimentos e os médios em relação ao total dos estabelecimentos, pois seus tamanhos médio e característico de 57 e 265 empregados, definiam uma relação TM/TC de 0.21. A composição do emprego segundo tamanho indicava que a participação relativa dos trabalhadores qualificados situava-se ao redor de 28%, independentemente do tamanho do estabelecimento. O mesmo não ocorre em relação aos não qualificados e semi qualificados, na medida que os pequenos estabelecimentos absorviam relativamente mais mão de obra semi qualificada e os grandes mais trabalhadores não qualificados.

A estrutura salarial deste grupo de indústrias confirma que os níveis de remuneração eram crescentes à medida que se considera classes de tamanho superiores, excessão dos semi qualificados dos médios estabelecimentos, que obtinham uma melhor remuneração média que os trabalhadores deste nível de qualificação dos pequenos e grandes estabelecimentos. É interessante perceber que os médios estabelecimentos também eram em média os que melhor remuneravam (6.03 salários mínimos). O estudo das diversas estruturas de emprego e salários segundo tamanho para este grupo de indústrias, parece indicar que a estrutura de emprego nos médios estabelecimentos determinava uma maior remuneração e, também, uma maior dispersão entre os qualificados desta classe de tamanho.

A Fabricação de Máquinas-ferramentas, máquinas operatrizes, aparelhos industriais acoplados ou não à motores elétricos-(1231) e a Fabricação de peças, acessórios, utensílios e ferramentas para Máquinas Industriais(1232) tinham níveis de produtividade 30% acima e 15% abaixo da média do gênero, respectivamente, sendo que suas parcelas salariais situavam-se em patamares 22% inferior e 46% superior ao da Indústria Mecânica. A remuneração média (tabela A-2.21) para estas duas indústrias era menor que a do gênero industrial, ocorrendo também uma menor dispersão salarial. Em termos globais, estas indústrias respondiam por 20.9% do emprego total da Mecânica, contendo internamente uma participação relativa de seus trabalhadores qualificados em sua estrutura de emprego significativamente maior que a encontrada no total do gênero industrial.

Segundo a tabela A-2.20, a participação da mulher no total do emprego destas indústrias correspondia à 9.18%, para uma remuneração média de 3.05 salários mínimos, que representava 62% daquela recebida pelo homem, verificando-se também uma dispersão salarial menor entre as mulheres.

A distribuição do emprego segundo classes de tamanho de estabelecimentos indicava que, independentemente da dimensão do estabelecimento, os trabalhadores qualificados respondiam em média por 43% do total do emprego da classe. Por outro lado, percebe-se que os trabalhadores não qualificados não se constituíam num grupo de trabalhadores de forte participação no total do emprego destas indústrias. Os tamanhos médio e característico destas indústrias eram de 45 e 257 empregados por estabelecimento, com uma relação TM/TC igual à 0.18, que indicava uma predominância dos médios estabelecimentos em termos de emprego e dos pequenos quanto aos estabelecimentos.

Os níveis de remuneração segundo qualificação e tamanho de estabelecimentos apresentavam-se crescentes à medida que tomamos classes de estabelecimentos superiores. A dispersão salarial por níveis de qualificação e classes de tamanho indicavam que para as ocupações diretamente produtivas não se observavam diferenças marcantes. É importante observar que apesar da maior participação relativa dos trabalhadores qualificados nas diversas estruturas de emprego, em particular nos grandes estabelecimentos(1), não se constatava um crescimento da dispersão salarial segundo tamanho, observando-se apenas que os trabalhadores qualificados nos médios e grandes estabelecimentos possuíam uma dispersão salarial superior à dos não qualificados e inferior à dos semi qualificados.

O grupo de indústrias de Fabricação de Máquinas, Aparelhos e Materiais para Agricultura, Avicultura, Cunicultura, Criação de outros pequenos animais e obtenção de Produtos de origem animal, e para Beneficiamento ou Preparação de produtos agrícolas inclusive peças e acessórios-(1240) possuía um nível de produtividade 18% superior à média industrial Mecânica e uma parcela salarial 46% inferior relativamente à média do gênero. Verificava-se que 9.96% do emprego do gênero industrial era gerado por este grupo de indústrias. A remuneração média (tabela A-2.22) situava-se num nível correspondente à 76% daquele obtido para a média da indústria Mecânica.

A distribuição ocupacional e salarial segundo sexo (tabela A-2.20) mostrava que as mulheres respondiam por 7.98% do emprego e recebiam uma remuneração média igual à 3.5 salários mínimos, que correspondia à 89% da remuneração recebida pelos homens, verificando-se novamente uma dispersão salarial menor entre as mulheres. A distribuição do

emprego segundo níveis de qualificação indicava que os trabalhadores semi qualificados e qualificados participavam com uma parcela significativa do emprego (63.84%), tendo como decorrência uma participação relativa dos não qualificados bastante reduzida. Os níveis de rendimento segundo qualificação mostram que os trabalhadores deste grupo de indústrias recebiam salários inferiores às médias recebidas pelos respectivos grupos trabalhadores da indústria Mecânica.

As estruturas de emprego e salários segundo tamanho de estabelecimento apontavam que os trabalhadores recebiam melhores salários se estivessem empregados em estabelecimentos maiores, observando-se mesmo assim que os trabalhadores diretamente ligados à produção possuíam níveis de remuneração inferiores aos obtidos para os três níveis de qualificação das classes de estabelecimentos do conjunto da indústria Mecânica. Os trabalhadores semi qualificados dos pequenos, os não qualificados dos médios e os qualificados dos grandes eram os que delineavam os maiores graus de dispersão salarial para as classes de tamanho adotadas. Apesar disto, independentemente do estrato de tamanho adotado, as dispersões salariais intra níveis de qualificação eram inferiores às obtidas para as respectivas dispersões da média da indústria Mecânica. Os indicadores de tamanho ($TM=68$ e $TC=477$ empregados e $TM/TC=0.14$) mostravam uma participação significativa dos pequenos no total dos estabelecimentos e uma preponderância dos médios no total do emprego do grupo de indústrias. A composição do emprego por níveis de qualificação segundo as várias classes de tamanho indicava participações importantes dos semi qualificados e qualificados no total do emprego.

A Fabricação de Máquinas, Aparelhos e Equipamentos para Instalações Industriais e Comerciais inclusive Elevadores (1251) tinha um nível de produtividade ligeiramente superior (6%) à média do gênero e uma parcela salarial inferior (35%). Em termos médios, a indústria possuía participações relativas mais elevadas dos trabalhadores não qualificados e dos qualificados (tabela A-2.23), se comparada à distribuição do gênero. Os níveis de remuneração média dos trabalhadores diretamente ligados à produção situavam-se acima das respectivas médias da Mecânica para todos os níveis de qualificação, observando-se que a dispersão salarial intra qualificação desta indústria em relação à média do gênero era praticamente igual para os níveis dos não qualificados e semi qualificados e inferior para os qualificados.

A distribuição ocupacional por sexo (tabela A-2.20) apontava para uma participação da mulher igual à 7.35% do total do emprego da indústria, sendo que recebiam um salário médio correspondente à 67% daquele percebido pelo homem, confirmando-se uma dispersão salarial inferior entre as mulheres.

Em termos médios, apenas os trabalhadores dos médios estabelecimentos percebiam uma remuneração inferior à média da indústria Mecânica. O detalhamento dos níveis de remuneração por qualificação e tamanho mostrava uma elevação dos respectivos níveis para os estabelecimentos maiores, com uma maior dispersão intra não qualificados e qualificados dos grandes e semi qualificados dos médios. A discrepância entre os níveis de remuneração dos qualificados e não qualificados apresentava-se maior nos pequenos estabelecimentos e menor nos grandes.

As distribuições do emprego por tamanho segundo os vários níveis de qualificação indicavam uma crescente participação dos não

qualificados nos estabelecimentos de maior porte, observando-se uma tendência inversa em relação às participações relativas dos semi qualificados. Saliente-se que apesar da maior participação dos semi qualificados nos pequenos estabelecimentos, a dispersão salarial deste nível de qualificação para esta classe de tamanho era menor que a observada para os médios e grandes. Como ferramenta auxiliar, os indicadores de tamanhos médio (110 empregados) e característico (804 empregados) e a relação TM/TC (0.13), mostravam que apesar de uma forte participação dos médios no total dos estabelecimentos, eram os grandes que respondiam significativamente pelo emprego gerado pela indústria.

As indústrias de Fabricação de Máquinas, Aparelhos e Equipamentos para o exercício de Artes e Ofícios (1252), Fabricação de Máquinas, Aparelhos e Utensílios, Elétricos ou não, para Escritórios-exclusivo eletrônicos- (1253), Fabricação de Máquinas e Aparelhos para Uso Doméstico, Equipados ou não com Motor Elétrico, Máquinas de Costura, Refrigeradores, Conservadores e semelhantes, Máquinas de Lavar e Secar Roupas e Fabricação de Cronômetros e relógios, elétricos ou não-incluído a Fabricação de peças e acessórios- (1260) constituíam uma gama de indústrias com níveis de produtividade diferenciados, que ora se situavam abaixo e ora acima da média da indústria Mecânica, sendo que em relação às respectivas parcelas salariais observava-se que se situavam em níveis abaixo daquele conhecido para o gênero da indústria. A participação global deste segmento no total do emprego mecânico correspondia à 11.7%, que significa participações individuais reduzidas para cada uma das indústrias que compõem o grupo. Em média, a estrutura ocupacional (tabela A-2.24) do conjunto destas indústrias conformava participações relativas mais elevadas de trabalhadores não qualificados e

qualificados, quando comparadas com a estrutura do gênero, ocorrendo o inverso em relação à participação dos qualificados.

O comportamento dos níveis salariais indicava que estas indústrias pagavam uma remuneração média 4% inferior à paga pelo conjunto da Mecânica, constatando-se que para os trabalhadores produtivos encontravam-se níveis de remuneração levemente superiores para os não qualificados e qualificados e inferior para os semi qualificados. Para o total dos empregados destas indústrias, a dispersão salarial apresentava-se inferior à média da Mecânica, confirmando-se a mesma situação para os níveis de qualificação nas ocupações manuais.

Na estrutura ocupacional destas indústrias a parcela de mulheres (tabela A-2.20) era de 18.2% do total do emprego, montante bastante superior ao encontrado no setor metalúrgico. A remuneração média das mulheres correspondia à 56% da recebida pelos homens, ao mesmo tempo que possuíam uma distribuição salarial com um grau de dispersão menor. Nota-se portanto uma elevada participação da mulher na estrutura de emprego, aliada à uma relativamente baixa remuneração.

Os estabelecimentos deste conjunto de indústrias possuíam tamanhos médio e característico iguais à 252 e 1894 empregados e uma relação TM/TC de 0.12, que explicavam uma participação importante dos médios no total dos estabelecimentos e dos grandes no total do emprego. As várias remunerações médias segundo os níveis de qualificação indicavam que os grandes estabelecimentos eram os que melhor remuneravam, porém verificava-se que os níveis de remuneração desta classe de tamanho se situam em patamares próximos aos encontrados nos valores médios da indústria Mecânica. Interessante observar que os não qualificados dos pequenos estabelecimentos percebiam uma remuneração igual à

1.57 salários mínimos, situando-se num nível bastante baixo, inclusive em termos da indústria Mecânica. A dispersão salarial interna aos diversos níveis de qualificação indicava valores menores nos pequenos, constatando-se maiores dispersões nos médios estabelecimentos. Apesar da maior dispersão intra níveis de qualificação verificada nos médios estabelecimentos, é justamente esta classe de tamanho que apresentava a menor disparidade entre os níveis de remuneração média dos qualificados em relação aos não qualificados.

A Fabricação e Montagem de Tratores e de Máquinas e Aparelhos de Terraplanagem-inclusive a fabricação de peças e acessórios-(1270) e a Reparação e Manutenção de Máquinas, Aparelhos e Equipamentos Industriais, Agrícolas e de Máquinas de Terraplanagem-(1200) possuíam níveis de produtividade 134% superior e 38% inferior à média da indústria Mecânica, respectivamente, com parcelas salariais 72% abaixo e 14% acima da média do gênero. O resultado do agrupamento de duas indústrias (tabela A-2.25) tão distintas determinou um salário médio igual a 5.49 salários mínimos, que correspondia a um patamar 8.8% superior ao da média da Mecânica. As remunerações médias dos trabalhadores vinculados à produção encontravam-se abaixo das médias do gênero para os trabalhadores semi qualificados e qualificados e acima para os não qualificados. Situação semelhante observa-se quanto as disparidades salariais intra qualificação, onde uma maior dispersão era verificada para os não qualificados e menores dispersões para os semi qualificados e qualificados, se comparadas também com a média do gênero industrial. É interessante assinalar que a estrutura ocupacional destas indústrias apresentavam concomitantemente uma significativa participação dos trabalhadores semi qualificados e qualificados, e uma diminuta expressão

dos não qualificados, o que torna difícil o entendimento desta dispersão relativa mais elevada neste nível de qualificação. Globalmente, estas indústrias respondiam por apenas 7.37% do total do emprego mecânico.

A participação da mulher na estrutura ocupacional destas indústrias (tabela A-2.20) era bastante baixa (6.93%), para um nível de remuneração igual à 69% da remuneração do homem e uma dispersão salarial também inferior.

A distribuição do emprego segundo tamanho de estabelecimentos mostrava tamanhos médios e característico iguais à 105 e 865 empregados e uma relação TM/TC de 0.12, significando uma estrutura ocupacional marcada pela presença dos pequenos e médios estabelecimentos, cabendo aos grandes uma participação determinante em termos do total do emprego. As diversas distribuições ocupacionais por classe de tamanho indicavam que os pequenos utilizavam bastante mão de obra não qualificada, ocorrendo o reverso com os grandes e, principalmente, com os médios. A análise das disparidades intra qualificações indicava maiores dispersões entre os trabalhadores não qualificados dos grandes estabelecimentos, entre os semi qualificados dos pequenos e entre os qualificados dos médios.

O último segmento deste gênero industrial, a de Fabricação de Outras Máquinas, Aparelhos ou Equipamentos não especificados ou não classificados (1299) tinha uma remuneração média 5% superior à do gênero industrial e uma estrutura de emprego muito semelhante. Com exceção dos trabalhadores qualificados que recebiam um salário inferior ao da média, os trabalhadores não qualificados e semi qualificados percebiam remunerações praticamente iguais às encontradas para o con-

junto da indústria Mecânica. A dispersão salarial vigente na estrutura de rendimentos desta indústria apontava para valores mais significativos para os não qualificados e semi qualificados e menor para os qualificados.

Esta indústria respondia por 17.7% do total do emprego da indústria Mecânica, sendo que em sua composição o trabalho da mulher (tabela A-2.20) correspondia à 10.78%. A remuneração média desta parcela da força de trabalho era 58% daquela recebida pelo homem, com uma menor dispersão na sua estrutura de rendimento.

A estrutura ocupacional por tamanho de estabelecimentos indicava que os pequenos participavam fortemente no total dos estabelecimentos e os médios no total do emprego ($TM=53$ e $TC=448$ empregados e $TM/TC=0.12$). Excessão feita aos não qualificados, observa-se que os níveis de remuneração eram crescentes de acordo com as classes de tamanho. Também, podia-se verificar que os grandes estabelecimentos definiam a maior dispersão intra ocupações

A.02.03 Material Elétrico e Comunicações

A Fabricação de Máquinas e Aparelhos para Produção e Distribuição de Energia Elétrica-(1310) tinha uma parcela salarial 52% superior e uma produtividade 14% inferior às médias de Material Elétrico e Comunicações. A remuneração média (tabela A-2.27) desta indústria correspondia à 1.43 vezes a do gênero, com uma dispersão salarial média levemente inferior. Em sua estrutura de emprego, os trabalhadores qualificados tinham um peso relativo maior do que os trabalhadores semi qualificados e não qualificados, diferenciando-se, portanto, um pouco da estrutura do gênero. A composição do emprego segundo sexo (tabela A-2.28) indicava uma participação das mulheres de 14.39% para uma remuneração igual à 51% da recebida pelo homem e uma dispersão salarial também bastante inferior.

As maiores diferenças entre a indústria e o gênero eram obtidas para as dispersões salariais intra níveis de qualificação, sendo que se constatava uma dispersão quase duas vezes maior para os não qualificados, um pouco superior para os semi qualificados e inferior para os qualificados.

Em termos de tamanho de estabelecimentos, observava-se diferenças quanto a distribuição do emprego e, também, em relação aos níveis de remuneração. Em primeiro lugar, os pequenos estabelecimentos apresentavam uma estrutura ocupacional mais próxima à dos grandes estabelecimentos. Os médios destoavam um pouco, na medida em que se utilizavam de mão de obra semi qualificada em proporções semelhantes à dos

qualificados. Os níveis de remuneração apresentavam-se diferenciadamente segundo as classes de tamanho e qualificação. Notava-se uma progressiva elevação dos níveis de remuneração para as classes de estabelecimentos maiores. Em média, os níveis de remuneração pagos pelos grandes estabelecimentos situavam-se aproximadamente em patamares duas vezes superiores àqueles pagos pelos pequenos. Por outro lado, os coeficientes de variação para a indústria assumiam valores crescentes à medida que se tomava as classes de tamanho menores, o que significa dizer que os pequenos e médios estabelecimentos possuíam uma estrutura de salários segundo níveis de qualificação mais dispersa. Porém, a distância entre os níveis de remuneração dos qualificados em relação aos não qualificados se ampliava com o tamanho.

Os indicadores de tamanho para esta indústria apontavam que os tamanhos médio e característico de seus estabelecimentos eram de 146 e 719 empregados, respectivamente, com uma relação TM/TC de 0,2, que correspondia à uma situação onde os médios predominavam em termos de estabelecimentos e os grandes em relação ao total do emprego.

A Fabricação de Material Elétrico-exclusivo para veículos-(1320) e a Fabricação de Lâmpadas(1330) apresentavam produtividades iguais entre si e 2% acima da média do gênero industrial e parcelas salariais 4% inferior e 16% superior às médias do gênero industrial, respectivamente. A remuneração média (tabela A-2.29) paga por estes dois grupos de indústrias era praticamente semelhante à média de Material Elétrico e Comunicações e sua dispersão salarial um pouco menor. Quanto à sua estrutura de emprego, observava-se uma participação mais reduzida dos trabalhadores qualificados (17,15%), que logicamente se contrastava com maiores participações dos trabalhadores não quali-

ficados(13.88%) e semi qualificados(30.85%).A participação da mulher(tabela A-2.28) no total do emprego destes dois grupos de indústrias correspondia à 23.34%,sendo que sua remuneração média igualava-se à 45% da percebida pelo homem,sendo que sua distribuição tinha um menor grau de dispersão.

Os níveis salariais destes grupos de indústrias indicavam que a diferença entre o nível médio de remuneração dos qualificados em relação aos não qualificados era maior que o observado na média do gênero de Material Elétrico e Comunicações.Apesar da importância da participação dos semi qualificados na estrutura do emprego,notava-se uma menor dispersão de sua estrutura de salários,verificando-se uma situação inversa em relação aos não qualificados e qualificados,que ao mesmo tempo que possuíam participações relativas mais reduzidas,apresentavam maiores dispersões salariais.

Os tamanhos médio e característico dos estabelecimentos deste segmento da indústria eram de 132 e 730 empregados,e a relação TM/TC de 0.18,caracterizando uma situação onde os médios predominavam quanto ao número de estabelecimentos e os grandes quanto ao total do emprego.A análise das informações segundo as três classes de tamanho indicavam que os médios estabelecimentos eram os que apresentavam a maior distância entre os níveis de remuneração dos qualificados e não qualificados.De outro lado,os não qualificados e qualificados desta classe de tamanho eram os que possuíam as menores dispersões salariais,ao contrário dos semi qualificados,que manifestam a maior dispersão.

A Fabricação de Material Elétrico para Veículos(1340) incorporava,em 1980,uma parcela salarial e um nível de produtividade que

correspondiam à 1.0 e 1.1 vezes as médias do gênero Industrial. A remuneração média (tabela A-2.20) valia 95% da obtida daquela do conjunto da indústria eletro-eletrônica. A estrutura de emprego segundo qualificação mostrava a utilização em maior grau de mão de obra não qualificada e semi qualificada. A distribuição do emprego por sexo (tabela A-2.28) indicava uma participação da mulher de 28.72%, sendo que a remuneração desta parcela da força de trabalho situava-se num patamar igual a 46% e uma dispersão salarial correspondente a 29% daquela observada para o homem.

Os níveis salariais da força de trabalho vinculada ao processo produtivo eram mais elevados que as respectivas médias da gênero para as ocupações qualificadas e semi qualificadas, e um pouco menor para as não qualificadas. As dispersões salariais internas à cada nível de qualificação indicavam valores inferiores aos obtidos para as dispersões específicas à cada grau de qualificação do conjunto da indústria eletro-eletrônica.

A análise segundo tamanho mostrava que esta indústria tinha estabelecimentos de tamanhos médio e característico iguais à 193 e 1132 empregados e uma relação TM/TC de 0.17, havendo uma larga participação dos médios no total dos estabelecimentos e dos grandes no total do emprego. Os níveis de remuneração média crescem com o tamanho dos estabelecimentos, com graus de dispersões salariais maiores para os médios (CV=108.4) e grandes (CV=106.7) e menor para os pequenos (CV=73.77). A diferença entre as remunerações dos qualificados e não qualificados era mais elevada nos grandes estabelecimentos. As estruturas ocupacionais segundo tamanho apontavam que os grandes estabelecimentos utilizavam mais mão de obra não qualificada, qualificada em proporções pon-

deráveis, e uma utilização mais extensa de trabalhadores semi qualificados.

A indústria de Fabricação de Aparelhos Elétricos para uso Doméstico e Pessoal, Peças e Acessórios-exclusive os constantes de 1254-(1251) tinha em 1990 uma parcela salarial e produtividade 26% inferior e 65% superior às médias do gênero de Material Elétrico e Comunicações. Sua remuneração média (tabela A-2.31) também se situava 15% abaixo da média do conjunto da indústria, o mesmo se verificando quanto à sua dispersão salarial global. A distribuição de emprego segundo sexo (tabela A-2.28) indicava que as mulheres respondiam por 45.82% do total do emprego desta indústria, com uma remuneração média igual à 40% da obtida pelos homens, para uma dispersão salarial significativamente inferior. Saliente-se que esta indústria apresentava uma participação relativa da força de trabalho da mulher bastante mais elevada que as encontradas em outros segmentos do setor metalúrgico, o que não implicava na obtenção de um nível salarial médio mais elevado para as mulheres.

A estrutura de emprego desta indústria apontava para uma participação um pouco menor das ocupações não qualificadas (5.74%) e uma utilização mais larga da mão de obra semi qualificada (26.78%) e qualificada (42.29%), quando comparamos estas participações com as encontradas na média do gênero industrial. Porém, tanto os trabalhadores não qualificados como os semi qualificados e qualificados recebiam níveis de remuneração média inferiores àqueles do gênero, com graus de dispersões salariais menos elevados para os não qualificados e semelhantes para os semi qualificados e qualificados.

Os indicadores de tamanho correspondiam à tamanhos médio

e característico de 176 e 1538 empregados e uma relação TM/TC de 0.11, apresentando pesos significativos dos médios no total dos estabelecimentos e dos grandes quanto ao total do emprego. Os níveis de remuneração global segundo as classes de tamanho indicavam valores mais elevados para os grandes. Para todos os graus de qualificações observava-se níveis de remuneração média que se elevam com o tamanho. Apesar disto, os rendimentos da força de trabalho dos grandes estabelecimentos desta indústria se situavam respectivamente em patamares inferiores aos observados para o conjunto do género industrial.

Em resumo, pode-se dizer que o perfil desta indústria caracterizava-se por uma baixa parcela salarial e um razoável nível de produtividade, que convivia com níveis baixos de remuneração, que talvez fossem explicados pela extensa participação da mulher no total do seu emprego.

A parcela salarial e o nível de produtividade da indústria de Fabricação de Aparelhos e Utensílios Eléctricos para Fins Industriais e Comerciais, inclusive Peças e Acessórios-(1352) situavam-se em níveis 111% superior e quase semelhante aos verificados para a média do género de Material Eléctrico e Comunicações. A remuneração média (tabela A-2.32) desta indústria correspondia a 4.49 salários mínimos, significando 94% da remuneração média da indústria eletr-eletrônica, ao mesmo tempo que sua dispersão salarial também apresentava-se 20% mais elevada. Comparativamente, observavam-se estruturas ocupacionais bastante semelhantes entre esta indústria e a respectiva média do género. Sua distribuição do emprego segundo sexo (tabela A-2.28) indicava que as mulheres respondiam por 2.68% do total do emprego com uma remuneração (2.92 salários mínimos) igual a 58% daquela obtida pelos homens, sendo que a dispersão entre as mulheres era relativamente menor.

Os níveis de remuneração por graus de qualificação nesta indústria eram inferiores para os não qualificados e semi qualificados e semelhantes para os qualificados, em comparação com os respectivos níveis da média do gênero. Contrastando indústria-gênero, percebia-se que para os não qualificados a dispersão salarial na indústria era menor, enquanto que para os semi qualificados as diferenças em termos de dispersão salarial eram desprezíveis.

A análise das estruturas de emprego e salários desta indústria demonstrava tamanhos médio e característico iguais a 62 e 422 empregados e um coeficiente TM/TC de 0.15, com preponderância dos pequenos no número de estabelecimentos, sendo que no total do emprego os médios estabelecimentos eram determinantes. Presenciava-se uma leve tendência de elevação dos níveis médios de remuneração, coincidente com o aumento de tamanho dos estabelecimentos, sem que isto determinasse uma maior dispersão salarial interna à classe de tamanho dos grandes. Como se pode verificar, as maiores dispersões internas aos níveis de qualificação ocorriam nos médios e pequenos.

As atividades de Fabricação de Aparelhos e Equipamentos Elétricos para Fins Terapêuticos, Eletroquímicos e Outros Usos Técnicos-inclusive Peças e Acessórios-(1353) e a Fabricação do Material de Comunicações-inclusive Peças e Acessórios-(1380) tinham, respectivamente, parcelas salariais 55% superior e 13% inferior à média do gênero e produtividades iguais a 84% e 97% da média do conjunto da indústria eletro-eletrônica. A remuneração média destas indústrias (tabela A-2.33) correspondia a 1.04 vezes a do gênero, sendo que sua dispersão salarial se encontrava ligeiramente abaixo da média. A estrutura ocupacional deste segmento caracterizava-se por uma menor participação da

fôrça de trabalho não qualificada e uma participação mais larga dos qualificados. Por outro lado, a composição do emprego segundo sexo (tabela A-2.28) mostrava uma participação das mulheres de 37.74% do emprego, com uma remuneração de 2.53 salários mínimos, igual a 40% da recebida pelo homem, e uma mais reduzida dispersão salarial entre o emprego feminino.

A distribuição salarial segundo níveis de qualificação mostrava que as várias remunerações médias destas indústrias se situavam em patamares inferiores às verificadas para a média do gênero industrial. As dispersões salariais para cada um dos níveis de qualificação apresentavam-se menores para os não qualificados e semi qualificados e maiores para os qualificados.

A variável tamanho indicava que os tamanhos médio e característico obtidos correspondiam a 107 e 671 empregados, com uma relação TM/TC de 0.16. Portanto, tinha-se uma predominância dos médios quanto ao número de estabelecimentos e dos grandes no total do emprego. A estratificação das informações por classes de tamanho comprovavam que os grandes estabelecimentos remuneravam melhor, excetuando os não qualificados, que eram melhor remunerados pelos pequenos e médios estabelecimentos. Em relação às dispersões salariais por qualificação e tamanho, notava-se que os não qualificados dos grandes tinham uma menor disparidade, cabendo lembrar que também sua participação na estrutura de emprego desta classe de tamanho também era reduzida. Quanto aos semi qualificados, observavam-se menores dispersões salariais nos grandes e médios estabelecimentos e uma maior dispersão entre os qualificados dos médios. No entanto, as disparidades entre os níveis de remuneração dos qualificados em relação aos não qualificados delineavam uma ten-

dência de crescimento a medida que se consideravam estabelecimentos de tamanhos maiores.

Com produtividade e parcela salarial 14% acima e 3% abaixo da média do gênero de Material Elétrico e Comunicações, a Fabricação de Material Eletrônico-exclusivo o destinado à Aparelhos e Equipamentos de Comunicações(1350)-(1370) pagava em 1980 uma remuneração média (tabela A-2.34) de 4.46 salários mínimos, que correspondia a 93% daquela obtida para a média do gênero. Talvez este fato fosse explicado pela presença da força de trabalho da mulher (tabela A-2.28) numa proporção igual a 49.85% do emprego total desta indústria, situando esta participação num patamar bastante superior aos verificados em outras indústrias do setor metalúrgico. Nota-se que além disto, a remuneração média paga às mulheres desta indústria(2.31 salários mínimos) representava somente 35% da remuneração dos homens, observando-se também uma dispersão muito mais reduzida entre as mulheres.

A distribuição do emprego desta indústria repetia um perfil característico do gênero industrial, onde prevalecia uma baixa participação da força de trabalho não qualificada, e participações relativas mais elevadas de trabalhadores semi qualificados e qualificados. Os níveis de remuneração referentes a esse conjunto de ocupações situavam-se em pontos inferiores aos conhecidos na média da indústria eletro-eletrônica, tanto para os não qualificados como para os semi qualificados e qualificados. A dispersão das diversas distribuições salariais da força de trabalho desta indústria, segundo qualificação, mostravam dispersões inferiores as da indústria de Material Elétrico e Eletrônico.

Seus indicadores de tamanho médio e característico correspondiam a valores de 80 e 511 empregados, com uma relação TM/TC de 0.16, demonstrando que os pequenos participavam intensamente no total dos estabelecimentos, cabendo aos médios-grandes a maior participação na estrutura de emprego. Verifica-se que os níveis salariais cresciam com o tamanho, observando-se no entanto que os níveis de remuneração da força de trabalho vinculada à produção dos grandes estabelecimentos eram inferiores aos respectivos níveis médios do gênero industrial. Os médios estabelecimentos eram os que possuíam as maiores dispersões salariais para os não qualificados e semi qualificados e os grandes para o segmento qualificado.

As diversas estruturas de emprego relativas às três classes de tamanho desta indústria mostravam que os pequenos estabelecimentos eram os que proporcionalmente mais utilizavam mão de obra qualificada, notando-se que os médios absorviam em proporções semelhantes trabalhadores qualificados e semi qualificados, enquanto os grandes incorporavam mais intensamente mão de obra semi qualificada. Cabe lembrar que com exceção dos médios, não se verificava uma utilização intensiva nesta indústria de força de trabalho não qualificada.

A Reparação e Manutenção de Máquinas e Aparelhos Elétricos, Eletrônicos e de Comunicações para Fins Industriais (1390) constitui o último grupo de atividades deste gênero industrial. Sua parcela salarial e produtividade situavam-se em patamares significativamente acima (314%) e abaixo (60%) das respectivas médias da indústria de Material Elétrico e Eletrônico. De acordo com a tabela A-2.35, a remuneração média (4.99 salários mínimos) correspondia à 1.04 vezes a do gênero. Como vimos anteriormente, a participação deste grupo de indústrias no total

do emprego eletro-eletrônico era extremamente baixa, o que explicava em grande parte a porosidade de sua estrutura ocupacional obtida a partir das informações RAIS. A força de trabalho feminina respondia por 26.92% do total do emprego desta indústria (tabela A-2.28) sendo que sua remuneração média (2,7 salários mínimos) era aproximadamente igual à metade da remuneração recebida pelos homens, verificando-se novamente uma menor dispersão salarial entre as mulheres.

A estrutura ocupacional da indústria organizava-se segundo participações de trabalhadores semi qualificados e qualificados da ordem de 36% e 24% com níveis salariais bastante próximos entre si. Observava-se que os trabalhadores qualificados tinham em 1980 uma dispersão salarial duas vezes superior à obtida para os semi qualificados.

A.02.04 Material de Transporte

As primeiras indústrias deste gênero que passaremos a analisar são as de Construção de Embarcações e Fabricação de Caldeiras, Máquinas, Turbinas e Motores Marítimos (1411) e Reparação de Embarcações e de Motores Marítimos de qualquer Tipo (1413), que segundo os dados do Censo Industrial de 1980, apresentavam produtividades 20% acima e 15% abaixo e parcelas salariais 194% e 69% superiores as verificadas para o gênero. Sua estrutura de emprego segundo níveis de qualificação diferencia-se da observada para a média da indústria de Material de Transporte a medida que se este segmento incorpora duas vezes mais mão de obra qualificada e significativamente menos trabalhadores semi qualificados. Em termos globais, a remuneração média (tabela A-2.36) destas indústrias (6.07 salários mínimos) era 13% superior a do gênero, repetindo-se um situação semelhante em relação aos trabalhadores ligados a produção. Se por uma lado, os trabalhadores destas indústrias recebiam remunerações mais elevadas, por outro, suas distribuições salariais também possuíam menores dispersões salariais, com exceção da distribuição dos qualificados.

A composição do emprego segundo sexo (tabela A-2.37), mostrava que as mulheres respondiam apenas por 3.97% do emprego, recebendo em média 2.15 salários mínimos, igual a 35% da remuneração média dos homens, sendo que a dispersão da distribuição de rendimentos das mulheres era de 13% daquela observada para os homens.

Em 1980 estas indústrias tinham tamanhos médio e característico iguais a 68 e 1812 empregados, com uma relação TM/TC de 0.04 que mostrava uma larga presença dos pequenos no total de estabelecimentos, com uma preponderância dos grandes quanto ao emprego.

A Construção e Montagem de Veículos Ferroviários(1421) e Reparação de Veículos Ferroviários(1424) eram indústrias com produtividades -26% e 2% e parcelas salariais 129% e 74% em relação às respectivas médias do gênero. Sua remuneração média(tabela A-2.38) que em 1980 correspondia 5.06 salários mínimos, situava-se num patamar 5% inferior. A estrutura de emprego segundo qualificação destas indústrias e da média de Material de Transporte diferenciavam-se por uma utilização um pouco mais elevada de mão de obra semi qualificada por parte deste segmento industrial.

Os níveis de remuneração indicavam que para todos os níveis de qualificação da força de trabalho, as indústrias de construção, montagem e reparação de veículos ferroviários pagavam salários praticamente iguais aos do gênero, ao mesmo tempo que o grau em que se manifestava a dispersão salarial interna a cada grupo de ocupações era menor nestas indústrias.

O emprego de força de trabalho feminina(tabela 2.73) nestas indústrias restringia-se a uma participação relativa de 3.82%, com uma remuneração média de 3.45 salários mínimos que significava uma remuneração igual a 67% da obtida pelos homens, com uma dispersão salarial novamente inferior entre as mulheres.

Os indicadores de tamanhos médio e característico para estas atividades eram de 660 e 2007 empregados, com um relação TM/TC de 0.43, havendo uma coincidência entre a participação no total de estabe-

lecimentos e no total do emprego dos grandes estabelecimentos. A presença de poucos estabelecimentos, inclusive de tamanhos grandes, não permitiu a análise segundo tamanho das estruturas ocupacionais e salariais destas duas indústrias.

A Fabricação de Veículos Automotores Rodoviários e de Unidades Motrizes (1432) caracterizava-se por uma produtividade e uma parcela salarial que correspondiam a 276% e 30% das médias do gênero. A remuneração média (tabela A-2.39) desta indústria (6.72 salários mínimos) era 25% superior à do gênero de Material de Transporte, verificando-se situações parecidas quanto aos níveis salariais das ocupações diretamente ligadas a produção. A maior disparidade entre níveis de remuneração para uma mesma qualificação observava-se para os não qualificados, que recebiam em 1980 uma remuneração 34% superior ao respectivo nível de remuneração e qualificação notado para a média do gênero de indústrias, seguindo-se as observadas para os semi qualificados e qualificados.

A estrutura de emprego segundo qualificação distanciava-se daquela do conjunto da indústria de Material de Transporte, a medida que notava-se uma participação relativa muito mais elevada dos trabalhadores qualificados (37.53%) e uma baixa incorporação de mão de obra não qualificada (7.13%). É interessante observar que os trabalhadores qualificados e semi qualificados respondiam por quase 69% do emprego desta indústria, ao mesmo tempo que esta utilização mais extensa de trabalhadores mais qualificados não determinava uma maior dispersão intra qualificação, mas ao contrário, pode-se confirmar que para todas as ocupações vinculadas a produção os coeficientes de variação (não qualificados = 28.52, semi qualificados = 34.11, qualificados

=55.37) eram comparativamente inferiores aos obtidos para a média da indústria de Material de Transporte. Portanto, neste caso uma maior participação de trabalhadores com qualificação e remuneração média mais elevada não determinava maiores disparidades salariais internas a cada uma das distribuições salariais.

A participação relativa da mulher (tabela A-2.37) na estrutura de emprego desta indústria era extremamente baixa (2.17%), sendo que sua remuneração média (5.12 salários mínimos) correspondia a 76% daquela obtida pelos homens. Conseqüentemente a dispersão salarial da distribuição das mulheres era relativamente muito inferior.

O perfil deste segmento industrial segundo tamanho indicava que seus estabelecimentos tinham em 1980 tamanhos médio e característicos iguais a 2618 e 5548 empregados e uma relação TM/TC de 0.47. Saliente-se que indiscutivelmente esta indústria apresentava uma concentração do emprego e dos estabelecimentos nas grandes plantas, cujos tamanhos estavam muito acima daqueles que vinha se observando em outras indústrias e gêneros do setor metalúrgico. A presença de apenas 37 estabelecimentos nesta indústria e a existência de grandes empresas, não permitiram a obtenção das informações relativas a cada classe de tamanho. Porém, a alta concentração do emprego nos grandes estabelecimentos (99%) indicava que a média da indústria nada mais era que um espelho das informações relativas a esta classe de tamanho.

A indústria de Fabricação de Peças e Acessórios para Veículos Automotores - exclusive os de instalação elétrica e de borracha (1340, 1821, 1899) - (1433) vincula-se fortemente à indústria automobilística propriamente dita. A produtividade deste segmento situava-se 25% abaixo da média da indústria de Material de Transporte, sendo

que sua parcela salarial era 33% superior. Seu nível médio de remuneração (4.57 salários mínimos) correspondia a 85% da remuneração média do gênero.

A estrutura de emprego (tabela A-2.40) segundo qualificação mostrava uma utilização intensa de força de trabalho semi qualificada (37.86%) convivendo com participações mais reduzidas de trabalhadores não qualificados (15.4%) e qualificados (17.53%). Em relação à estrutura de emprego média de Material de Transporte, verifica-se que esta indústria absorvia relativamente mais trabalhadores não qualificados e semi qualificados e menos trabalhadores qualificados. Para cada um desses níveis de qualificação observava-se que em média as remunerações pagas estavam respectivamente abaixo das pagas pela média do gênero. De outro lado, internamente as distribuições de cada um desses níveis de qualificação presenciava-se disparidades salariais iguais ou superiores àquelas reconhecidas para a média deste gênero.

Contrapondo as informações desta indústria com aquelas relativas à indústria de Fabricação de Veículos Automotores Rodoviários e de Unidades Motrizes (1432), conclui-se que esta indústria - Fabricação de Peças e Acessórios para Veículos Automotores (1433) - apesar de sua forte vinculação com esta outra indústria, possuía não somente uma estrutura ocupacional distinta, como também comparativamente seus níveis de remuneração eram comparativamente inferiores.

A composição do emprego segundo sexo (tabela A-2.37) mostrava que as mulheres respondiam por uma parcela do total do emprego igual a 16.14%, sendo que sua remuneração média (2.45 salários mínimos) correspondia a 49% daquela paga aos homens, ao mesmo tempo que a dispersão salarial entre as mulheres era bastante inferior a presente entre os homens.

A análise deste segmento industrial segundo as três classes de tamanho apontava que em 1980 seus estabelecimentos tinham tamanhos médio e característico iguais a 178 e 969 empregados, estabelecendo-se uma relação TM/TC de 0.18. Desta forma, conformava-se uma presença substantiva dos médios em termos de estabelecimentos e dos grandes quanto ao volume de emprego. As informações mostravam que os níveis de remuneração se elevavam a medida que os estabelecimentos cresciam de tamanho, tendência que não se repetia em relação às disparidades existentes entre os níveis de remuneração dos não qualificados, semi qualificados e qualificados. A dispersão salarial interna a cada um dos subconjunto de trabalhadores diretamente ligados a produção, apontava para uma maior heterogeneidade entre os trabalhadores não qualificados dos grandes estabelecimentos e entre os semi qualificados e qualificados dos pequenos. Globalmente, são os pequenos estabelecimentos os que possuem relativamente a maior dispersão salarial interna a sua estrutura salarial.

A indústria de Recondicionamento ou Recuperação de Motores para Veículos Automotores e Rodoviários (1434) aliava uma baixa produtividade a uma alta parcela salarial. A remuneração média (tabela A-2.41) desta indústria (3.82 salários mínimos) se situava muito abaixo da média do gênero de Material de Transporte, sendo que este fato se repetia quanto a dispersão média de sua estrutura salarial. Comparando-se os distintos níveis de remuneração da força de trabalho, percebia-se que os trabalhadores desta indústria recebiam salários muito inferiores à média do gênero. Também, a dispersão salarial interna às estruturas salariais relativas a cada uma dos graus de qualificação era de menor intensidade nesta indústria.

As mulheres tinham uma baixa participação relativa (3.92%) na estrutura de emprego (tabela A-2.37) deste segmento industrial, sendo que sua remuneração média (3.07 salários mínimos) correspondia a 80% da remuneração média dos homens. Novamente, as informações apontavam para o fato de que a dispersão salarial entre as mulheres era menos intensa que a conhecida entre os homens.

Os indicadores de tamanho médio (27 empregados) e característico (62 empregados) mostravam que os pequenos estabelecimentos desta indústria preponderavam em termos de estabelecimentos e emprego. As estruturas de emprego para os pequenos e médios indicavam uma larga utilização de mão de obra qualificada. Para os não qualificados os níveis de remuneração não se diferenciavam entre distintas classes de tamanho, enquanto que para os qualificados observava-se que aqueles que se empregavam nos estabelecimentos de porte médio eram remunerados um pouco acima daqueles empregados nos pequenos.

Com uma baixa produtividade e uma elevada parcela salarial, o grupo de indústrias de Fabricação de Carrocerias para Veículos Automotores - exclusive chassis (1432) - (1440) pagava em 1980 uma remuneração média de 4.07 salários mínimos (tabela A-2.42) que correspondia a 76% da paga em média pelo gênero de Material de Transporte. Sua estrutura de emprego diferenciava-se da conhecida para o gênero, a medida presenciava-se uma maior participação relativa de trabalhadores qualificados em contraposição a uma menor presença de trabalhadores semi qualificados. Os níveis de remuneração média para as ocupações diretamente ligadas à produção apresentavam-se em patamares inferiores aos definidos para o conjunto das atividades deste gênero industrial. Quanto aos graus de dispersão salarial pode-se ver que os trabalhado-

res qualificados e semi qualificados desta indústria incorporavam maiores valores, invertendo-se a situação quanto aos trabalhadores não qualificados.

O emprego feminino (tabela A-2.37) respondia por apenas 6.89% do total da força de trabalho da indústria, sendo que sua remuneração média (2.73 salários mínimos) correspondia a 65% daquela recebida pelos homens. Mais uma vez, confirmava-se para a distribuição salarial das mulheres uma menor dispersão que aquela observada para a dos homens.

Os indicadores de tamanho apontavam estabelecimentos médio de 51 empregados e característico de 480 empregados, para uma relação TM/TC de 0.11, notando-se uma extensa participação relativa dos pequenos no total de estabelecimentos e dos médios no total do emprego. As estruturas de emprego segundo qualificação de diferenciavam segundo as classes de tamanho, sendo que os níveis de remuneração média além de serem distintos em cada uma das classes, apresentavam-se mais elevados nos grandes estabelecimentos. As dispersões relativas às várias estruturas de emprego segundo qualificação e tamanho, indicavam que os grandes estabelecimentos tinham um maior grau de disparidade interna as distribuições salariais dos não qualificados e semi qualificados, enquanto que nos médios se constatava um grau mais elevado para os qualificados.

As atividades de Fabricação de Bicicletas e Triciclos, Motorizados ou não e Motociclos - inclusive peças e acessórios - (1450) apresentavam um nível de produtividade 23% abaixo da média do gênero e uma parcela salarial 16% acima. A remuneração média (tabela A-2.43) desta indústria (3.83 salários mínimos) correspondia a 72% da remuneração

ração média de Material de Transporte, sendo que a dispersão de sua distribuição salarial (C.V. = 109.3) também se situava num patamar inferior à respectiva média.

A estrutura de emprego da indústria tinha um perfil caracterizado pela presença marcante dos trabalhadores não qualificados (20.25%) e uma participação relativamente inferior dos trabalhadores semi qualificados (10.75%) e qualificados (11.39%), determinando a existência de uma distribuição ocupacional bastante distinta daquela delineada pela média de Material de Transporte. Salienta-se que a proporção de trabalhadores (38.29%) não classificados (CBO/qualificação 20) nesta indústria encontrava-se muito elevada, causando muito provavelmente distorções em sua estrutura de emprego.

A participação da força de trabalho da mulher (tabela A-2.37) no emprego total da indústria correspondia a 17.19% em 1980, com uma remuneração média (2.69 salários mínimos) igual a 66% daquela obtida pelos homens. Novamente verifica-se que a dispersão salarial entre as mulheres tem relativamente um valor significativamente inferior

Quanto a distribuição salarial segundo níveis de qualificação percebia-se que esta indústria remunerava abaixo da média de Material de Transporte os trabalhadores não qualificados (2.41 salários mínimos) e semi qualificados (3.13 salários mínimos), e uma remuneração média comparativamente superior para os trabalhadores qualificados (6.58 salários mínimos). Importa ressaltar que para estes níveis de qualificação verificavam-se dispersões salariais inferiores às respectivas dispersões observadas no conjunto do gênero.

Os estabelecimentos desta indústria tinham tamanhos médio e característico iguais a 263 e 2198 empregados e uma relação TM/TC de 0.12. O perfil deste segmento industrial parecia estar fortemente marcado pela presença de médios estabelecimentos, sendo que quanto a sua estrutura de emprego verificava-se uma participação determinante dos grandes estabelecimentos. A estrutura ocupacional segundo qualificação e tamanho, apontava a existência de diferenças marcantes entre as várias estruturas, cabendo ressaltar que independentemente da classe de tamanho observava-se uma proporção expressiva de trabalhadores não classificados. Os níveis de remuneração dos qualificados e semi qualificados mostravam-se crescentes para os estratos de tamanho superiores. A dispersão salarial segundo qualificação e tamanho apresentava-se mais elevada para os não qualificados e semi qualificados dos grandes e para os qualificados dos pequenos estabelecimentos.

As indústrias de Construção e Montagem de Aeronaves - inclusive a fabricação de peças e acessórios - (1471) e a de Reparação de Aeronaves, de Turbinas e de Motores de Aviação (1472) tinham produtividades abaixo da respectiva média do gênero e parcelas salariais significativamente superiores. A remuneração média (tabela A-2.44) destas indústrias (6.55 salários mínimos) situava-se num patamar 22% superior a média de Material de Transporte, ao mesmo tempo que se observava uma menor dispersão na sua estrutura de salários. A estrutura de emprego segundo qualificação apresentava uma participação relativa elevada de trabalhadores qualificados (41.95%), sendo que a remuneração média deste nível de qualificação era igual a 72% da remuneração média dos qualificados do conjunto de gênero. É importante salientar a baixa utilização de mão de obra não qualificada (1.14%) e semi qualifica-

da(9.19%) por estas indústrias, ao mesmo tempo que aí se verificava a menor relação(1.14 vezes) entre os níveis de remuneração média dos qualificados e não qualificados. Ainda neste sentido, observava-se uma identidade muito grande entre os indicadores relativos às distribuições salariais dos qualificados e semi qualificados, a medida que constatava-se níveis de remuneração muito próximos, e desvios padrão e coeficientes de variação semelhantes. Em resumo, as informações pareciam indicar um grau de homogeneidade acentuado internamente ao conjunto da força de trabalho destas indústrias.

A participação da mulher no total do emprego(tabela A-2.37) correspondia a 5.17% e sua remuneração média (3.7 salários mínimos) era igual a 56% daquela recebida pelos homens. Mais uma vez confirmava-se uma menor dispersão salarial entre as mulheres.

Em 1980, os estabelecimentos destas indústrias tinham tamanhos médio e característico iguais a 181 e 4646 empregados e uma relação TM/TC de 0.04, que esclareciam uma participação relativa maior dos médios no total de estabelecimentos e dos grandes quanto ao total do emprego. A existência de apenas 40 estabelecimentos nestas indústrias e de apenas um com mais de 500 empregados, não permitiu o detalhamento das informações segundo classes de tamanho.

A Fabricação de Outros Veículos - inclusive peças e acessórios - (1480) tinha produtividade e parcela salarial 49% abaixo e 82% acima das respectivas médias do gênero industrial de Material de Transporte. Sua remuneração média(3.98 salários mínimos) era 74% daquela do conjunto do gênero(tabela A-2.45). A estrutura de emprego industrial apresentava uma participação relativa mais elevada dos trabalhadores qualificados(32.55%) e mais reduzidas para os não qualifica-

dos(9.3%) e semi qualificados(23.25%), sempre em relação às respectivas participações na distribuição do emprego de Material de Transporte.

Os níveis de remuneração média segundo qualificação mostravam que esta indústria remunerava relativamente pior sua força de trabalho, sendo que suas distribuições salariais tinham menores dispersões que as observadas para o total das atividades deste gênero.

As mulheres respondiam por 16.66% do total do emprego da indústria(tabela A-2.37) ,cabendo-lhes uma remuneração média 47% inferior à dos homens.Confirma-se que as mulheres apresentavam uma distribuição salarial com uma menor dispersão.

Seus indicadores de tamanho apontavam para estabelecimentos médio e característicos com 26 e 110 empregados e uma relação TM/TC de 0.23.Deste modo,pode-se concluir que os pequenos e médios preponderavam quanto aos totais de estabelecimentos e de emprego.Dada a baixa participação(0.61%) desta indústria no total do emprego do gênero,verificava-se que as respectivas estruturas de emprego segundo classes de tamanho delieavam um perfil que se reduzia às participações da força de trabalho propriamente dita e dos trabalhadores administrativos.Os níveis de remuneração cresciam com o tamanho,sendo que as distribuições salariais dos estabelecimentos de porte médio eram as que tinham as menores dispersões.

A última indústria deste gênero industrial refere-se a Fabricação de Estofados e Capas para Veículos(1490).Suas produtividade e parcela salarial situavam-se em patamares 55% abaixo e 20% acima das respectivas médias de Material de Transporte.De acordo com a tabela A-2.46,a remuneração média industrial(3.14 salários mínimos) correspondia a 59% daquela obtida para o conjunto do gênero,sendo que sua

distribuição salarial incorporava relativamente uma menor dispersão. Para todos os níveis de qualificação da força de trabalho esta indústria pagava mais baixos salários.

A estrutura de emprego estava fortemente marcada pela presença dos trabalhadores não qualificados(42.37%), notando-se participações mais reduzidas para os semi qualificados(25.42%) e qualificados(10.16). As diferenças entre as estruturas ocupacionais desta indústria e a de Material de Transporte eram enormes.

As mulheres respondiam por uma participação relativa(18.96%) elevada no total do emprego(tabela A-2.37), segundo os parâmetros deste gênero industrial. Sua remuneração média(1.65 salários mínimos) correspondia a 47% daquela recebida pelos homens, o mesmo se verificando quanto a dispersão de sua estrutura salarial.

Os tamanhos médio e característico encontrados para esta indústria eram respectivamente de 62 e 722 empregados, com uma relação TM/TC de 0.09. Portanto, preponderavam os pequenos no total de estabelecimentos e os grandes no total de emprego. A presença de um número reduzido de estabelecimentos não permitiu que se analisasse as informações relativas a esta indústria segundo as três classes de tamanho.

Tabela A 2.2

11.04 - Produção de Laminados de Aço - inclusive ferro-ligas

Estado de São Paulo

1980

CBO	EMPRESA	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
	GO	MED	MED					
000	11.50	4.04	4.04	1.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 34*10**7
000	11.50	4.04	4.04	1.00	0.00	0.00	0.00	
000	11.50	4.04	4.04	1.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 34*10**7
000	11.50	4.04	4.04	1.00	0.00	0.00	0.00	
000	11.50	4.04	4.04	1.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 34*10**7
000	11.50	4.04	4.04	1.00	0.00	0.00	0.00	
000	11.50	4.04	4.04	1.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 34*10**7
000	11.50	4.04	4.04	1.00	0.00	0.00	0.00	
000	11.50	4.04	4.04	1.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 34*10**7
000	11.50	4.04	4.04	1.00	0.00	0.00	0.00	
TOT	100	4.04	4.04	1.00	0.00	0.00	0.00	

Classe de Tamanho: Pequena

CBO	EMPRESA	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
	GO	MED	MED					
000	4.04	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 16*10**7
000	4.04	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
000	4.04	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 16*10**7
000	4.04	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
000	4.04	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 16*10**7
000	4.04	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
000	4.04	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 16*10**7
000	4.04	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
000	4.04	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 16*10**7
000	4.04	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
000	4.04	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 16*10**7
000	4.04	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
TOT	100	4.04	4.04	1.00	0.00	0.00	0.00	

FONTE: RAIS AMT

Classe de Tamanho: Média

CBO	EMPRESA	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
	GO	MED	MED					
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 16*10**7
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 16*10**7
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 16*10**7
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 16*10**7
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 16*10**7
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 16*10**7
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
TOT	100	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	

Classe de Tamanho: Grande

CBO	EMPRESA	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
	GO	MED	MED					
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 34*10**7
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 34*10**7
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 34*10**7
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 34*10**7
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 34*10**7
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA VARIANCIA = 34*10**7
000	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
TOT	100	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	0.00	

FONTE: RAIS AMT

Tabela A-2.3

Emprego, Remuneracao Media e Desvio Padrao, segundo Sexo

Industria Metalurgica

Estado de Sao Paulo

1980

	Emprego em 31/12			Remuneracao Media			Desvio Padrao		
	Homens	Mulheres	Total	Homens	Mulheres	Total	Homens	Mulheres	Total
1101, 1102, 1103	99.83	9.17	100.00	5.07	4.10	4.95	4.33	2.03	4.16
1104	94.87	5.13	100.00	6.93	5.11	6.84	5.71	3.10	5.62
1105	94.16	5.90	100.00	5.02	3.63	4.94	7.22	2.56	7.03
1106	93.83	6.17	100.00	4.79	4.02	4.73	5.66	2.59	5.50
1107, 1108, 1109	93.55	6.45	100.00	5.43	3.98	5.31	7.44	3.06	7.23
1111, 1112	90.04	9.96	100.00	4.24	4.01	4.20	5.50	3.57	5.32
1113, 1114, 1115, 1116	89.86	10.14	100.00	4.75	2.71	4.53	5.71	2.64	5.50
1117	56.25	43.75	100.00	5.44	1.71	3.37	5.35	0.19	4.05
1118	93.34	6.66	100.00	6.17	2.96	5.96	8.82	0.25	8.55
1119, 1120	89.52	10.48	100.00	4.29	5.90	4.46	3.36	7.00	3.90
1130	94.92	5.08	100.00	4.40	2.74	4.28	5.71	2.84	5.59
1140	89.01	10.99	100.00	4.65	2.93	4.45	5.26	1.87	5.02
1150	73.19	26.81	100.00	3.79	2.04	3.30	4.04	1.03	3.57
1160	95.89	4.11	100.00	3.42	2.11	3.35	3.13	0.99	3.01
1170	76.74	23.26	100.00	3.60	2.33	3.30	3.82	1.39	3.45
1180	85.17	14.83	100.00	3.43	2.08	3.21	3.61	0.94	3.54
1199	81.97	18.03	100.00	3.99	2.22	3.66	4.41	1.39	4.08

Fonte: RAIS/RNt

Tabela A 2.5

11.06 - Produção de Fundidos de Ferro e Aço

Estado de São Paulo

1989

CE0	EMPRESA	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
	GO	MED	MED					
02	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
03	4.40	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA
04	14.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	VARIANCIA =
05	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	01*10**7
07	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
10	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA
11	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	VARIANCIA =
14	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	00*10**7
15	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
16	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
TOT	100	4.40	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	

Classe de Tamanho: Pequena

CE0	EMPRESA	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
	GO	MED	MED					
02	4.40	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA
03	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	VARIANCIA =
04	10.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0*10**7
05	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
07	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA
09	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	VARIANCIA =
10	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	1*10**7
11	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
15	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
16	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
TOT	100	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	

Classe de Tamanho: Média

CE0	EMPRESA	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
	GO	MED	MED					
02	11.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA
03	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	VARIANCIA =
04	10.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	14*10**7
05	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
07	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA
09	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	VARIANCIA =
10	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	1*10**7
11	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
16	4.70	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
TOT	100	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	

Classe de Tamanho: Grande

CE0	EMPRESA	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
	GO	MED	MED					
02	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA
03	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	VARIANCIA =
04	10.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	10*10**7
05	14.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
07	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTRA
09	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	VARIANCIA =
10	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	00*10**7
11	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
14	4.34	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
16	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
TOT	100	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	

FONTE: PRIZANTE

Tabela A 2.8

- 11.13 - Produção de Laminados de Metais e de Ligas de Metais Não Ferrosos - exclusive canos, tubos e arames (11.14 e 11.16)
- 11.14 - Produção de Canos e Tubos de Metais e de Ligas de Metais Não Ferrosos
- 11.15 - Produção de Formas, Moldes e Peças Fundidas de Metais e de Ligas de Metais Não Ferrosos
- 11.16 - Produção de Fios e Arames de Metais e de Ligas de Metais Não Ferrosos - exclusive fios, cabos e condutores elétricos (11.20)

Estado de São Paulo
1980

CBO	EMPRE	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
00	00	MED	MED	MED				
00	4	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	INTRA
00	10	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	VARIANCIA =
00	14	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	40*10**7
00	15	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
00	16	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	INTRA
00	17	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	VARIANCIA =
00	18	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	10*10**7
00	19	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
00	20	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
TOT	100	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	

Classe de Tamanho: Pequena

CBO	EMPRE	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
00	00	MED	MED	MED				
00	4	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	INTRA
00	10	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	VARIANCIA =
00	14	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	9*10**7
00	15	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
00	16	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	INTRA
00	17	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	VARIANCIA =
00	18	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	3*10**7
00	19	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
TOT	100	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	

Classe de Tamanho: Média

CBO	EMPRE	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
00	00	MED	MED	MED				
00	4	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	INTRA
00	10	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	VARIANCIA =
00	14	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	27*10**7
00	15	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
00	16	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	INTRA
00	17	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	VARIANCIA =
00	18	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	63*10**7
00	19	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
TOT	100	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	

Classe de Tamanho: Grande

CBO	EMPRE	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
00	00	MED	MED	MED				
00	4	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	INTRA
00	10	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	VARIANCIA =
00	14	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	34*10**7
00	15	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
00	16	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	INTRA
00	17	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	VARIANCIA =
00	18	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	16*10**7
00	19	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
TOT	100	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	

FORNE: PRL/INTS

Tabela A 2.9

11.17 - Produção de Relaminados de Metais e de Ligas de Metais Não Ferrosos
Estado de São Paulo
1988

COB	ESQ	RE	REM	REM	MED	DP	CV	OB	
	GO	ME	MED	MED					
000	0	0	0	0	0	0	0	0	
003	000	000	4.14	00.04	00	00.00	16.97	.05	INTRA VARIANCIA = 1*10**7
004	000	000	4.78	141.77	4.0	00	00	00	
005	000	000	0	00	00	00	00	00	
007	000	000	4.0	000	41	1.0	00	01	00.764
008	000	000	0.4	00	43.7	1.0	00	00	INTER VARIANCIA = 01*10**7
009	000	000	0	00	00	00	00	00	
010	000	000	4	00	11.0	4.0	00	00	00.007
011	000	000	0	00	4.4	1.0	00	00	00.000
012	000	000	0	00	00	00	00	00	
013	000	000	0	00	00	00	00	00	
TOT	1000	0000	0.007	000	04	1.00	400.1	0.400	

Fonte: IBGE/INTB

Tabela A 2.10
11.18 - Produção de Soldas e Anodos
Estado de São Paulo
1980

CBO	EMPRESA	REM MED	REM MED	MED	DP	CV	CG	
02	118	1.73	44.83	1.5	0.05	0.2	0.00	INTER VARIANCIA = 111+10**7
03	03	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
04	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
05	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
07	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTER VARIANCIA = 37+10**7
10	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
14	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
15	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
16	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
TOT	100	1.73	44.83	1.5	0.05	0.2	0.00	

Classe de Tamanho: Pequena

CBO	EMPRESA	REM MED	REM MED	MED	DP	CV	CG	
02	25	1.73	44.83	1.5	0.05	0.2	0.00	INTER VARIANCIA = 3+10**7
03	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
04	07.5	0.00	0.00	0.00	0.14	0.00	0.134	
05	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
07	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTER VARIANCIA = 4+10**7
10	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
14	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
15	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
TOT	100	1.73	44.83	1.5	0.05	0.2	0.00	

Classe de Tamanho: Média

CBO	EMPRESA	REM MED	REM MED	MED	DP	CV	CG	
02	14.23	0.11	00.41	0.05	0.13	0.02	0.013	INTER VARIANCIA = 123+10**7
03	03.00	0.76	44.83	0.05	0.00	0.00	0.133	
04	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
05	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
07	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	INTER VARIANCIA = 81+10**7
10	20.8	0.24	46.91	0.00	0.75	0.05	0.103	
14	00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	
15	19.04	1.40	00.00	0.05	17.70	0.05	0.005	
TOT	100	0.83	100	0.07	10.03	0.05	0.000	

FOUITE: RAIS/MTB

Tabela A 2.18
11.99 - Fabricação de Outros Artigos de Metal não Especificados ou não Classificados
Estado de São Paulo
1999

CBO	EMPRESAS	REM MED	REM MED	MED	DP	CV	CG	
TOT	11	1100	1100	1100	1100	1100	1100	INTER VARIANCIA = 04*10**7
TOT	11	1100	1100	1100	1100	1100	1100	INTER VARIANCIA = 04*10**7

Classe de Tamanho: Pequena

CBO	EMPRESAS	REM MED	REM MED	MED	DP	CV	CG	
TOT	11	1100	1100	1100	1100	1100	1100	INTER VARIANCIA = 04*10**7
TOT	11	1100	1100	1100	1100	1100	1100	INTER VARIANCIA = 04*10**7

Classe de Tamanho: Média

CBO	EMPRESAS	REM MED	REM MED	MED	DP	CV	CG	
TOT	11	1100	1100	1100	1100	1100	1100	INTER VARIANCIA = 00*10**7
TOT	11	1100	1100	1100	1100	1100	1100	INTER VARIANCIA = 00*10**7

Classe de Tamanho: Grande

CBO	EMPRESAS	REM MED	REM MED	MED	DP	CV	CG	
TOT	11	1100	1100	1100	1100	1100	1100	INTER VARIANCIA = 10*10**7
TOT	11	1100	1100	1100	1100	1100	1100	INTER VARIANCIA = 10*10**7

FONTE: IBGE - MTB

Tabela A 2.19

12.10 - Fabricação de Máquinas Motrizes não Elétricas e de Equipamentos de Transmissão para fins industriais - inclusive peças e acessórios

12.20 - Fabricação de Máquinas, Aparelhos e Equipamentos Industriais para Instalações Hidráulicas, Térmicas, de Ventilação e de Refrigeração, Equipados ou não com Motores Elétricos - inclusive peças e acessórios

Estado de São Paulo

1980

CBO	EMPRE	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
	GO	MED	MED					
12100000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	INTRA
12100000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	VARIANCIA
12100000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	110*10**7
12200000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	INTRA
12200000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	VARIANCIA
12200000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	20*10**7
TOT	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	

Classe de Tamanho: Pequena

CBO	EMPRE	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
	GO	MED	MED					
12100000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	INTRA
12100000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	VARIANCIA
12100000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	20*10**7
12200000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	INTRA
12200000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	VARIANCIA
12200000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	17*10**7
TOT	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	

Classe de Tamanho: Média

CBO	EMPRE	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
	GO	MED	MED					
12100000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	INTRA
12100000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	VARIANCIA
12100000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	10*10**7
12200000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	INTRA
12200000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	VARIANCIA
12200000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	01*10**7
TOT	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	

Classe de Tamanho: Grande

CBO	EMPRE	REM	REM	MED	DP	CV	CG	
	GO	MED	MED					
12100000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	INTRA
12100000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	VARIANCIA
12100000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	20*10**7
12200000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	INTRA
12200000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	VARIANCIA
12200000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	01*10**7
TOT	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	00000000	

FOITE: SAI 5/MTB

Tabela A-2.20

Emprego, Remuneração Média e Desvio Padrão, segundo Sexo

Indústria Mecânica

Estado de São Paulo

1980

	Emprego em 31/12			Remuneração Média			Desvio Padrão		
	Homens	Mulheres	Total	Homens	Mulheres	Total	Homens	Mulheres	Total
1210,1220	90.47	9.53	100.00	5.59	3.11	5.35	6.44	3.17	8.10
1231,1232	90.82	9.18	100.00	4.88	3.05	4.69	5.18	3.00	5.02
1240	92.02	7.98	100.00	3.89	3.50	3.86	3.71	3.01	3.66
1251	92.65	7.35	100.00	5.70	3.86	5.56	5.63	5.23	5.53
1252,1253,1254,1260	81.80	18.20	100.00	5.26	2.96	4.85	4.85	2.76	4.62
1270,1280	93.07	6.93	100.00	5.63	3.89	5.49	6.45	2.66	6.27
1299	89.32	10.78	100.00	5.45	3.19	5.31	7.01	3.64	7.28

Fonte: RAIS/MTb

Tabela A 2.21

12.31 - Fabricação de Máquinas-Ferramentas, Máquinas Operatrizes e Aparelhos Industriais Acoplados ou não a Motores Elétricos

12.32 - Fabricação de Peças, Acessórios, Utensílios e Ferramentas para Máquinas Industriais

Estado de São Paulo
1988

CBO	EMPRESAS	REN	REN	MED	DP	CV	CS	
GO	MED	MED	MED					
00	00	00	00	00	00	00	00	INTRA
01	00	00	00	00	00	00	00	VARIANCIA#
02	00	00	00	00	00	00	00	38+10+*7
03	00	00	00	00	00	00	00	
04	00	00	00	00	00	00	00	
05	00	00	00	00	00	00	00	
06	00	00	00	00	00	00	00	
07	00	00	00	00	00	00	00	INTRA
08	00	00	00	00	00	00	00	VARIANCIA#
09	00	00	00	00	00	00	00	13+10+*7
10	00	00	00	00	00	00	00	
11	00	00	00	00	00	00	00	
12	00	00	00	00	00	00	00	
13	00	00	00	00	00	00	00	
14	00	00	00	00	00	00	00	
15	00	00	00	00	00	00	00	
TOT	00	00	00	00	00	00	00	

Classe de Tamanho: Pequena

CBO	EMPRESAS	REN	REN	MED	DP	CV	CS	
GO	MED	MED	MED					
00	00	00	00	00	00	00	00	INTRA
01	00	00	00	00	00	00	00	VARIANCIA#
02	00	00	00	00	00	00	00	18+10+*7
03	00	00	00	00	00	00	00	
04	00	00	00	00	00	00	00	
05	00	00	00	00	00	00	00	
06	00	00	00	00	00	00	00	
07	00	00	00	00	00	00	00	INTRA
08	00	00	00	00	00	00	00	VARIANCIA#
09	00	00	00	00	00	00	00	4+10+*7
10	00	00	00	00	00	00	00	
11	00	00	00	00	00	00	00	
12	00	00	00	00	00	00	00	
13	00	00	00	00	00	00	00	
14	00	00	00	00	00	00	00	
15	00	00	00	00	00	00	00	
TOT	00	00	00	00	00	00	00	

Classe de Tamanho: Média

CBO	EMPRESAS	REN	REN	MED	DP	CV	CS	
GO	MED	MED	MED					
00	00	00	00	00	00	00	00	INTRA
01	00	00	00	00	00	00	00	VARIANCIA#
02	00	00	00	00	00	00	00	58+10+*7
03	00	00	00	00	00	00	00	
04	00	00	00	00	00	00	00	
05	00	00	00	00	00	00	00	
06	00	00	00	00	00	00	00	
07	00	00	00	00	00	00	00	INTRA
08	00	00	00	00	00	00	00	VARIANCIA#
09	00	00	00	00	00	00	00	28+10+*7
10	00	00	00	00	00	00	00	
11	00	00	00	00	00	00	00	
12	00	00	00	00	00	00	00	
13	00	00	00	00	00	00	00	
14	00	00	00	00	00	00	00	
15	00	00	00	00	00	00	00	
TOT	00	00	00	00	00	00	00	

Classe de Tamanho: Grande

CBO	EMPRESAS	REN	REN	MED	DP	CV	CS	
GO	MED	MED	MED					
00	00	00	00	00	00	00	00	INTRA
01	00	00	00	00	00	00	00	VARIANCIA#
02	00	00	00	00	00	00	00	28+10+*7
03	00	00	00	00	00	00	00	
04	00	00	00	00	00	00	00	
05	00	00	00	00	00	00	00	
06	00	00	00	00	00	00	00	
07	00	00	00	00	00	00	00	INTRA
08	00	00	00	00	00	00	00	VARIANCIA#
09	00	00	00	00	00	00	00	2+10+*7
10	00	00	00	00	00	00	00	
11	00	00	00	00	00	00	00	
12	00	00	00	00	00	00	00	
13	00	00	00	00	00	00	00	
14	00	00	00	00	00	00	00	
15	00	00	00	00	00	00	00	
TOT	00	00	00	00	00	00	00	

FOURTE RALD NTS

Tabela A-2.28
 Emprego, Remuneracao Media e Desvio Padrao, segundo Sexo
 Industria Material Eletrico e Comunicacoes
 Estado de Sao Paulo
 1980

	Emprego em 31/12			Remuneracao Media			Desvio Padrao		
	Homens	Mulheres	Total	Homens	Mulheres	Total	Homens	Mulheres	Total
1310	85.61	14.39	100.00	7.37	3.76	6.85	8.70	3.46	8.25
1320, 1330	76.66	23.34	100.00	5.46	2.47	4.75	5.58	1.95	5.12
1340	71.28	28.72	100.00	5.41	2.53	4.57	5.65	1.64	5.00
1351	54.18	45.82	100.00	5.57	2.25	4.05	5.69	1.06	4.56
1352	74.32	25.68	100.00	5.07	2.92	4.49	7.12	4.97	6.67
1353, 1360	63.26	36.74	100.00	6.35	2.53	4.92	6.61	2.32	5.72
1370	50.15	49.85	100.00	6.63	2.31	4.46	8.14	1.68	6.24
1390	73.08	26.92	100.00	5.88	2.70	4.99	6.05	2.62	5.45

Fonte: RAIS/MTb

Tabela A-2.37

Emprego, Remuneração Média e Desvio Padrão, segundo Sexo
 Indústria Material de Transporte
 Estado de São Paulo
 1980

	Emprego em 31/12			Remuneração Média			Desvio Padrão		
	Homens	Mulheres	Total	Homens	Mulheres	Total	Homens	Mulheres	Total
411,14131	96,03	3,97	100,00	6,23	2,15	6,07	7,29	0,90	7,19
421,14241	96,10	3,92	100,00	5,12	3,45	5,06	4,53	1,51	4,46
14321	97,93	2,17	100,00	6,76	5,12	6,72	8,87	2,84	8,79
14331	83,06	16,14	100,00	4,98	2,45	4,57	5,63	1,79	5,29
14341	96,00	3,92	100,00	3,85	3,07	3,82	2,78	1,55	2,73
14401	93,11	6,89	100,00	4,20	2,73	4,07	4,27	1,72	4,13
14501	82,81	17,19	100,00	4,08	2,69	3,83	4,54	1,37	4,19
471,14721	94,83	5,17	100,00	6,74	3,77	6,55	5,73	2,76	5,62
14801	83,34	16,66	100,00	4,34	2,41	3,96	3,26	1,14	3,06
14901	81,04	18,96	100,00	3,52	1,65	3,14	3,10	0,06	2,88

Fonte: RAIS/NTb

Tabela A 2.45
 14.00 - Fabricação de Outros Veículos - inclusive peças e acessórios
 Estado de São Paulo
 1988

CBO	EMPRESAS	REN	REN	MED	DP	CV	CG	
	00	MED	MED					
000	000	000	000	000	000	000	000	INTER
004	000	000	000	000	000	000	000	VARIANCIA =
008	000	000	000	000	000	000	000	0*10**7
012	000	000	000	000	000	000	000	
016	000	000	000	000	000	000	000	INTER
020	000	000	000	000	000	000	000	VARIANCIA =
024	000	000	000	000	000	000	000	0*10**7
028	000	000	000	000	000	000	000	
032	000	000	000	000	000	000	000	
036	000	000	000	000	000	000	000	
040	000	000	000	000	000	000	000	
TOT	100	000	000	000	000	000	000	

Classe de Tamanho: Pequena

CBO	EMPRESAS	REN	REN	MED	DP	CV	CG	
	00	MED	MED					
000	000	000	000	000	000	000	000	INTER
004	000	000	000	000	000	000	000	VARIANCIA =
008	000	000	000	000	000	000	000	1*10**7
012	000	000	000	000	000	000	000	
016	000	000	000	000	000	000	000	INTER
020	000	000	000	000	000	000	000	VARIANCIA =
024	000	000	000	000	000	000	000	0*10**7
028	000	000	000	000	000	000	000	
032	000	000	000	000	000	000	000	
036	000	000	000	000	000	000	000	
040	000	000	000	000	000	000	000	
TOT	100	000	000	000	000	000	000	

Classe de Tamanho: Média

CBO	EMPRESAS	REN	REN	MED	DP	CV	CG	
	00	MED	MED					
000	14	000	000	000	000	000	000	INTER
004	000	000	000	000	000	000	000	VARIANCIA =
008	000	000	000	000	000	000	000	0*10**7
012	000	000	000	000	000	000	000	
016	000	000	000	000	000	000	000	INTER
020	000	000	000	000	000	000	000	VARIANCIA =
024	000	000	000	000	000	000	000	0*10**7
028	000	000	000	000	000	000	000	
032	000	000	000	000	000	000	000	
036	000	000	000	000	000	000	000	
040	000	000	000	000	000	000	000	
TOT	100	4	000	000	000	000	000	

Fonte: SABI/NTB

AGRADECIMENTOS

A Fundação de Amparo à Pesquisa do Estado de São Paulo (FAPE SP) e ao Programa Nacional de Pesquisa Econômica (PNPE), que financiaram parte deste trabalho.

Ao professor Nicolau Reinhard que como responsável pelo processamento da Relação Anual de Informações Sociais (RAIS), viabilizou esta pesquisa ao fornecer as tabulações especiais solicitadas.

Aos estagiários João Otávio, Hélio e Rosaura do Núcleo de Estudos em Políticas Públicas desta Universidade e ao Lourival da Fundação Seade, que acabaram sendo incorporados em fases deste trabalho.

Ao DIEESE e, em particular, a Verinha por terem colocado a minha disposição o arquivo de acompanhamento dos processos de negociações coletivas existente na instituição.

Aos amigos da Pesquisa de Emprego SEADE/DIEESE pelo carinho dispensado na fase de elaboração final desta dissertação.

Ao amigo Jorge Matoso pela solidariedade e pelas contribuições críticas oferecidas a este trabalho.